

上市公司手把手教你如何调研 - - 如何分析研究一家上市公司-股识吧

一、想了解一下怎么对上市公司调研.

首先，最基本的就是先研究下公司的报表然后你可以去上市公司的办公地甚至工厂去实地调研现在很多上市公司对接待投资者都是比较认真的，不管是机构还是个人

二、股票投资股票怎么对上市公司进行调研和研究一定要实地调研吗？大家都怎么的？怎么去挑选一直股票？？？

专门从事股票投资的机构，在对某某股票做长期投资前对上市公司进行调研（包括实地调研）的，具体的调研内容券商是有详细的程序，外人是不得而知的。散户挑选一只股票是没有能力做这些调研的，差不多就是从个股的基本面来找，也就是流通盘、业绩、市盈率、成交量、是否热门、利好信息、再加上K线和其它技术形态等这些信息来选择的吧。

三、如何做市场调研，我对这方面不太了解，有人能教教我吗。

市场调研是一个要求特别专业的研究，要有专业的人才能分析出好的结果，如果你不够专业，劝你还是找工作司来做吧，市面上有很多公司的，像中研世纪就很不错，你可以去了解一下 ；

四、怎样对一只股票进行调研

当一只股票的技术面、基本面都进入较好状态后，还是要尽量做一些市场调研。比如，我看好消费类股票，想买饮料类上市公司的股票，就在市场上观察：发现汇源果汁卖的不错，超市、饭店、民航都在卖。于是在赣南果业（汇源橙汁）调整到位时迅速介入，一周获利20%多。

要想调研，尽量多观察生活。

五、如何做市场调研，我对这方面不太了解，有人能教教我吗。

六、请问如果想调查一家上市公司应该从几个方面入手？如何入手？请求高人帮助！

1、营业收入：一个具有发展潜力的公司，其营业收入必须有快速发展的势头。

去年卖出1亿元的产品，今年2亿，预计明年4亿。

这样的公司常常提供了股价在短期内翻几倍的机会。

2、盈利：有些公司做很多生意，就是不赚钱。

公司经营的好坏主要以盈利作为衡量的标准，盈利增加，股价自然上涨。

3、固定资产：固定资产就是公司现有所有的“不动”的资产。

如果公司的市场总价是10亿元，固定资产是15

亿元，你可以认为股价没有反映公司的价值，股价偏低了。

4、类似公司的情况：大家都生产类似产品，如电视机，其它公司的绩效和这家公司

比怎么样？同类公司通常有类似的经济周期，股价的波动也类似。

5、品牌的价值：你打算投资的这家公司有

无过硬的品牌？这可能对股价有深远的影响。

更多资料参看我的空间

七、如何调研一家上市公司？

在具体的上市公司调查时，做好以下四个环节的工作，可能是必须的。

一、在访问上市公司之前，一定要充分收集与该公司有关的各种信息，这些信息包括年报的信息、行业的信息、市场竞争的信息，以及媒体的综合报道。

把这些信息都收集过来，初步研究形成关于这个公司的大概印象和逻辑判断。

不能没有对上市公司进行逻辑分析就在什么也不掌握，什么也不了解的情况下前往公司，那样就会因为你没有对公司初步认识，到了上市公司之后，面对大量情况和现象无法进行分类归纳和思考，从而使得调研的价值度大为降低，也就是说在这一步其实就是完成我们在上篇提到的通过逻辑先把握企业。

当你未到上市公司之前，形成了全面的判断之后，你就知道，你需要了解什么，需要考察什么，需要重点关注什么，你的调研就是有目标的，有效率的和有价值的。这一步，和中学生做物理试验极其相似，学生们在做实验之前，需要对实验的过程和实验的器材以及试验的目的，提前进行准备，然后再到实验室，我们在上中学的时候，如果没有提前准备实验计划，老师就不让进实验室。

二、到了上市公司之后

，不要把调研的精力只盯在企业本身上，要多同与企业关联的部门和公司交流。任何一个企业它之所能存在，总是有与它相连的原料供应商、产品代理商等企业紧密关联才能存在，我们要想了解这个企业的具体情况，通过对与之关联的公司进行调查访问，其可信度和效率会更好。

比如：我们前一段时间去山西汾酒做调查，为了搞清汾酒的经营情况，我们专门访问了给汾酒生产包装瓶的关联企业，我们和工人交谈得到的信息是，汾酒对包装瓶的需求是稳定的和持续不断的，这使我们认识到汾酒的基本经营是稳定的和正常的，多访问关联企业可以提高调研的效率和质量。

三、到上市公司之后，一方面要与企业的董事会秘书，证券事务代表等管理层接触，因为这些管理层对企业的情况有全面宏观地把握，能够为投资人提供必要的信息，但另一方面管理层所提供的信息有时候也有投投资人所好的问题，所以当我们和管理层沟通完之后，应该把大量的时间和精力投放到对这个公司各个环节，各个角落的实地走访中去，和工人接触，到车间中去，到厂区中去，在广泛的接触中，感受企业并且透过一些典型的事情和现象来剖析企业。

关于这一点，我们同样举山西汾酒的例子，凌通的调查人员在山西汾酒的厂区内走动的过程中，看到一个正在施工的楼房工地，我们很好奇，通过和建筑工人的了解，知道这个楼房是新建的科技中心，这使我们感到汾酒在关乎企业长远的重大战略环节，有大手的投入，这对企业的长期发展有好处。

在与企业的保安人员沟通的时候，得知保安人员的工资是1500元，而一线的生产工人工资在3000元左右，这使我们意识到，公司的基本管理制度还是比较合理的，通过广泛的与企业各方各面的接触，我们对汾酒的认识更加具体化，更加深刻了。

四、有必要对自己的访问过程进行尽可能的详细记录，这种记录包括：笔记、照片、录音、录像，因为作为一个远道而来的调研者，在短短的几天之内，所看到的，所听到的信息量非常杂多，如果不做必要的记录等回到自己的所在地，很多接触到的事情和细节你可能就忘记了，从而使调研所得到的信息量大为减少。

做出了必要的记录后，回到所在地，一定要对调研的结果进行综合的分析并形成最后的结论。

调研证明了自己哪些看法是正确的，哪些看法不正确，以及整体上这个公司处于什么状态，都要写出来，就象中学生做完实验后要写实验报告交给老师一样。

八、企业如何做市场调研？

我知道的，市场调研是为后期渠道策略及产品推广策略的制定提供客观、准确的市场依据。

渠道调研目标消费群体的购买利益特性分析
目标消费群体的购买行为特性分析
目标消费群体购买渠道选择特性分析
目标区域市场的渠道状况分析
竞争产品渠道状况分析
现有的渠道模式分析
各渠道成员的利益特性分析
推广调研目标消费群体的消费心理特性分析
目标消费群体的认知偏好分析
目标消费群体的行为模式分析
目标区域市场的推广状况分析
竞争产品推广状况分析
现有的产品推广模式分析
现有推广载体分析
现有推广活动分析
这方面比如【志道成务营销策划咨询公司】都是不错的。

九、如何分析研究一家上市公司

一看行业地位，二看公司成长预期，三看公司的盈利能力或增长率，四看公司现金流，产销预期，五看公司前期涨跌幅度，而后判断后市中长期趋势，决定取舍。

- 。
- 。

参考文档

[下载：上市公司手把手教你如何调研.pdf](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[《一只股票从增发通告到成功要多久》](#)

[《股票发债时间多久》](#)

[下载：上市公司手把手教你如何调研.doc](#)

[更多关于《上市公司手把手教你如何调研》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/34226373.html>