

青岛啤酒股份有限公司业务员干什么—青岛啤酒业务员-股识吧

一、怎样做好青岛啤酒业务员销售？？？

如果能吃得起苦，应该不错，因为新进的销售代表一般都是从扫街铺货，贴广告纸做起的。

相对其他地方而言，上海消费水平比较高，青岛的认知度还不错，应该可以做。

二、我是学市场营销的，打算去青岛啤酒实习，青啤的业务员好做吗，发展前景怎么样，新人会不会被欺负。。谢谢

青岛啤酒现在主要招大学生，即所谓的管理培训生，这是青岛啤酒人才战略的重要一步，所以在青岛营销集团，现在主要培养大学生员工，发展潜力还是很大的。当然，一般的非大学生员工也同样有发展机会！只是相对的小些，毕竟有些职位是有学历要求的

三、青岛啤酒业务怎么样

嗯嗯，一年四季，男女老少，瓶装散啤，业务很好啊

四、青岛啤酒业务员

提成...你干脆去给经销商干活好了。

青岛啤酒的销售队伍，是基本工资+薪酬福利+奖金计提 奖金计提不光是销量提成，讲的是绩效考核（市场推进指标、铺货率、占有率等等）...为什么？因为你们那边管理差，缺乏培训管理。

还有一点说明：青岛啤酒的销售队伍，不是帮助经销商提高销售，是指导经销商做市场。

五、青岛啤酒驻县业务员主要做什么工作？是不是不如市区好做呀？石家庄地区

最佳答案：青岛啤酒的业务员在市区的离领导近，有什么政策和好事能很快知道。青岛啤酒驻县业代离领导远，有什么政策和好事不容易轮到你。不过驻县的被领导管的少，自由，只要业绩好非常自在。总之各有各的好处，我还是比较喜欢自由，所以我基本是愿意去偏远的地方工作，不愿意在领导眼皮底下做事。具体情况自己选自己喜欢的吧。

六、啤酒业务员好做什么

行行出状元啊，业绩好就成

七、青岛啤酒 普通渠道业务 待遇怎么样 好做什么 打得好 追加50分

第一市场看你是哪个地区，像湖南湖北这些市场刚起步，打市场，比较艰难。

原来都是属于华南营销，现在分出去了。

第二，不同地方的待遇不一样的标准，不同的大区的待遇标准不一样。

比如广州的工资肯定比其他的地区高些。

第三，做不同的定格。

青啤将市场分为几块：夜场，商超，KA等，夜场的工资就比其他的高些，因为夜场应酬多消费高。

你问的比较笼统，其实青岛业务工作挺辛苦，不过是出了名的能锻炼人。

我大概先回答你这些，不懂的再问我。

参考文档

[下载：青岛啤酒股份有限公司业务员干什么.pdf](#)

[《买股票买多久可以赎回》](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《股票开户最快多久能到账》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[下载：青岛啤酒股份有限公司业务员干什么.doc](#)

[更多关于《青岛啤酒股份有限公司业务员干什么》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/30143417.html>