

股票交易员的客户是什么人_问一下操盘手，股票，期货，现货人士，交易员都是干什么的-股识吧

一、股票经纪人是拉客户的还是帮人炒股的？

1.股票经纪人就是你所说“拉客户的，好像卖保险，本质是销售”。

2.（证券包括：股票、基金、国债等其他金融衍生工具）。

3.代人炒股一般以个人名义用自己的知识、经验为客户炒股；

操盘手（挂在公司/机构名下）一般有较强的实力的机构在后面做支撑，无论在数据分析、行情把握都比个人胜出一筹，因此做真正的操盘手并非易事。

值得注意的是：证券法里明确规定，股票经纪人是不得代客炒股的，都属于违规现象，一旦被查，将吊销经纪人资格。

所以你的第1问当中，本身就是个矛盾，只是上行下不效，鉴于查处困难，查处成本较高，只要那个经纪人不大张旗鼓去宣传，基本也不会被查，所以你也就经常看到做经纪人的经常代客炒股。

二、证券公司交易员是干什么的

在证券交易所大厅，通过大厅电脑，在交易主机上进行证券交易的人员，一般他们都是证券公司派驻的代表。

由于证券交易所大多是会员制，只有取得证券交易所会员资格的证券公司才可以在大厅拥有自己的交易席位。

一个好的交易员的要求是眼明手快，在最短的时间内完成交易任务，即在接到客户的委托交易后尽快处理该笔交易。

不明白的一点是如果是网络交易是否自己通过证券公司的交易软件已经连接都了证券交易大厅的主机电脑上完成自动交易还是由大厅的交易员来中转呢？

证券交易员俗称红马甲。

以前纸质时代，成交必须有签单，目前电子化的交易是瞬间完成的。

证券交易员不同于操盘手，操盘手往往是指代客户理财的人，只是比较专业而已，他们一般是受雇于证券公司，为证券公司或者参与证券投资的上市公司进行投资任务的人员。

三、股票操盘手是做什么的？

操盘手泛指金融证券期货市场中受计划指定买卖品种的人。

【工作内容】操盘手是个新词，它是随着股市的开启而走进中国人生活的。它的诞生标志着中国经济的变化。

操盘手就是为别人炒股的人。

如证券公司里面负责买卖股票的人。

操盘手主要是为大户（投资机构）服务的，他们往往是交易员出身，对盘面把握得很好，能够根据客户的要求掌握开仓平仓的时机，熟练掌握建立和抛出筹码的技巧，利用资金优势来在一定程度上控制盘面，他们能发现盘面上每个细微的变化，从而减少风险的发生。

操盘手不是炒手，他们是不炒单的，因为主力资金不需要炒单，他们做的是趋势，他们的目的是控制盘面而不是靠微小的点差来积累盈利。

从一名普通的期货投资者到一名优秀的操盘手，就好像从士兵到将军一样，除了经受时间考验之外，其基本前提有两个：第一，以此为业，栽过跟头，但仍痴心不改，喜欢交易，屡败屡战。

操盘手是职业交易员，不是票友。

专业和业余不可同日而语。

在任何一个行业中要取得成功，喜欢此行业并全身心地投入是必不可少的条件。

第二，认错不服输，虚心学习，认真总结反思。

这是优秀操盘手的特质。

有信心但不自高自大，精神自由但又遵守纪律，对市场充满了敬畏之心，随时随地听从市场的召唤，绝不会对市场说三道四，幻想着市场会听从自己的意愿。

建仓，吸筹，拔高，回档，出货，清仓——是一个操盘手的日常工作。

由于动辄就要操纵上亿元的资金，一直以来，外界总有一种误解：成功的操盘手都是那些拥有高学位的名牌大学高材生，交易者必须绞尽脑汁才能获利。

其实，操盘绝不是学术研究。

跟一般人想象的不同，操盘手每天的生活既不紧张也不神秘，更多的是需要细心，然后剩下的就是枯燥了，因为操作时整天都要盯着走势图。

当然压力也很大，因为委托方不仅要求达到每个项目的利润最大化，还要求做到每个阶段利润的最大化。

四、股票交易员和股票经纪人是一个意思吗

在国内肯定不是，经纪人就是销售、拉客户，拿佣金的，不能炒股；股票交易员，怎么说呢，买卖股票的都能叫股票交易员吧。

五、操盘手的客户都要自己找的吗？

这里面需要一个过程。

开始的时候，想着给别人做，但会有些紧张，不能发挥正常水平，会很痛苦 - - 好不容易发展来的客户离你而去。

在东方财富网股吧里面，我发表了580997的实盘解读，比较准确，于是我开始接触网络代客理财，开始有粉丝替我建了5个QQ群，都加满了，那2天，就都忙着加人、熟悉股票群。

经过2年多的发展，我从很多客户变成了很少客户，资金规模从“散乱小”到“集中、规范、初具规模”，这期间更是经历了难以想象的困难和内心挣扎，回首看看，都会感叹。

个人技术是前提，股市景气度是大环境，然后就是寻找机会和创造机会。

从“现实小规模代客理财”到“现实+网络乱理财”，再到“现实初具雏形理财”，各方面因素都是要相辅相成的，机会青睐有准备的人，抄盘手一定要耐得住寂寞：有技术没客户要忍耐、有技术有客户盘中要忍耐、有客户技术有待提升更要忍耐。

这是一条充满艰辛的财富之路，在国外，股票经纪人是很正当的职业，在国内，还处于一个混乱无序的成长时期，我们也在成长。

六、股票经纪人是拉客户的还是帮人炒股的？？

七、问一下操盘手，股票，期货，现货人士，交易员都是干什么的

说白了就是给你做个简单培训，然后让你去拉客户，等你把能拉到的亲戚朋友，认识的人，熟悉的人，乃至陌生人都拉完了，如果数量还是不理想的话，也就差不多是你走人的时候了。

上手容易做好难，能出头的极少。

如果你跑业务能力很强，或者社会关系很多的话，貌似不管是做这个还是做些别的

什么都很有钱途啊。

八、证券公司的客户代表具体是做什么的？

证券公司客户代表：岗位职责： 根据营业部制定的营销策略规划及营销部署，完成相应的业绩指标 推广证券营业部相关服务产品，通过各种渠道让客户到指定营业部交易，日常维护原有的客户。

为客户提供相应的证券咨询服务，善于和客户沟通、交流，有独立开发新客户的能力。

参考文档

[下载：股票交易员的客户是什么人.pdf](#)

[《股票短线多长时间长线又有多久》](#)

[《开通股票要多久》](#)

[《st股票最长停牌多久》](#)

[《st股票最长停牌多久》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[下载：股票交易员的客户是什么人.doc](#)

[更多关于《股票交易员的客户是什么人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/71268415.html>