

## 怎么去找做过股票的人，寻找股民的方法-股识吧

### 一、怎样找需要股票软件的客户

没用的!!! 你要想推广的话你自己就要先了解股票 只有和股民先谈的来 交上朋友 你才能在推销你的 软件哦 还有以先在的 大势行情来看 推销软件可不太容易啊 不过你可以用现在的 时间多多的学一些 股票知识 在去各大交易所门口 利用发单的机会 多多交一些股民 先攒 人脉 等大势一好 你就可一很容易的 推销了

### 二、怎样才能找得到有炒股需求的人我是证券公司的，怎样才能找得到有炒股需求但还没有开户的人？

客户经理吧 以前我也做过 给你点经验吧 一开始你的客户很少 不要着急着吸引更多的客人 毕竟这个是靠天吃饭的 服务好你手上的几个客户 等行情来了自然就会在现有的客户群中拓宽出来 介绍很多客户给你 平时多点混热门的财经论坛 别直接做广告 多发点干活 别老是一上来就想让别人给你开户 另外每个开户奖励的钱 可以考虑直接给客户 或者给一半 这个行业你要坚持下来就行 等你金额做到上千万 基本就稳了 每个月也不用干嘛 就是维护客户就可以了。

### 三、我是做股票咨询投资的，有没有什么好办法可以快速找到客户

你是做股票的是吧，像投顾之类的吗？这好办，我们有一款神器对你有用。可以让你很快得到大量精准客户，业绩很快倍增，尤其适合金融行业。  
我的企鹅

### 四、专门给别人提供股票的人在哪找工作合适？

- 1, 进证券公司, 做客户经理之类的。
- 2搞个私募帮人炒股。
- 3.找个卖股票软件的公司, 也有你的岗位的、、、

## 五、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径, 只要执着, 都能成功, 但前提是先给自己做规划, 先给自己做好销售前的培训工作, 磨刀不误砍柴工! 祝你顺利

## 六、怎么样才能找到炒股的人？

呵呵, 楼主只怕是做证券这行的经纪人吧? 不知道怎么去挖掘客户吧... 现在随便走到哪儿都可以听见谈股票的投资者的声音, 建议楼主细心留心自己身边的一切... 靠的是自己的恒心, 毅力

## 七、怎么找到个人股票历史交易记录

登陆两大交易所网站, 交费可以查询历史交易记录。  
怎样操作网站有提示。  
你也可以咨询券商。

## 八、哪里可以找到股票开户的人

正规开户途径是要本人到现场开户。  
1:先开户, 本人带上身份证, 挑选一家证券公司营业部, 办理上海和深圳的股东帐户卡, 一共50+40元(目前很多营业部免收)。  
也可找券商客户经理, 一般可免费【裙958264】2: 签定第三方存管协议, 即指定一家银行, 以后资金转进转出都是通过那家银行的银行卡。  
3: 下载交易软件(开户证券公司网站上)。

软件分两种，一种是看行情的，一种是做交易的，就是网上委托程序。  
输入资金帐户和交易密码后，便可以买卖交易。

4：买卖股票最低单位为1手，也就是100股。

【裙958264】

## 九、专门给别人提供股票的人在哪找工作合适?

- 1.发展新的炒股票客户即费劲效果也不大，因为他们的交易量不会很多。
- 2.所谓擒贼先擒王，应该去多发现那些交易量大的，或者资金量大的客户，（比如我的月成交额在1300万左右，可以顶你发展50--100个散户交易量，）给他们优惠条件把他们挖过来，事半功倍。
- 3.多建立几个QQ群，发展本地或者外地的股友，你是业内人士可以给他们指导，在谈话中发现潜在客户。
- 4.创造更多的优惠条件。

## 参考文档

[下载：怎么去找做过股票的人.pdf](#)

[《上海绿色股票代表什么》](#)

[《布林带指标怎么看股票》](#)

[《股票怎么设置52周移动平均线》](#)

[《股票经常高开低走是什么意思》](#)

[下载：怎么去找做过股票的人.doc](#)

[更多关于《怎么去找做过股票的人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/21859241.html>