

美发店股权融资怎么做、中途入股怎样计算出资金额?-股识吧

一、现在有项目却没有足够资金，请教做企业的朋友要怎么做融资呢？

股权融资是一种不错的融资办法，可以很快的融入资金甚至做你的项目的相关支持资源，但是这里面相应的会将你们原有的股权做稀释。

做好这两方面的平衡，有理由你项目落地和发展同时保证你们自己的利益，这方面还是建议向专业的机构做咨询，推荐华扬资本，听过他们的培训和咨询很专业。希望对你有帮助。

二、新成立的小有限公司怎样股权融资

做小额创业贷款。

股权融资的话基本可以放弃，根本没有VC会投资。

三、我要写一个关于理发店的创业方案。怎么做成本分析呀？比如需要多大面积合适呢？50平方米可以有多少把椅子

五十平米：装修中等的话要3到5万左右，设备仪器要38000左右吧，员工建议你请5-8个！要有2个发型师每个发型师月薪在4000到10000左右！剩余的几人是理发师（免提成）在节假日时为店里的客户高峰期，平时的周一至周五为店里的淡期！周末属于正常！一般一个月的水电费就几百块！企业在最初是要做宣传找生意，要经过一段时间作为收回成本阶段，就视为无盈利期！一般你宣传工作到位5个月到8个月就可收回十来万（包括装修，半年的工资，水电费，铺租）！盈利之后一个月的盈利额不好说，一年大概可纯盈利20到30万左右！至于每天有多少客人没人懂，也因此我也没办法解答你正常盈利的数额！不过一般按年为单位算就是一家50平米的店内人流量在3000到8000人左右！

四、中途入股怎样计算出资金额？

这个，主要由新股东和老股东协议商定吧。

一般来说，新股东出资金额应大于等于出资后占公司净资产的比例，高出部分作为对老股东经营的补偿。

五、如何进行融资？求大神帮助

先做个规划书，有个可行性的报告才会有别人相信你啊。

方法：一、去贷款或者找风投. 二、找有钱人，你认识的也好，介绍的也好。

因为有的人也在找项目，就是没有好项目，做一份很详细完整的规划书，让他知道这个是有钱可来的，你自己的信心是最重要的。

追问：貌似好多人都不想自己的钱打水漂，包括我。

进行融资，就不能找风投，不得不说，风投的风险还是很大的。

回答：补充：我回答问题有个特点，因为好多人刚一问完就急着解决问题，所以我都是先回答一部分占个地，你等下啊。

以为我都是自己手打，有点慢。

追问：好的谢谢~ 回答：

谁也不想辛苦得来的rmb扔水里啊，但没有舍，哪有得呢。

风投是有一定风险，但是只要是有收益的投资那个没有风险呢？

所以我们畏惧是没有用的，只有正视他，运用方法躲避。

当然，到底用什么办法融资，你可以根据自身量身定制

，但是银行的投资贷款可不像房贷，是非常难贷到的，你要有准备。

融资后自己需要拥有资金的多少比例才算合适？这个不好说，当然是越高越保险，但是比例越高可能也就说明手上的钱越少。

如果是做小产业，你可以达到80%以上，如果做大，20%以下也是很常见的。

如果是第一次创业投资

，建议你做的越小越好，就当是去交学费，也就是试一下水。

因为不是我打击你，现在去投资的新人几乎是去一个死一个，去两个死一双.....

补充：企业融资与个人融资，除了资金的多少外，还有什么不同？

有很多手续上关系上的不同，但对你来说没有什么用。

你只要知道，如果一个企业融资，赔了，老板顶多把企业破产就好了。

但是如果你是个人融资，你的项目完了，但在你今后的人生中，这些债务还是你的

。补充：融资的风险：信用风险、完工风险、生产风险、市场风险、金融风险、政治风险、环境保护风险。

如果你可以看懂，我就不解释了，那个看不太明白，你就追问，我给你打。
具体是多少？我想没人回答得了啊。
现在市场大环境不好，不光是就业难，创业更难。
但是逆流而上的鱼才有机会锻炼身体，一跃成龙。
不是说沙漠的下面就是石油
吗？困境的背后就是机遇，抓住了，就改变一生命运。
祝你好运。
还有什么问题，欢迎追问.....记得采纳啊

六、美发店营业执照怎么贷款。能贷款多少

贷款需要你的身份证照片，银行流水，要新办一张卡，而且预留号码要是我们提供的，因为要帮你过口子，不然不好贷款，流水可以自己做存取几次贷款额度的10%左右就可以，如果可以接受我就能贷款

七、公司融资增资扩股，原股东需要一起增资吗？

公司融资增资扩股，原股东不是必须要跟着一起增资。
但原股东享有优先权，这个优先权可以放弃。
股权投融资平台有很多，比如明德资本就很不错。
股权融资指企业通过增资的方式引进新的股东的融资方式，总股本增加，股权融资所获得的资金，企业无需还本付息，但新股东将于老股东同样分享企业的盈利与增长。
比如，企业目前缺乏技术、资金或资源，可以通过出让股份来寻找合伙人；
缺乏品牌信任，可以通过出让股份来让大厂背书。
资金是一个企业经济活动的基础，当企业出现资金短缺时就需要进行融资，股权融资是企业解决资金的一种有效手段。
关于股权融资，是投融资双方都乐于接受的一种融资方式。
对企业来说，股权融资没有债务压力；
对投资方来说，取得股权可以获得相应的利润回报。
股权融资最主要的特征就是：风险与收益相伴相随。
如果企业家自己缺少资金资源，找不到投资人的话，建议你带着项目去不同的平台上试试，比如明德资本生态圈、鲸准、创业邦等等。
一般情况下，基金、投资人都会与融资平台进行合作，他们通过平台来筛选值得投资的项目。

如果你还有有关股权投融资平台的问题，可以点击下方的在线咨询按钮，直接跟老师对话交流。

八、入股朋友的理发店，请问怎么计算多少钱占多少股份？

根据理发店的投入全部总金额计算，然后按照人数进行比例划分，比如共投入9万，总共三个人，也就是每个人占33.33%的股份，等到年末结算的利润额也是按照这个33.33%来分配的。

当然，如果你只是投钱而不负责管理和打理肯定分的少些，大概可以分到20%的利润吧

参考文档

[下载：美发店股权融资怎么做.pdf](#)

[《股票定增后多久通过》](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《股票基金回笼一般时间多久》](#)

[下载：美发店股权融资怎么做.doc](#)

[更多关于《美发店股权融资怎么做》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/64217619.html>