

## 如何看待地摊经济的股票：作为当代大学生如何看待“地摊经济”至少200字？-股识吧

### 一、八十年代摆个地摊就能挣钱，九十年代买支股票就能发财。怎么理解这句

地摊经济既体现了一座城市烟火气，也是城市综合治理能力与治理水平的一个刻度与窗口。

地摊经济往往是沿街为市，会给城市环境卫生和城市管理都带来了巨大压力。

近年来，正是因为城市管理压力增大，各地才纷纷取缔了地摊经济。

其实这是一种保守行为，不能因为地摊经济存在管理难度就搞一刀切，而是要注重引导规范。

划定一定的范围，制定相关的标准，把地摊经济整合到一起，进行统一的集中管理，推出更多人性化的管理措施，在不影响城市管理的前提下，让地摊经济与人民群众的生活并存，这本身就是一道城市治理的大考题。

扩展资料：地摊经济的优劣1、“三低”特质“地摊经济”的“三低”特质，让它具有一些独特优势。

创业门槛低，没有店铺租金的压力，没有太高的学历、技能要求，很多人支个小摊、打开私家车后备箱就能卖货；

失败风险低，船小好调头，从业者即便失利也能迅速“满血复活”；

商品价格低，能让居民拥有更多选择，享受更多实惠。

2、缓解就业难题发展“地摊经济”，一方面解决疫情防控之下，消费者在餐饮、卖场等室内消费信心不足的问题，也极大地满足了当前疫情防控要求。

摊主经营费用低，没有转手费，没有装修费，没有铺面租金压力，没有雇员工资压力，既降低了商户运营成本，也增强了消费市场主体活力。

### 二、作为当代大学生如何看待“地摊经济”至少200字？

地摊经济既体现了一座城市烟火气，也是城市综合治理能力与治理水平的一个刻度与窗口。

地摊经济往往是沿街为市，会给城市环境卫生和城市管理都带来了巨大压力。

近年来，正是因为城市管理压力增大，各地才纷纷取缔了地摊经济。

其实这是一种保守行为，不能因为地摊经济存在管理难度就搞一刀切，而是要注重引导规范。

划定一定的范围，制定相关的标准，把地摊经济整合到一起，进行统一的集中管理，推出更多人性化的管理措施，在不影响城市管理的前提下，让地摊经济与人民群众的生活并存，这本身就是一道城市治理的大考题。

扩展资料：地摊经济的优劣1、“三低”特质“地摊经济”的“三低”特质，让它具有一些独特优势。

创业门槛低，没有店铺租金的压力，没有太高的学历、技能要求，很多人支个小摊、打开私家车后备箱就能卖货；

失败风险低，船小好调头，从业者即便失利也能迅速“满血复活”；

商品价格低，能让居民拥有更多选择，享受更多实惠。

2、缓解就业难题发展“地摊经济”，一方面解决疫情防控之下，消费者在餐饮、卖场等室内消费信心不足的问题，也极大地满足了当前疫情防控要求。

摊主经营费用低，没有转手费，没有装修费，没有铺面租金压力，没有雇员工资压力，既降低了商户运营成本，也增强了消费市场主体活力。

**三、80年代摆个地摊就能发财，很多人不信**

**90年代买支股票就能发财，很多人不信**

**20世界开个网店就能发财，很多**

很多人不信21世纪创业就能发财，很多人不相信21世纪买蒜就能发财，很多人不相信21世纪

**四、地摊经济属于哪种市场竞争结构？**

地摊经济是一个较广泛的2113概念，5261大意是指通过摆地摊获得收入来源的一种4102经济形式，由于其合法性存1653在争论而被视为城市里的边缘经济形式。

许多城市对地摊经济进行封杀，不允许摆摊，主要是由于地摊经济的外部成本溢出效应。

纵使地摊经济给城市发展及居民生活带来种种外部成本，但它的社会收益性亦不容乐观。

例如便利市民的就近生活购物，降低交易费：迎合低收入阶层的消费，是对城市消费层次的有利补充：促进低技人员就业：丰富城市企业文化等。

## 五、八十年代摆个地摊就能挣钱，九十年代买支股票就能发财。 怎么理解这句

这句话的含义是我国刚刚改革开放，最容易赚钱的方式是做买卖。  
之后是投资资本市场。

## 六、八十年代初，摆个地摊就能发财，可很多人不敢； 九十年代初，买支股票就能挣钱，可很多人不信

现在，即使你小学文凭，没有任何本事，也同样可以发个小财。  
比如说-----早市卖菜。

早市卖菜，一天营业额也能上千，甚至二千三千的。

不是生意不好做，而是有些生意脏乱差，卖菜“丢人”。

只要你放下架子，不怕脏不怕累不怕别人笑话，那么到处都是机会。

九十年代不是谁买股票谁赚钱，而是谁买股票谁赔钱。

玩股票赚钱的没有几个人，大多数人都是赔光离开股市的。

你说的“买只股票就能挣钱”指的是原始股。

可是绝大多数的股民买的是高价股，不是原始股；

后来高价股跌了，所以赔了。

买到原始股的那些人也不一定赚到多少钱，因为他不一定能握住；

并且最有可能的是，他把原始股卖了以后又去买别的高价股，把他在原始股赚的钱全部抹掉还不够。

80年代摆个地摊就能发财，这个说对了。

曾经有个摆地摊卖化妆品的人跟我说，那时，高峰时，他一天能赚一台“单放机”  
(当时价格是1000元)。

即使现在一天能赚1000元也是好买卖。

80年代，月工资都是60多元，你一天就赚1000元钱，算天文数字。

后来下岗的人多了，生意不好做了。

在中国，你记着，不管干什么，赶早不赶晚。

别人不敢干的时候，你干；

别人都干的时候，你撤；

别人都不买这只股票的时候，你买；

别人都买这只股票的时候，你卖。

这听起来像索罗斯一样，投机，奸诈，其实不是，是诚实。

因为，你现在不买这只股票，应该以后也不买；

可是后来你看到这只股票涨了，确实是一只好股票，没有危险，所以买了。  
这属于“走捷径”，心不诚；  
这才是真正的投机，所以赔了。  
索罗斯买的时候是在别人不看好的时候买入的，是有风险的时候买入的，所以他不是投机，他心诚，他赢了。

## 参考文档

[下载：如何看待地摊经济的股票.pdf](#)

[《股票变成st后多久会被退市》](#)

[《北上资金流入股票后多久能涨》](#)

[《增发股票会跌多久》](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[下载：如何看待地摊经济的股票.doc](#)

[更多关于《如何看待地摊经济的股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/3733738.html>