

# 北京拟上市公司销售总监年薪多少—市场营销总监年薪大概多少的？-股识吧

## 一、招聘营销总监多少钱年薪？

营销总监的四个层级及待遇第一个层级是执行级营销总监。

什么是执行级营销总监？比如说在别的企业做过地区经理或者大区经理，你的企业小，就把他挖过来，让他来做营销总监，为什么？因为你不给他营销总监的头衔他不来呀。

他做过经理了嘛，需要升级才对。

那他能做什么呢？他只在局部市场带过一些团队，也做过一些具体的落地工作，到你企业来，他做不了整体的营销方案，只能听董事长或者总经理的，把整个市场跑一跑，到某个地方铺铺货，或者和大客户谈判一下，这就属于执行级。

对于营销掌控力强的领导，这类营销总监是最适合的人选。

这种营销总监的薪资该是多少呢？大约年薪在15到20万，大概一个月一万多块钱。

再好一点的执行级营销总监，他不仅能帮你落实行动，还能做预算。

他能根据你的行动方案做出来，包括预算，他会告诉老板，要做哪几件事情，要花多少钱，以及后面的执行，这种人才的年薪大概值30万左右。

第二个层级是营销级营销总监。

这种人数量越来越少了，第一他能找出产品的卖点，产品的概念。

实际操作中，概念显然是更重要的，产品的概念比品质更加让人容易认知。

第二是渠道，渠道布局应该怎么做，市场怎么规划？第三是促销模式、传播方式、价格体系等，包括具体细节，能够做出一套方案出来，这种人才的年薪大概值40~50万。

第三个层级的是战略级营销总监。

他能够做战略规划。

老板说我们要做这个产品，或者我们要做这个行业。

他能够根据老板这句话，做出整个行业的竞争分析，找出机会点。

在这个基础上，再做出行动方案。

这种人才就比较厉害了，他的年薪应该值70-80万。

这个层面的人只给基本工资还不够，他一定要加上营销的提成，另外激励机制还要加大。

第四个层级的是使命级营销总监。

既然是使命层面，这就更不是一般人了。

老板说我有一个梦想，他就能根据老板的梦想、使命和价值观，设计出一套挣钱的模式。

他不仅能够给你找到战略方向，还能够落实具体的战略，完善构建整个商业模式，

而且带领部队把它打下来。

这种人才就是老板的合伙人，你给他工资、奖金还不够，还要给他股权激励。

营销总监大概分成这四个层面，不同层面的价值是不一样的。

因此，你们招一个营销总监，要根据实际情况来判断他到底能做哪个层级的事情，以此来设定不同的薪资体系，这样的话你才能把人才用好。

## 二、北京奥迪销售总监年薪多少

北京奥迪销售总监的年薪分成：月6W\*12+绩效考核25W/季度\*4+年终考核40W+年终奖 大约一年 180-350W左右 这个跟个人魅力关系很大

## 三、在北京销售主管年薪多少？

看你是做什么的了！~~如果是卖汽车的 年薪是 10万左右  
而且还看业绩给百分比提成 亚运村汽车交易市场

## 四、市场营销总监年薪大概多少的？

看你什么公司哦！小的也应该有二三十万吧！大的有百千万也有！！！！

## 五、北京的4A广告公司创意总监薪酬多少？

这个应该和他们办公室的BOSS亲自谈。

据我所知，一般CD年薪在30-60万的范围内。

按照你的资历，你没有4A的工作经历，直接去当CD，还是4A应该有难度。

不过也看你个人实力了。

## 六、可口可乐北京公司销售代表月薪能拿多少钱

没有那么高总共最多4000

## 七、我想问问北京戴尔公司的销售部经理一个月多少钱的工资

DELL的销售经理分多种 有大客户经理 渠道经理  
不知道你问的是哪种？不过只要是销售部经理工资都挺高的8K以上到1.5W

## 八、市场营销总监年薪大概多少的？

### 参考文档

[下载：北京拟上市公司销售总监年薪多少.pdf](#)

[《股票被炒过要多久才能再炒》](#)

[《股票被炒过要多久才能再炒》](#)

[《德新交运股票停牌多久复牌》](#)

[《股票卖出多久可以转账出来》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[下载：北京拟上市公司销售总监年薪多少.doc](#)

[更多关于《北京拟上市公司销售总监年薪多少》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/43862926.html>