

# 证券代理人有多少提成~我想进证券公司做，请问（广州）各证券公司的底薪和提成各是多少啊-股识吧

## 一、证券公司业务员的提成及前途

1.这个每个公司都不一样的，通常是给你一个最低范围，然后你自己去跟客户谈，最低的那些公司要收走，剩余的就是你谈的结果了2.这个本来就没有什么保障的，你签的也不是劳动合同，是代理人合同，你跟公司不是劳动雇佣关系，是代理销售合同，公司有权解除合同，并不给任何赔偿

## 二、证券经纪人提成怎么算的，主要是靠客户交易产生佣金，那么客户买和卖都各算一次佣金吗。

这个属于证券公司内部的薪资政策，可能不同公司会有所不同。但一般来说，经纪人的佣金提成是根据客户产生的总成交量和总佣金量（准确地说是总的净佣金量）来确定的，而A股目前是进出双向收取交易佣金的，因此在计算总成交量和总佣金量的时候自然也是进出都要算的。

## 三、证券经纪人的每年收入大概有多少？

10多万

## 四、证券经纪人的底薪与提成一般是多少？

经纪底薪都是责任制的而且极不稳定，拿我自己做个例子，刚到证券公司时说好底薪是1200，提成33%（那还是2006年牛市的时候）这底薪说好是一个月开12个有效户才能拿到（有的公司是要求一个月达到一定托管资产才给底薪）当一个月没有开发到12个户时，底薪减少，直到没有。

至于提成，完全靠自己的能力还有运气，因为提成都是按交易量来算，一个喜欢频繁交易的客户给你带来的提成是非常可观的。

我所在的城市消费水平不高，但做的好的一个月提成也有一两万，当然我说的是牛市的时候，现在估计最多也就3.4千吧这行情。

那刚入门的由于没经验，没人际关系，起步往往比较困难。

我刚入门时候也就几百一千不到，而且持续了好长一段时间，做这行业吃的就是行情饭，行情好时一月上万但行情不好的时候可能就是200到300快连生活费的不够，这行业还不是很成熟，所以现在有能力的经纪人都会打一枪换一个地方。

说了这么多，希望你有点帮助

## 五、证券业务员交易手续费提成多少

很少啊，如果你是从业就别想从这里佣金提成了，大概就够吃几碗面吧

## 六、证券客户经理的提成是咋算的，比如我拉了100万资产量佣金比例0.1%交易一次我能拿多少

100万的资产，单项交易一次，也就是买进一次，要花1000左右的佣金，按照一般证券公司佣金提成15%算，你可以拿到150块钱，卖出又是150。

但是你要注意，证券公司的规矩是很多的，万一你一个月任务没完成，说不定公司就不给你佣金提成了，况且这个佣金提成看起来很诱人，但是人家有100万的资产也不会满仓进满仓出的。

## 七、我想进证券公司做，请问（广州）各证券公司的底薪和提成各是多少啊

证券公司太多，每个都说也不现实吧~ 你说想进去做，我可以理解成你要进去做客户经理吧一般的行情是底薪2000左右，开有效户提成100左右

当然做活动的时候不定然后你卖基金有提成 还有佣金提成

各个公司差别最大的就是佣金提成率...你还是自己多了解一下吧

## 八、证券公司业务员的提成及前途

## 参考文档

[下载：证券代理人有多少提成.pdf](#)

[《股票改手续费要多久》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[《农民买的股票多久可以转出》](#)

[《股票大盘闭仓一次多久时间》](#)

[下载：证券代理人有多少提成.doc](#)

[更多关于《证券代理人有多少提成》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/74699565.html>