

在客流量大的学校门口卖什么比较好--学校门口适合开什么店好-股识吧

一、学校周围适合卖什么东西???

用最少的钱资本赚钱的方法1你知道网上冲印吗 就是可以将网上的一些好看的图片打印下来卖给别人现在惠普有专门的打印网络图片的机器不贵，大概在1500元左右，而打印一张网络上6寸的图片，需要2到3元一张，现在很少有，非常流行现在市面上少有，建议你把他开在学校旁边，或者人群集中的地方，还有就是如果开家文具店就把她放在文具店里，即可以用它赚钱，还能文具的销售。

2就是手机美容，我相信你不陌生，美容一步手机费用高达20-100元左右，如果你是开门面那还能高点，我的朋友就做这行的，怎么说呢，就是可以流动的，就像在路上搭个桌子，进一些手机的，挂链啊，娃娃啊。

贴摸啊，最重要的是手机美容的颜料，是用来上画啊，大概一天的收入在200-300元。

我知道你也可以做到的（这些赚钱的方法，其实只要你经常逛街，就可以发现商机的，留心你周围发生大一切）3举个例子把，我们那是开发区，许多人在那建厂，有一家特别引起我的注意，那就是一家，水泥搅拌厂，那家厂根据，现有的

情况分析（也就是这样的，当许多厂在建厂房的时候，他们留意了周围发生的变化，根据这些变化，得出这个结论。

）实际情况就是这样，他们在建厂的时候急需搅拌好的水泥，而这家厂恰恰弥补了这个空白。

二、学校门口适合开什么店好

学校门口开小吃店是许多创业者都有想过的。

但是在呢创业选好项目是创业成功的第一步，尤其在客流量固定的?学校门口开小吃店是许多创业者都有想过的。

但是在呢?学校门口什么样的小吃店更加吸引学生以及往来的其它顾客呢?斗腐信香豆腐用事实成功案例告诉您。

斗腐信香豆腐赚钱秘诀请进入 >

>

?斗腐信香豆腐投资最佳选择斗腐信香豆腐武汉加盟店就开在武汉华中师大门口旁

边，门店大约20平的样子，由于斗腐信香豆腐如其名香飘万里，武汉店刚开业就吸引了许多学生。

香豆腐品种多，都是一串一串的，吃起来香，也很方便。

尤其是大片纯香，吃上两三片就可以饱肚了。

加之门店卡通的“七品芝麻官”形象更是深受广大学生们的喜爱。

学校门口适合开什么店好?对于喜欢吃零食的学生来说，斗腐信香豆腐无疑是小吃的最佳选择了。

?斗腐信香豆腐真的能赚钱吗?也许您会觉得不以为然，学校门口刚开业生意好，但是不代表以后生意也会火爆，因为学校门口人流量是固定的，大部分都是那些学生，刚开始吃觉得新鲜，日子久了，吃得多了，那些学生还会吃吗?斗腐信香豆腐就能做到让顾客久吃不腻。

?加盟斗腐信香豆腐理由：斗腐信香豆腐不仅豆腐种类分七种口味，先后又推出土猪肉肠，秘制香汤鸡，酸辣粉等产品，不仅让荤素完美结合，更新上市了饱肚的酸辣粉。

三、在大学校园门口摆地摊卖什么比较好？

大学生衣服首饰之类大都不买地摊货 nbsp;nbsp; ;

一般都买小吃或者水果，食堂的饭久了吃够了，学校里的水果太贵，像肉夹馍，煎饼果子，麻辣烫，烤地瓜，凉皮都比较常见，炸串和烧烤比较赚钱，春夏来了，做些冰粥，冰激凌球，冷饮系列的也可以，搭配烧烤不错。

大学校门摆地摊要做的第一项工作就是考察校内行情，首先是可以确定在什么地方摆，最好是在食堂的路上、宿舍外面、校园出口等学生流动密集的区域摆。

然后再考察一下学校里面大学生的消费情况，消费高一点的话你可以卖的稍微贵一点的，消费低的话你可以卖的稍微廉价一点。

还有就是考察一下你学校的学生大部分都对些什么东西敢兴趣。

考察好以后你就可以到当地的批发市场进货了，进货的类型主要针对大众话一点的地摊袜子、日用品、饰品这块。

切记尽量不要卖数码之类的产品，因为这些竞争大而且保障性低，本钱也大。

可以卖一些便宜一点的商品，你也可以卖吼货，但是这个吼货和市场里面的不一样，你的东西不能太差了。

因为你还得在这个学校上学，不能让大家觉得你是卖歪货的。

我们这边有个大学生在我的指导下，卖的是1块钱以下的地摊袜子以及一些女性饰品，他卖的很成功，他第一天中午到女生宿舍门口去卖女性饰品和女士袜子，只卖了一个小时就卖了200多块钱，赚了100块钱，然后又跑到男生宿舍去卖男士袜子。这是个很成功的案例，从进货到怎样摆地摊我都给他做了详细的指导。

