

沈阳中孚信息股份有限公司销售岗怎么样呀~找工作去了，好多网络销售的科技公司招人，想问下这个工作怎么样，可靠吗-股识吧

一、请问哪位了解沈阳格微软件到底怎么样啊，我是应届生做销售的，请问有前景吗

一般

二、找工作去了，好多网络销售的科技公司招人，想问下这个工作怎么样，可靠吗

找一份称心如意的工作不容易 首先解决生存问题 才能考虑生活问题 不过现在来讲 还算不错的选择 大势所趋

三、

四、有没有在思源电气上班的朋友，想知道公司的销售和市场怎么样

我是思源电气做HR的，挺好的，如有需要可以邮件来往。

销售待遇各个分公司情况不同，都是底薪加奖金。

一公司和清能最近订单拿的蛮大的，公司提供住宿，每间每月600元，水电自理，大专生四人间，本科生两人间，硕士单人间。

五、应聘销售岗，青岛博采网络这家公司怎么样？

朋友在青岛博采网络工作快两年了

六、我沈阳的，在一家小公司担任销售内勤的工作。工资是2500.双休，当时觉得待遇很好就非常高兴的来工作了

目的明确你的目的是加薪，而不是走人，所以一定要含蓄地表达出对企业的忠诚。如果傻到扬言“不加薪就走人”，就等着面对难堪的结局吧。

选准时机谈加薪的时机相当重要，可选择了公司大赚了一笔、老板心情极佳的时候去谈，只要明确列出自己出色的业绩、勤勉的工作态度、重大的成果和近期接受的专业培训等，成功的可能性是很大的。

知己知彼还要弄清业内的行情，如果你的薪水已经处于一流水平，要加薪只能转行了。

其次，要弄清老板类型，如果他是那种从不主动为员工加薪的老板，说明他可能有些刚愎自用，最好采取比较迂回的加薪战术，具体方法见下一条。

迂回战术巧妙地将猎头公司正以双倍薪水挖你的消息送进老板耳朵，如果他还不采取行动，那么显然，在他心目中你还不值那么多。

但这也有一定的危险，因为他一旦知道你怀有二心，对你就会心生提防。

七、在沈阳想找一份销售的工作，干点什么好呢

其实销售也好别的也罢 只要你喜欢的工作都好！~比如说去KFC啊 麦当劳之类的工作也不错！~不是吧，那我想找一份关于物流方面的工作呢，额！~这个我就不知道了！我在沈阳张士开发区上班！~我们这里目前没有招人的！~因为我朋友也找物流工作呢！~你可以去人才市场招聘会，各种招销售的公司都有。

最多的是医药类的，不过医药类的不太好做。

除了周一其他的时候有时间你可以去看看，干兴趣的就试试呗。

追问：小弟我不想干医药类的，还有没有别的？回答：我也不推荐你做医药类的，要不我也不能说医药的不好做。

八、中企动力科技股份有限公司做销售代表怎么样？

那看你自己的了，公司还是很大的公司，主要是看你喜不喜欢做电话营销了

九、· 沈阳盘古网络（百度）做销售的待遇如何？

不清楚，起码在百度公司做待遇还是不错的，一个5单的话保证在5000这样税前

参考文档

[下载：沈阳中孚信息股份有限公司销售岗怎么样呀.pdf](#)

[《股票公告减持多久可以卖》](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[《一只股票从增发通告到成功要多久》](#)

[下载：沈阳中孚信息股份有限公司销售岗怎么样呀.doc](#)

[更多关于《沈阳中孚信息股份有限公司销售岗怎么样呀》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/26976078.html>