

# 上市公司开展票据池业务说明什么--什么是票据池-股识吧

## 一、中国银行企业网银票据池授权介绍

授权是针对入池申请、出池申请、托管质押转换的全部申请业务进行授权。可进行授权通过或授权拒绝。

以上内容供您参考，最新业务变动请以中行官网公布为准。

如有疑问，欢迎咨询中国银行在线客服或下载使用中国银行手机银行APP咨询、办理相关业务。

## 二、求九恒星“集团票据池系统”的产品说明?

九恒星的“集团票据池系统”是服务于集团企业的，可以独立运行，也可以和企业集团其它业务系统整合，而且能够通过一套系统同时实现多家银行的票据池功能，省事好用。

## 三、工行企业网上银行“票据池”有何用途？

通过票据池业务，在票据池协议下的企业可以实现一个池额度共享，利用共享额度去提出开票申请，并同时可以通过对持有票据的入池质押和出池质押来增加、减少票据池的共享额度。

另外，企业也可以对池内已托管的票据提出贴现、质押、转让和托收申请。企业网银票据池业务支持批量开票申请、票据池协议的查询及维护功能。

## 四、上市房地产公司适当发行中期票据意味着甚么

你说的有可能但得出这个结论不全面；  
也有多是房地产公司开发新楼盘或是哪新地需要资金了；  
具体要看公告。

## 五、什么是票据业务，银行票据业务有哪些岗位，票据业务员是干什么的，如何开展业务，需要总出差吗？？？

银行的票据业务主要是银行承兑汇票、银行承兑汇票贴现、票据质押贷款等，最近这几年还产生了票据业务相关的商票保贴、票据融资这些新业务。

票据业务员是银行票据中心办理具体业务的人员，属于后台管理人员，有些股份制银行不单独设立票据中心，票据业务员一般由公司业务部或者计划财务部的人员兼任。

如何开展业务这个话题有点大了，一句两句说不清，总之要受银行表外风险资产额度和银行的业务发展策略约束，票据业务员一般不需要出差。

信贷员是过去的叫法了，现在统一的称呼是客户经理（或信贷客户经理）。

能够办理信贷业务的客户经理需要通过信贷上岗考试取得上岗资格才能主办信贷业务。

而且你说的票据业务就包含在信贷业务中了，像银承属于表外信贷业务，贴现属于表内信贷业务。

比较这两种职位哪个好，我个人倾向于客户经理。

做的好的客户经理（做到高级客客户经理级别的），收入比支行行长都高，一年几十万，缺点是工作压力比较大，应酬多，出差多，要接受业绩考核。

做票据业务员，收入相对低（好点的股份制银行年收入平均12万——20万吧，看行员级别而定），其他方面的工作压力也不小，但是没有业绩考核，坐办公室时间多。

对自己有信心的话还是挑战一下客户经理吧：）还有专门做票据业务的客户经理？？我们这里4大国有和交行招商华夏中信浦发光大都木有专门做票据的客户经理。

民生兴业不知道有木有。

## 六、什么是银行票据业务

展开全部 目前我国中央银行票据业务刚刚起步，可以预见，央行票据业务必将得到长足的发展，从而发挥巨大的作用。

但在发展过程中，有些问题是值得我们关注的。

第一，为提高央行票据的市场流动性，应尽快完善其交易方式。

央行于10月23日发布公开市场业务公告，决定自10月24日起央行票据在全国银行间债券市场上市交易，交易方式为回购，同时作为公开市场业务回购交易工具。

由于目前央行票据不能进行二级市场交易，央行票据的作用将无法得以充分实施。

为增加央行票据的流动性，应尽快允许央行票据在二级市场进行交易。

第二，在目前央行票据的回购交易中，应关注抵押比例问题。

由于央行票据的票面利率受票据发行时货币市场利率的影响，而货币市场利率波动比较大，因此使得央行票据有可能出现折价交易的现象。

当市场利率波动较大时，一些票据的价格可能会出现较大的折价现象，在回购中这些折价的票据如果不能控制抵押比例，将会产生较大的风险。

因此，建议市场参与者在逆回购交易中应灵活掌握央行票据的抵押比例以防范风险。