首先是进货方面我给他列举了几种进货价格在几毛钱的地摊袜，然后再列举了十几种人适合大学生的个人日用商品，最后他选择了地摊袜和女性饰品。

大家都知道学校内部的超市东西卖的都根贵，所以这些东西你突然把他卖便宜一些的话，那些平时打扮时尚的女学生也会和市场里的老头老太太一样的围上来捡便宜的。

还有就是卖法上我同样的给他说了，让他一定要做个小广告，还有就是一定要用喊话器，只是声势不用在市场里面那么大。

大学生和市场里面的老头老太太是一样的，听到在甩卖也会马上围上来的。

但是你尽量多卖女生的东西，例如女士袜子，饰品之类的，因为男士一般居于面子不会去抢购的。

还有就是尽量不要摆在地上，还是做一个可以折叠的板子和支架。

因为人的消费心理是这样的：两个一模一样的东西，一个放在桌子上一个放在地上，买桌子上的东西感觉肯定要稍微好一点，买地上的怎么看都有一个是在地上捡的感觉，所以大家不要怕麻烦最好是准备一张地摊桌。

四、学校门口适合开什么店好

学校门口开小吃店是许多创业者都有想过的。

但是在呢创业选好项目是创业成功的第一步，尤其在人流量固定的?学校门口开小吃店是许多创业者都有想过的。

但是在呢?学校门口什么样的小吃店更加吸引学生以及往来的其它顾客呢?斗腐信香豆腐用事实成功案例告诉您。

斗腐信香豆腐赚钱秘诀请进入>

>

?斗腐信香豆腐投资最佳选择斗腐信香豆腐武汉加盟店就开在武汉华中师大门口旁边，门店大约20平的样子，由于斗腐信香豆腐如其名香飘万里，武汉店刚开业就吸引了许多学生。

香豆腐品种多，都是一串一串的，吃起来香，也很方便。

尤其是大片纯香，吃上两三片就可以饱肚了。

加之门店卡通的“七品芝麻官”形象更是深受广大学生们的喜爱。

学校门口适合开什么店好?对于喜欢吃零食的学生来说，斗腐信香豆腐无疑是小吃的最佳选择了。

?斗腐信香豆腐真的能赚钱吗?也许您会觉得不以为然，学校门口刚开业生意好，但是不代表以后生意也会火爆，因为学校门口人流量是固定的，大部分都是那些学生，刚开始吃觉得新鲜，日子久了，吃得多了，那些学生还会吃吗?斗腐信香豆腐就能做到让顾客久吃不腻。

?加盟斗腐信香豆腐理由：斗腐信香豆腐不仅豆腐种类分七种口味，先后又推出土猪肉肠，秘制香汤鸡，酸辣粉等产品，不仅让荤素完美结合，更新上市了饱肚的酸辣粉。

五、在大学门口开什么店比较好

找项目开店就是要是先机，谁也不会去做一家已经有很多人做了的事情，那样竞争可想而知，不是靠大资金的投入就只能靠打价格战。

而且相对于你的市场空间就小很多了，这样的项目不应该考虑，相对来说，走在大多数人前面，选择有特色有档次的项目才是正确的。

以现在的情况来看，学生的钱是最好赚的。

迎合学生的需要产品就可以有销路，当然也就有钱赚了。

像动漫周边店。

动漫现在发展的很快，种类繁多；

但市场上像样的动漫店少的可怜，有的城市里都找不到一家，这么大一个商机。

在学校或年轻人多的地方开家动漫店很不错。

对比传统行业陷入几乎无人问津的尴尬局面，有着儿童、学生、年轻人广泛消费群体的动漫店做起来相对就更有市场。

无需大的资金投入、利润高而且资金回收快，经营短期内就会收回本钱。

而且像是动漫店此类项目作为新颖时尚的创业方式，对于创业者来说更容易操作，所以创业选择动漫店非常的合适。

动漫店成为2022年小本开店好项目。

六、大学校门口适合做什么生意

大学门口很多生意都可以做，但大部分是吃喝，因为现在的学生几乎不会花太多的钱在别的上面，香酱饼热卖，水果也行（但希望你能做到好的名声才好），烤面筋，烤饼说真的确实不错，酸辣粉，还有一些人会选择卖稀少的，例如蒸饺啦，烤鸡腿了，凉菜啦，蒸野菜啦其实都行，真是不做吃的话可以选择卖鞋卫生纸，凉鞋什么的，生活用品在九月份大一来的时候很热火，特别是水杯，牙刷牙膏洗衣粉，衣服撑等。

参考文档

[下载：在人流量大的学校门口卖什么比较好.pdf](#)

[《股票合并多久能完成》](#)

[《股票卖出多久继续买进》](#)

[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)

[《当股票出现仙人指路后多久会拉升》](#)

[《股票多久才能反弹》](#)

[下载：在人流量大的学校门口卖什么比较好.doc](#)

[更多关于《在人流量大的学校门口卖什么比较好》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/30464222.html>