

为什么国内公司能在美国上市公司为什么好多中国公司都在美国上市、-股识吧

一、为什么现在国内公司都在国外上市？

和国家上市公司的审核制度有关，我记得好象咱们国家上市公司的资产规模要5000万以上，要三年连续赢利，而且在此期间还不能有任何违法行为等等。

不过这是以前的规定。

现在新的《公司法》《证券法》对申请上市公司的资格有了降低，像网易、搜狐等都能回归。

另外，可能就是货币比价的问题，想百度在美国上市一股折合人民币1000多，而中国现在最贵的上市公司是贵州茅台，现在就60多RMB，折合美金不到8元。

对于公司的融资来说，是越多越好了。

二、为什么好多中国公司都在美国上市、

公司上市是要具备一定条件的，比如在中国需要连续五年盈利之类的，因为在美国纳斯达克上市的门坎比较低，它比较适合新创业的公司筹资，所以很多公司选择在美国上市。

三、为什么中国的好企业去国外上市？

两国的市场规则也是相当不同，在中国的上市要求甚是严格，两年利润不少于1000万，且要连续增长，最近一年盈利不少于五百万，这就给一些发展潜力较好的企业客观上造成了很多麻烦。

在美国，你的企业盈不盈利和你上不上市关系不大，上市的决定权在广大股民手中，他们觉着你的企业未来能挣到钱或者说他们给力，你就能上市，没有太多的关卡。

既然规则不同，潜规则就更不同。

在中国想要畅通无阻，就要“拿钱摆平”，把社会关系和政治关系处理好，每年拿上几百万去理顺理顺关系，而这种规则在国外是没有的。

经济活动在中国逐渐成为一种社会政治活动。

同时，在监管上，美国的监管部门是一条食物链，上市以后的公司完全披露于大众股民，而且，股民告上市公司不用自己出钱，律师很乐意去给你打官司，打赢了不仅是律师可以拿到30%的和解费，而且股民还有收益。

而在中国是证监会说算，通过审批决定上市。

他们根本就不保护中国的股民，股民也没钱打官司，因为在内地打官司那是天价！

！种种原因，让中国的企业不得不“背井离乡”，不得不“远居海外”，也许我们的制度存在问题，也许我们的市场存在问题.....

四、为什么都去美国上市

你应该是看了最近的什么京东商城啊 阿里巴巴啊

聚美优品啊等国外上市的新闻，发的感慨吧，他们都是互联网公司：1) 国内许多互联企业在上市前都经历好几轮融资，其中都有海外风投机构的身影，为让其能顺利推出，国内公司普遍会采取离岸注册，股权结构都是外资；

2) 与国内市场审核制不同，美国资本市场采取注册制，对于拟上市公司不设盈利门槛。

只要你的公司业务高速增长，占据很大市场份额，即便亏损也能上市。

例如优酷在国内就上不了，因为根本无法满足盈利条件；

3) 从总体融资环境看，美国对于互联网公司、高科技公司普遍看好，并会给予高估值，优酷、360那么高的市盈率就是例子。

而且在美国再融资比较方便，优酷的轮融资就是例证。

除了上面三个主要原因，在美国上市时间短，不用排队，也不用支出各类“关系费”。

五、中国公司为什么要在美国上市？

主要是中国上市比较麻烦，而美国比较容易另外还有中国企业美国上市是有美国人分红，同时还有中国企业在里面圈钱啊，这个互相的

六、中国的知名企业为什么都选择在美国上市？

其实道理很简单，简而言之，就是美国的资本市场更成熟、更发达，利于迅速融到大量资本，也利于上市企业提高国际知名度和竞争力。

另外，这些中国企业也不仅仅选择在美国上市，有的在香港或沪深也上市了，比如移动、联通等，这样看，也可以说在美国上市是其融资战略的其中一个阵地而已。

七、为什么很多中国的公司去美国上市而没有外国公司来中国

本人觉得主要是国内股市的游戏规则不适合这类公司在国内上市，比如上市前通过各种关系，渠道搞公关等，还有不熟悉国内上市的潜规则，按正常渠道这类公司在国内谋划上市是比较困难的，但这类公司又是国内比较优秀的公司，在国外，只要符合当地的上市条件就可以上市啦，一般国外的投行也会关注这类公司并策划这些公司到国外上市，比如阿里巴巴就属于这类情况。

美国纽约一直被认为是全球证券交易的核心地区，在纽约上市可以找到更多更好的股东。

在中国上市有多少条件，比较苛刻，相对而言在美国要求会比较低。

参考文档

[下载：为什么国内公司能在美国上市公司.pdf](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《蜻蜓点睛股票卖出后多久能取出》](#)

[《买了8万的股票持有多久可打新》](#)

[《股票多久能买完》](#)

[下载：为什么国内公司能在美国上市公司.doc](#)

[更多关于《为什么国内公司能在美国上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/50046954.html>