

炒股开户客户经理怎么选呢：怎样选证券公司 客户经理勿进-股识吧

一、 想去做证券经纪人/客户经理，应该选择哪家券商？

想从业证券客户经理，非常好，这是个不错的行业。

需要的条件：1、从业资格证书（证券协会网两门考试及格就行了，但必须包括证券市场基础知识）2、最好是本科以上学历，虽然协会网不要求学历，但各大证券公司如果签订劳动合同就需要（和总部签合同最起码就需要本科）

满足你这些条件的券商，我认为要从各地营业部考虑起。

也就是说，你所在地营业部是否对客户经理最关注，认为这方面最有发展。

一般来说，国信证券，渤海证券，都可以。

因为我这么说，是因为我都在这两家证券公司工作过。

至于你说的会不会达到几千万资产就把你开除，这就需要你应聘证券公司时，看看对方工作要求，比如渤海证券达到多少多少万签订劳动合同，开除是不太现实的，如果要真是达到几千万资产，我看你就跳出客户经理了，也许那就是正式员工了。不过像是光大证券我以前做过，对这方面我就很担忧，当然也不刨除现在也许光大证券制度越来越好，也许制度有所改革。

这是你选择的大标题。

其次和你说说小标题，因为总部毕竟是总部，各地营业部关注度也是很重要的。

像是我在天津，渤海证券就对客户经理非常关注，感觉非常好。

举个例子，我以前曾在天津一家证券公司工作，就不说哪个证券了啊。

工作起来挺不顺手，因为感觉营业部那些老员工有点高高在上的姿态，感觉你是为他们服务的，无论你怎么努力，也和他们做不上去的感觉，这就是营业部不关注。

相反，我在另一家证券公司工作时，感觉无论是营业部老员工，还是新来的客户经理，大家都感觉是一家人，气氛就很好，起码我自己感觉不错。

大标题好的证券公司要求各地营业部也相应经纪人制度，发展客户经理这条路。

好的营业部呢，你感觉老员工都应该是为你服务的，就对了。

就我知道的，在我们这儿东北证券就发展的不太好，客户经理带客户去开户，柜台员工在聊QQ，不愿意开户，爱答不理。

那样的话，你感觉不会太好吧？！我觉得你刚从事证券公司客户经理这一行业，最重要的是选定一个好资质的证券公司，了解它的政策，如果对你发展有利，那就别在意开始工资的多少，最重要是磨练你自己，让自己尽快适应这行业。

而且，最重要的是，客户经理这一行业和存钱差不多，随着你开户越来越多，工资就越来越多，如果你开户少，工资也少。

当然你开到一定资产，公司会对你以后的发展有个规划。

所以，选定一个证券公司是挺重要的。

祝福你了，有问题再找我。
不求你的分数，因为我觉得，这个行业挺好的，适合一直发展。

二、新手想炒股怎么找客户经理啊

您好，针对您的问题，国泰君安上海分公司给予如下解答 ;
新手炒股首先，炒股开户一定是要本人用本人的身份证办理的，不能代理其他人开户，也不能用自己家人的身份证和银行卡为自己开户。
其次，找一家口碑好一点的证券公司去做炒股开户，一般新手炒股开户以后最好是有一位专业人士指导一下的，否则如何下载软件，如何做转账，如何做基本的操作都一无所知。

再次，找到适合的证券公司以后再他们正常营业时间（一般是工作日周一到周五上午9点到下午的15点，有的证券公司周末也是可以办理开户的，去之前可以打听清楚，最好能够在网上找到工作人员预约一下）去办理开户就可以了。

最后，在证券公司开户以后，找他们的客户经理指导一下简单的软件下载以及印证转帐如何操作就可以了。

以上是新手炒股开户的简单步骤，不过开好户以后也可以不急着想买股票的，因为证券公司有的理财产品也很不错的，可以适当的做做，有时候比做股票也不差的。

登录国泰君安上海分公司*：[//sh.gtja](http://sh.gtja)*进行预约即可有客户经理对应服务。

希望我们国泰君安证券上海分公司的回答可以让您满意！回答人员：国泰君安证券客户经理：洪经理（员工工号009301）国泰君安证券——百度知道企业平台乐意为您服务！如仍有疑问，欢迎向国泰君安证券上海分公司官网或企业知道平台提问。

三、紧急求助！有关股票开户问题，请问去银行找客户经理与到证券公司找客户经理有什么区别，两者身份都一样...

一样的，银行的客户经理就是证券公司的，一般证券公司没什么客户经理待在公司的，都出去做业务，还是建议你在银行找个客户经理再去开户，这样有人给你服务，自己去证券公司开户一般没什么服务！

四、怎样选证券公司 客户经理勿进

1 选择哪家证券公司并不重要，他们也都只是做经纪业务，只是开户时要把该公司开户营业部的一些独有条约搞清楚，他别是促销放方面的，以防霸王条款。

2 不建议异地开户，就是自己在哪里长期居住就在哪开，否则以后注销帐户以及其他一些事情会比较麻烦3 开户只带身份证和一张银行卡或存折就可以！注意把开户后证券公司给你的所有东西保管好，谨防丢失，切记！4

开户后有多种交易方式：a 磁卡（在开户营业部的交易机上交易）b 网上交易——下载该公司交易软件 手机交易——网上交易的延伸 c 电话委托 d 其他委托时间仓促，不知道回答是否令你满意，有其他问题以后详聊

五、炒股一定要找客户经理吗？找客户经理是不是花的钱就多了，要不要给客户经理钱啊？

1炒股不是非要选择客户经理 2找客户经理花钱不一定就多

3不用给客户经理钱1：去券商处开户后自己操作自己账户

客户经理可能是介绍你进入这家券商的人2：如果有客户经理

佣金谈好多少就是多少 正常是千分之一（单边）3；

客户经理拿的提成是 券商和客户之间的差价 如果券商给他万8 给你千1

那么他就拿万2的差价

参考文档

[下载：炒股开户客户经理怎么选择呢.pdf](#)

[《股票st以后需要多久恢复》](#)

[《放量多久可以做主力的股票》](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《股票赎回到银行卡多久》](#)

[下载：炒股开户客户经理怎么选择呢.doc](#)

[更多关于《炒股开户客户经理怎么选择呢》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/35179873.html>