第三，市场主要机构如果能在充分研究市场的基础上形成对央行票据的连续报价，则对央行票据的流动性以及短期利率的形成将产生重要的影响。

由于央行票据的流动性受到持有人多样性等因素的影响，故在初期流动性将受到一定的影响，如果主要机构能够形成连续报价机制，则无论是票据的持有人和需求方在进行票据买卖时将有比较明确的价格参考，从而有利于市场流动性的提高。

银行票据业务主要是指银行汇票的签发、承兑、贴现等汇票业务，以及各类支票的行所交换、转账等。

汇票业务因其具有较高的风险性，很多银行只能在县支行以上级的营业部办理。

营业网点通常会把柜台划分为储蓄、联行等。

票据业务归属联行上的。

## 七、我国中央银行票据业务是怎么回事，起什么作用

以下是我以前的一些资料，希望能对你有用，如果你还有其他需要的，可以给我发信息或者到人民银行的网站去查询：央行票据即中央银行票据，是中央银行为调节商业银行超额准备金而向商业银行发行的短期债务凭证，其实质是中央银行债券。之所以叫“中央银行票据”，是为了突出其短期性特点而命名的，从已发行的央行票据来看，期限最短的3个月，最长的有3年。

央行票据与金融市场各发债主体发行的债券具有根本的区别，各发债主体发行的债券是一种筹集资金的手段，其目的是为了筹集资金，即增加可用资金；

而中央银行发行的央行票据是中央银行调节基础货币的一项货币政策工具。

央行票据的发行实现了央行和市场的双赢，央行票据的发行为央行货币政策的实施创造了条件，增强了其调控市场资金供求的能力，同时为保险资金、货币市场基金以及货币市场工具为投资对象的机构理财资金，在银行间债券市场短期债券供给不足的情况下，提供、弥补了银行间债券市场的短期投资品种。

尽管目前市场上央行票据存量只有30000多亿元，但受潜在市场需求的影响，其在二级市场的活跃度却远远高于其他品种，交易量占总交易量的三分之一以上，市场认可程度非常高。

随着短期内央行票据大量持续的发行和市场成员对央行票据等货币市场工具的认可程度不断增强，央行票据的活跃度和影响力将进一步增强。

央行票据由央行到期兑付，所以无任何信用风险，央行也可以随时提前兑付。

## 八、什么是票据池

如果说现金管理是银行管理客户资金的高级状态，那么票据池就是银行管理客户票据资源的最高明的手段，客户将其庞大的票据资源“存入”银行，随时可以办理票据的提取、质押、及到期的托收等。

商业汇票综合管理服务对于大型集团客户非常适用，是一项非常有前景的业务，值得各家银行重视。

企业将自己的票据业务全部外包给银行，建立票据池，根据自身的需要，随时选择贴现、质押、到期托收等。

“票据池”就是客户将票据全部外包给银行，银行为客户提供商业汇票鉴别、查询、保管、托收等一揽子服务，并可以根据客户的需要，随时提供商业汇票的提取、贴现、质押开票等融资保证企业经营需要的一种综合性票据增值服务，这样客户自己就可以将全部精力集中于主业。该业务是一项非常有前景的业务，值得各家银行重视。

该产品适用于票据往来量非常大，暂时没有贴现需求的大型集团客户，如钢铁、汽车、石化、电力物资等重要客户。

该产品可以极大降低大型集团客户的票据业务工作量，科学高效管理集团的所有票据资源。

该业务需要开发一套票据综合管理系统，通过系统计算及管理客户的票据资源。

## 参考文档

[?????????????????????.pdf](#)

[????????????????](#)

[????????????](#)

??????????

????????????????

??????????????

?????????????????.doc

?????????????????????....

????????????????????????????????????

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/61693616.html>