

股票工作怎么样~股票操盘手这个工作怎么样啊？-股识吧

一、我打算入证券，想问问大家这行怎么样？

你是炒股呢？还是想做从业人员呢？炒股门槛不高，有钱就行。

至于炒股的收获，那就要看个人能力了。

从业人员你必须有资格证，同时是本科以上，30岁以下，各个证券公司或许还要你。

二、股票交易员怎么样

我想应聘这个职位，也有很多公司在招这个职位，不知道工作怎么样，请大家帮股票操盘手在很多人眼里是很神秘的工作，让人肃然起敬，收入当然没的说，

三、股票操盘手这个工作怎么样啊？

股票操盘手在很多人眼里是很神秘的工作，让人肃然起敬，收入当然没的说，但是工作压力特别大，要时刻保持高度紧张，如果是做私募没有太多限制，熊市时可以去休假。

操盘手对个人能力和心理素质要求相当高，毫无疑问属于高级人才，真正需要的单位大多是在业内物色，一般不会在到处去发招聘信息。

网上有很多操盘手的招聘信息，大多是一些小的期货、外汇、黄金经纪公司，尤其是外汇最多，当然操股票盘的也有，多是外盘。

他们对应聘者来者不拒，但是要你自己带资金或自找客户资金来操盘，盈亏自负，没有那个老板会傻到把她的钱或辛辛苦苦拉来的客户的资金交给一个不知底细的生手去操盘。

他们既然说是招聘，当然会给你一点生活费。

经过一段时间（至少三个月到半年），如果看你是可造之材，才会先给你少量资金让你操作，这才算入了行了，然后自己加以时日，成绩不错的话，你就出人头地了。

如果看你不行，嘿嘿，走人吧！当然操不了盘的话，你也可选择转型，当业务员给老板跑客户去。

也许这正是老板的初衷呢！

四、操盘手职业怎么样

本身属于证券行业，一般是操作股票或者期货，做的好薪资很高，这个的确要看个人的能力还有经验

五、做炒股的工作好做吗？

你好，不好做，也算是一种赌博乐趣，大概率是要输的，赢的十不挑一，最好闲钱小钱玩玩也就罢了

六、去证券公司上班好吗？

我是07年进入的证券公司。

当时大学没毕业。

我实习去的。

去做的就是经纪人。

其实经纪人就是拉客户的。

说得好听的就是客户经理。

说说我第一天上班的情况吧。

我第一天上班的时候，有个师姐带我去的银行。

那时候我真的是什么都不懂。

连什么叫K线都不知道。

我第一天去的时候。

师姐叫我拿着一点折页去和银行里的客户打招呼。

那时候我哪会呢。

她又不示范。

我就只好硬着头皮去和别人说：您好！我是XX证券的公司的客户经理。

请问您炒股票吗？别人的回答很多都是没兴趣。

我后来没办法只好去银行外面发折页。

上面写上我的名字和电话，给别人。

有人拿也有人拿不拿的。

在那个时候我才明白我进去的时候我经理对我说的心理心态问题。

呵呵 你要是真去了你就会明白的。

我告诉你去证券公司不是很好混。
有两个可能：一是过得很好，一年之后拿上万的月工资 二就是养不活自己。
证券公司讲究团队合作。
所以去一家好的公司 不如去一个好的团队
其实我很幸运的，我去的那个团队队长，人很好。
很优秀的一个队长。
我在他手里学到了很多东西。
可惜我不珍惜啊。
我离开了。
现在回想起来。
真的觉得很对不起经理啊！哥们 你要是去证券公司就要做好准备。
心里压力会很大的。
抓好每个机遇，你就很有可能成功的。
再说说，一般证券公司的构成吧。
我去过几家券商。
多少明白一点。
一般进去先做客户经理，客户经理上面是区域经理。
在上面就是部门经理或运营总监。
再上面就是营业部老总了。
还有些券商会有，银行渠道经理，分析部门等。
还有就是开户柜台。
不过那个很少人愿意去。
因为一般是拿固定底薪的。
要女孩比较多。
至于财务部什么的，就和一般公司一样了。
财务，后勤啊，什么的。
一般都有。
你要是本科毕业呢。
建议你最好先做客户经理，了解证券市场，再往上走吧。
在客户经理这个职位上你能认识很多人。
这样能为你以后的房展做好准备啊。
就算你离开了证券这个行业，这也是你的人脉资源。
对你用帮助的。
哥们，我只能对你说“加油”只要你足够的努力的话，成功还是有希望滴！楼上有人说有客源的好。
我告诉你，有客源是好。
但我见过做得好的客户经理全是外地人。
因为他们足够的努力。
因为没有客源，面临的压力要比有客源的大。

