

股票如何建立系统！该怎么建立自己的股市操盘系统和体系-股识吧

一、该怎么建立自己的股市操盘系统和体系

1，主要是自己在炒股过程中形成的，跟自己的操作水平有很大的关系。

1，总的来说，成功交易的一个秘密就是找到一套适合自己的交易系统。

这个交易系统是非机械的，适合自己个性的，有完善的交易思想、细致的市场分析和整体操作方案的，在风险市场的赢家都有自己的交易系统，因此寻找适合自己的交易系统与完善自己的交易系统是专业交易人士投资的一生几乎每天都在做的一件事。

3，要多实践，多思考，总有一天会建立属于自己的股市操盘系统和体系。

二、在股票交易中的散户，要怎样建立一套自己的交易系统

学习的方向有这么几个 基本面 要会看股票公司的财报 所处行业 所在行业中的低位 成长性怎么样 现在的股价估值如何 和同行业股票相比如何 未来有无外延式并购 有无资产注入预期等等 技术面 K线 量能 波浪 趋势 时间转折

主力类型以及一些技术指标 比如KDJ MACD CCI ENE等等 用来辅助判断筹码面

这个做为散户能得到的信息不多 主要就是从大宗交易，投资者关系活动记录表，季报股东人数变化和龙虎榜去发现 一般来说，先从技术面开始先找本酒田战法学习 K线基础 然后开始找真正正确的K线知识学习 因为酒田战法发明的时代没有成交量 没有各种金融衍生工具所以放到现在的股市 大约有80%跟他描述的不一样

直接照搬使用 会时灵时不灵 甚至有时候完全相反比如以下是酒田战法对黑三兵的说明 黑三兵的出现为行情崩落的前兆，如连续一个月的上升走势，在上端出现此一线型时，不久将大幅崩溃，甚至随后即一连下挫一个月以上 大盘去年8月9日开始就是黑三兵但是之后如何？从8月14一路涨到今年一月底然后配合量价 趋势 波浪 就可以开始正确使用

三、在股市里如何建立起自己的交易系统

交易高手的交易系统是涵盖了理念，到策略，以及具体的操作技巧要点，心态控制

，资金管理等多个组成部分的，并且经过实践证明成功率较高的一种适合自己的盈利模式，而不是软件。

打个比方，比如我自己的交易系统，首先会考虑在上升，下降，横盘震荡三种不同趋势下以哪种操作策略为主，上升过程中我是半仓滚动操作，下降过程中只抢暴跌个股的反弹，震荡过程专做熟悉个股的隔日高低点差。

其次，每种操作技巧下，具体的操作要点，比如抢反弹的个股需要满足哪些条件，操作的时机应该如何拿捏；

再次，通过反复揣摩图形形态，判断压力与支撑，设置止盈与止损点。

最后，应该分几次，每次以多少仓位来操作。

并且在整个操作过程中始终坚持严格的操作纪律，止盈止损，不贪不惧。

这样的好处是通过构建出适合自己的交易系统，人在操作时会非常理智，避免了只依据直觉，受眼前价格波动诱导来操作，经验告诉我，往往舒服的感觉会产生错误的结果。

另外，适合自己的交易系统一定是自己在实践中综合运用各种知识，然后经过验证操作成功概率较高的交易系统，这样才能在长期操作过程中保证较高的胜率。

偶尔的盈利人人都能做到。

四、怎样建立自己的股票操作系统

展开全部无论什么交易系统都依次由以下几个要素组成：方向（涨跌）时机（出入场信号）价位（出入场价位，仓位（进出多少）心理（知道并做到）。

打造交易体系也是从这几个方面入手，并最后形成完整的体系，经过不断练习，形成习惯和自然。

具体可以参读攀缠锋祖市场交易学原理，看作者是如何打造他的体系的，相信对你一定有帮助！

五、散户如何建立属于自己的股票交易系统

称为交易系统，总感觉乍一看有点深奥似的，但一时想不出更贴切的词，它其实就是投资者不断从实战中总结出的适合自己的交易规则。

是因人而异的。

这也同时否定了那句，炒股不要道听途说，要自行判断。

交易系统的制定，核心就是两块，即买入、卖出。

买入基本两大类，低点买还是冲高买。

低点买需要对该股进行大量观察、分析，通俗的讲即要“养股”。
冲高买，个人感觉判断起来容易点，即既然已冲高了，可预测它将向上，但缺点是，冲高后多数会回落，意味对止损点判断要把控好，一般导致会止损出来再观察。
何时卖出，以逐步抬高止损（实质是盈利的止损)的方法。
非常有经验的人是能迅速判断出股票涨不动了，该卖了。
这是一种感觉，像是艺术，即投资是一门学问，更是一门艺术。
最后，交易系统的全面形成，关键是离不开执行，这又是自律的问题了。
更多内容请点击：[网页链接](#)

参考文档

[下载：股票如何建立系统.pdf](#)
[《气体动力股票代码是什么》](#)
[《炒股用什么软件好》](#)
[《中国什么工股份有限公司》](#)
[《什么证券公司能网上开创业板》](#)
[下载：股票如何建立系统.doc](#)
[更多关于《股票如何建立系统》的文档...](#)

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/3694835.html>