

# 股票经纪人怎么去找客户，证券经纪人如何向不同类型的客户销售-股识吧

## 一、证券经纪人怎么找客户？

哈哈，兄弟您可以找一些在财经公司、股票软件公司的中层管理去谈的，你给他点油水，然后叫他拉他们公司的人去你那开户啊。

。一般在那上班的大多都做股票。

。兄弟一定要采纳我哦，我就是这么做的。

。哈哈

## 二、证券经纪人如何向不同类型的客户销售

应该根据性格和喜好进行分类后，再针对性进行销售。

## 三、开户怎样找到证券经济人？

我不在深圳。

方法有两个：在银行网点可能会有该证券公司的客户经理，他能全程陪同你开户，之后也能提供一些咨询和协调调佣；

可以直接到证券公司找市场部，随便碰到一个就好。

相信他们的服务基本上都是一样的尽责。

## 四、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

## 五、证券经纪人怎么样拉客户

我曾经也在重庆证券公司做过，还是有一点经验：你要想做好，第一要有实力，就是精通证券操作方面的知识；

第二要有交际能力，能够融入上流社会的圈子，只有这样，你才能拥有大户，超大户；

第三要维护好老客户，口碑很重要。

最后，最关键的一点就是要坚持，只要你能坚持，坚持，再坚持，一直坚持，你必然会有收获！祝你成功！

## 参考文档

[下载：股票经纪人怎么去找客户.pdf](#)

[《股票委托多久才买成功》](#)

[《上市公司离职多久可以卖股票》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[《股票放进去多久可以赎回》](#)

[下载：股票经纪人怎么去找客户.doc](#)

[更多关于《股票经纪人怎么去找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/subject/11220115.html>