还有一点就是，你要明白，你进去的前三个月是很难养活自己的。
你要考虑一下这个因素。
要不就找个有底薪，提成低的也行

七、炒股的这个工作怎么样?知道的友友们来说说说。。。

您的问题也是我未来的目标,想炒股作为职业必须有持续的赢利能力,其实目前的炒股的人分七大类:一类.股盲:买入后长期不看股票,持有三年以上,收益负80%—1000%,这类人主力庄家都怕他.二类.菜鸟:不懂股票基本面分析和技术分析,没有自己的操作模式,跟业余的股评老师操作,只知道人云亦云,追涨杀跌,牛市的时候有少许赢利,熊市的时候不知道回避风险,亏损严重,平均年收益为-50%!三类.入门:懂少许股票基本面分析和技术分析,有自己的操作模式,或跟专业的股评老师操作,中长线单一操盘模式,牛市的时候有50%以上赢利,熊市的时候中短线操作,少许亏损,平均年收益为±20%四类.小户:初级老股民,懂基本面分析和技术分析,跟着大户操作,牛市的时候100%赢利,熊市的时候短线操作,短中长线滚动操盘模式,懂得止损,不贪婪,平均年收益50%以上!五类.中户:中级老股民,中小规模游资,小型私募老板,熟练的基本面分析和技术分析,有自己的选股方法和赢利模式,专业股评师,常给一二三类股民讲课,短中长线滚动操盘模式,牛市的时候200%赢利,熊市的时候短线操作,懂得止损,不贪婪,平均年收益100%以上!六类.大户:高级老股民,大规模游资、敢死队、中型私募基金老板,短中线滚动操盘的赢利模式,牛市1000%赢利,熊市200%赢利,平均年收益500%以上!七类:顶级:大型私募基金老板,例如私募一哥刘翔,掌控十亿百亿资金,短中线滚动操盘模式,牛市1000%赢利,熊市500%赢利,平均年收益500%以上!如果您能达到小户水平,可以把炒股当作职业了!

八、在证券公司上班怎么样

证券公司上班，刚毕业的学生进去主要是在银行驻点，发现和寻找合适的客户，带客户回证券公司开户，教导客户买卖股票或者基金。

开始3-6个月待遇一般每个月工资是1200-1800元，另外有提成。

如果你父母亲或者亲戚有买卖股票的，能帮你介绍一些客户。

发展空间大，但是要做2-3年后才能有感觉发展空间大，收入主要靠自己努力和勤劳，不过很多人都不愿拿这么少的工资，60%的人在1年内离开这个工作。

证券公司的营销人员或者经理，工作2-3年，客户积累多了，收入才稳定或者增加比较快。

不过要留意有些证券公司的政策。

比如国信证券和招商证券的营销制度是：A营销人员开发的客户，3年后收归公司所有，到了3年A营销人员收入就马上减少很多。

九、操盘手职业怎么样

本身属于证券行业，一般是操作股票或者期货，做的好薪资很高，这个的确要看个人的能力还有经验

参考文档

[下载：股票工作怎么样.pdf](#)

[《联科科技股票中签后多久不能卖》](#)

[《买到手股票多久可以卖》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《股票一般多久一次卖出》](#)

[下载：股票工作怎么样.doc](#)

[更多关于《股票工作怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/8593983.html>