

推荐给客户的股票跌了该怎么回答...大盘再涨个股在跌该怎么对客户说？-股识吧

一、股票跌了怎么安慰客户？

展开全部除了让人家盈利，一切都是空谈，否则的话很难一直做下去你刚做，所以太急切了，像现在大部分股票都已经做涨得差不多了，当然会下跌或者是不动，你可以给他们建议先空仓，或者买入刚开始涨的银行股，现在银行股刚开始起来股票涨跌周期太长，幅度也不大，所以要等得起，尽量减少持有时间和交易次数。如果你们公司正宗，应该很好作吧，如果公司不是以为他人盈利为目的就更不好做，不过还是有人做得好。

二、股票跌了怎么安慰客户？

这么说现在已经跌到底部了，再跌的可能性已经不大，而这时由于市场信心崩溃，下跌的股票集中在业绩一向良好的蓝筹股和优质股上。这一阶段正好与牛市第一阶段的初段吻合，有远见和理智的投资者会认为这是最佳的吸纳机会，这时购入低价优质股，待大市回升后可获得丰厚回报。

三、今天的股票不怎么好啊，怎么回答客户

难道天天都要像昨天的行情一样才好回复客户吗？股市有涨有跌很正常，大盘整理消耗一下昨天的获利盘，才能轻装上阵收复4000点！

四、我是投资公司客户部的，每天面对客户买的股票都是跌的，每天收盘后都要去服务他们跌的股票，我该怎么去说

展开全部除了让人家盈利，一切都是空谈，否则的话很难一直做下去你刚做，所以太急切了，像现在大部分股票都已经做涨得差不多了，当然会下跌或者是不动，你

可以给他们建议先空仓，或者买入刚开始涨的银行股，现在银行股刚开始起来股票涨跌周期太长，幅度也不大，所以要等得起，尽量减少持有时间和交易次数。如果你们公司正宗，应该很好作吧，如果公司不是以为他人盈利为目的就更不好做，不过还是有人做得好。

五、客户说股票大跌，现货也受影响，我该怎么回答？

理论讲直接影响经济链接附带性面表现特别差另肯定或或受牵连影响股票市场上涨或者下跌的因素很多，从宏观经济、经济周期到行业前景以及公司财务状况等等。

但是没有人会否认，资金的供应与股票市场的涨跌相互作用是非常大：一方面资金充裕，大量的资金流入证券市场，股票的供应出现紧缺，造成股票价格上涨；另一方面股票市场上涨的财富效应又会吸引更多的资金进入股票市场，像滚雪球一样，进一步将股票价格推高。

由于股票市场在某一个具体时点的供应量是固定的，而资金的流动速度要远大于新股的发行，股票市场很容易处在一个资金推动的周期中。

但是推出股指期货之后情况就会完全改变，期货市场的供应量是无限的，只要多空双方在某一个价格上成交，就会增加一个新的合约，市场上的持仓总数就会相应增加。

因此期货市场不存在资金供求失衡引起的价格单边上涨，基本上逼仓的原因都是现货供应出现问题。

其次，股票市场与股指期货市场并不是两个单独的市场，股指期货与股市可以通过多元化交易形成双边市场，当股票价格由于资金充裕大幅上涨时，套利盘与套期保值盘就会进入期货市场进行交易，同时股指期货的杠杆效应也会吸引部分指数化投资者进入股指期货进行投机交易。

只要股票市场开始活跃，就会有一部分资金分流到股指期货市场，从而减少资金供应变化对股票市场的冲击。

这个原理就像大河流经的湖泊一样，当河水水位上涨，有更多的水流入湖泊，河水上涨的速度就会减慢。

股指期货的双向交易也是减少股票市场波动的原因之一。

在目前的股票市场，上涨是获利的唯一方向，在这个层面上，所有人的利益都是一致的，股票市场中股票变现的差异只是存量资金的流动而已，并不是真正意义上的多空分歧，而是涨得少和涨得多、长得快和涨得慢股票的分歧，投资者追涨杀跌往往造成某一些热门股票的疯狂。

六、客户说股市一般,我应该怎么回应

上面的回答不靠谱，客户经理又不是投资分析师，你不能向客户暗示投资收益和帮助其炒股，这些都是违规的。

而且也没有几个人会信，反而另人反感。

让人转户，最有效地办法是说服他如果转过来可以收他更低的佣金。

同时服务要热情周到，不要怕麻烦帮客户排排队，填个表啥的。

没准有回头客。

七、大盘再涨个股在跌该怎么对客户说？

就说：“不好意思，大盘涨了，可偏偏你的股票没涨。非常抱歉！”

八、给客户推荐股票客户说不做怎么办

首先你要了解客户是否还在做股票 你也可以用手机短信发一些股票让客户自己观察 不要给客户任何压力 不要激怒客户 更不要和客户争吵 最开始要做的就是取得客户信任 让客户自己做个判断 客户是很聪明的

参考文档

[下载：推荐给客户的股票跌了该怎么回答.pdf](#)

[《股票上市前期筹划要多久》](#)

[《股票钱多久能到银行卡》](#)

[《联科科技股票中签后多久不能卖》](#)

[《一只股票从增发通告到成功要多久》](#)

[下载：推荐给客户的股票跌了该怎么回答.doc](#)

[更多关于《推荐给客户的股票跌了该怎么回答》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/9633990.html>