

梦洁股票怎么买：梦洁家纺股票 怎么样-股识吧

一、梦洁家纺股票 怎么样

无意中看到你的问题，头一次看到还有问个股的，不知道你谁想投资还是投机。基本面是不错的，业内地位也可以。

技术上你可是要多看看，提示一：熊市没结束，不能满仓弄股票；

提示二：前期高点30.70是支持，碰巧和60日线重合，支持力度比较强；

提示三：小心熊市末期，高位股票补跌。

有时间多学学技术吧，以后别这么问股票了，基本上没用，消息面对散户是不公平的，摆在你面前的，只有技术面公平，技术好的吃掉技术差的，天经地义。

。

二、我买了格力电器，以及罗莱家纺和富安娜，持有了将近半年，大家帮我分析一下，他们的前景怎么样？

格力电器绩优电器股中长线有上升的空间！罗莱家纺和富安娜一样都是小盘消费升级概念股未来有高送转的潜力可持有！说实话两只股都很好各有千秋很难选择，不过罗莱股价高要是中报不送股很难再涨上去。

富安娜还在蓄势等待突破，因为股价相对的低，上升的压力全小点。

所以中线应该机会大点！

三、水星家纺 是上市公司吗

不是、上市公司就今年的梦洁、罗莱、富安娜是、梦洁的股票代码是002397
买五十多快一股

四、现金流量表中的经营活动产生的现金流量净额是负数。。。

说明经营过程中应收账款过多，现金收入少，说明这个企业采取的是市场扩张的战

略，这个阶段侧重在市场份额的增长上，成长期企业这样的现象比较多。但这种方式要求企业有很强的融资能力，否则后续发展会出现问题。

五、家纺行业前景怎么样？

论文形式的其实在网上随便找就有N篇宏论，其实作为在这个行业将近9年的我只是想说这几点意见或建议：1、目前你想投资，那么投资是自己做一个品牌呢还是做代理？2、是做本地还是做外地？3、做专卖店还是专柜。

首先自己投资的话费用投入是巨大的，而且就目前看来所有家纺企业所有商品均为自己生产的是没有的。

没有那么多钱？那么做代理吧，现在家纺网上面招募代理商的广告铺天盖地，都说自己是行业领头人、小投入大回报等等，真正赚钱的只有一些以前和大品牌合作的代理商们。

现在想进入例如罗莱、富安娜等门槛是很高的。

小品牌的企业主想法很多都接近幼稚，我见过不少企业的头头脑脑，夸夸其谈，但是当我问到贵产品的定位时几乎99%的回答都是“中高档”。

其实他们所谓的中高档仅仅是价格，而产品的花型、色彩、包装等等没有跟上，整个一个南通地摊货。

再者要做家纺要看看目前这个市场进入的人员结构，大多都是没有什么文化的土老冒，有了点钱就开始做家纺做品牌。

富安娜一个中层最近告诉我他曾经遇到一个印染厂老板，该老板认为自己做家纺没有任何问题，对于他来说，产品只是弄点布染色、裁剪、包装就可以了，挣钱很方便快捷。

等对方问他对于宣传成本、租金成本、库存、人员、商场扣点等等想过没有，他只是木木然而已不知所谓。

可悲的很，而这些可悲的老板在中国太多了。

想想现在商场扣点或者活动有多么可怕吧，刚从杭州回来，现在商场活动为满400减310，是几折回款？1.75折！！！！你能做么？？好，做专卖店，没有折扣，自己想怎么做就怎么做，那么租金呢？？现在租金少于40万一年的位置一定是很恶劣的（好一点的城市），销售估计在200万才能打平，还不算人员薪资、道具费用平摊、日常水电费、例行宣传等等。

现在如果要做这个行业建议自己去生产厂家直接进货，并且商品是具有一定特色的，例如去萧山弄点羽绒、去南通或河南弄点皮毛类、去四川搞点牛皮席，然后雇佣几个人开设多个网店，这样估算下来还是有比较大的回报。

做实体。

。

- 。
- 。
- 。

劝一句，别做。

不要听那些所谓人士的忽悠，尤其是网络上那些只会动口不会动手的“专家”写的，“4P、4S”等理念其实很恶心，而那些所谓精英们平时挂在嘴上的不就是这个么

。

对于这个行业的寒心因此我已经更换行业，前期有某个集团公司的家纺事业部找我做总监都婉言了，就是看到这个行业目前没有什么更好的前景。这个行业实在是起点太低了。

- 。
- 。
- 。
- 。

阿猫阿狗都能做。

一楼的回答我看不太明白，但就我目前知道的馨宜只是南通的一个厂，居然说中国第一，拜托，不明白就不要复制加黏贴了。

二楼是广告，三楼同样是网络抄的，太没意思的。

没有在这个行业摸爬滚打流血流汗就没有资格说家纺如何如何。

所以建议离开这个行业或者不要进入这个行业。

已经不是当初卖枕头套都能成富翁的年代了。

参考文档

[下载：梦洁股票怎么买.pdf](#)

[《沪深包含哪些股票》](#)

[《大盘蓝筹股有哪些股票一览表》](#)

[《五月适合买什么股票》](#)

[《小米集团回归a股上市吗》](#)

[下载：梦洁股票怎么买.doc](#)

[更多关于《梦洁股票怎么买》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/8843213.html>