

# 股票电销话如何成功加微信我朋友从事电话客服打电话加微信推荐股票老师，这种行为违法吗？-股识吧

## 一、微信 股票交流群 有要姓名和电话的能给吗？

不能给，都骗你钱的，中介费，佣金，服务费什么的

## 二、怎么让客户添加微信让顾客加微信的话术怎么让

我来讲一讲我卖瓷砖时怎么加客户微信的！先放口诀：投其所好、予其所需、给其主动讲完思路，我们来讲一下技巧：不要把加微信当做目的，不过是提供服务的通道。

落实到销售过程中，给大家举个例子：“姐，来加个微信，把效果图发给您！”

“姐，您刚看的那几款，把效果图发给您！”我们来看一下这两句话有什么区别：第1句目的性更强，容易引起客户的警惕：你想加我的微信；就不符合我们上面说的原则了。

下面给大家分享一些常用话术，仅供参考：姐，装修是需要好好考虑下，我把这款产品的特性和资料发给您，你让家里人看看，更方便您做了解。

姐，装修流程比较复杂，我把我收藏的一些装修流程和注意事项发您，您参考参考，可以少走些弯路。

姐，这期活动价格很优惠，我把具体政策还有里面的产品图片和资料发您，您回去跟姐夫商量下，回头有空再过来瞅瞅。

姐，您带户型图了没？您逛建材市场，除了看产品也要做预算，有户型图，所有品类的预算都会更精确，我上网帮您找找，然后发给您。

客户被打动，但还是有疑虑：姐，你放心吧，您要是怕我打扰您，我现在发您，您收到了现场删了我就行，没事儿的。

我也怕我控制不住给您发信息，哈哈。

加完微信，自我介绍：以上我们要时刻牢记一句话：一切不利于客户的行为都是耍流氓。

## 三、我朋友从事电话客服打电话加微信推荐股票老师，这种行为违法吗？

1、你有股票推荐分析资格吗？2、你有呼叫中心许可证吗？3、被推荐的这些人最近3个月和你有业务往来吗？以上三条同时满足就可以打了不然就是打骚扰电话，严重一点说有诈骗嫌疑

#### 四、让员工给股民打电话 然后股民同意加微信就加上他们微信 然后在把名师的微信推给他 给他介绍股票违法吗

你这样属于电信诈骗，股票是概率，你们是骗钱的手段啊。  
推荐股票。

#### 五、怎么在拨号输入电话后加到这个人的微信？

一般的话，手机号就是微信号，可以添加手机号到微信上去搜这个人

#### 六、微信通过电话名单加客户 如果客户问怎么加他的怎么回答呢？

你告诉客户，在你添加了他的电话号码时微信会在新的朋友里显示他的微信名然后添加就行了。

#### 七、已有精准客户的电话号码 怎样可以无限制添加微信好友

微信不同加人方式有不同的限制：1、附近人功能。

加人上限15人/天，频率3次/天，间隔时间1-2小时。

2、摇一摇功能。

加人上限15人/天，频率3次/天，间隔时间1-2小时。

3、通讯录搜索功能。

加人上限6人/单次，频率低于5次/天，间隔时间1-2小时，加人总量不超过20。

#### 4、手机号码、qq导入功能。

只要能正常导入，正常显示添加，加人20-50人，重点是此功能被限制，有时会只显示邀请。

#### 5、漂流瓶功能。

加人上限5人/天，频率3次/天，间隔时间1-2小时，每天想起来就扔一个、捡一个。

#### 6、群好友添加功能。

作为内部加好友，暂没有明确上限。

总之，以上功能目前都有加人限制，只有微信群可以无限制加人。

## 八、微信通过电话名单加客户

### 如果客户问怎么加他的怎么回答呢？

通过手机号添加对方微信的步骤如下：1、打开微信，点击主界面右上角“+”按钮，点击添加朋友；

2、在搜索框中，输入手机号，点击搜索结果；

3、在对方资料界面，点击添加到通讯录；

4、输入好友验证信息，点击发送对方就会收到你的好友申请，在这里如果对方设置了不需要验证，即可直接添加好友。

## 参考文档

[下载：股票电销话如何成功加微信.pdf](#)

[《撤单多久可以再买卖股票》](#)

[《胜诉冻结股票之后多久可以执行》](#)

[《股票账户多久没用会取消》](#)

[《今天买入股票最快多久能打新》](#)

[《拿一只股票拿多久》](#)

[下载：股票电销话如何成功加微信.doc](#)

[更多关于《股票电销话如何成功加微信》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/4164087.html>