

焦点科技股票好不好_焦点科技和阿里巴巴销售代表，哪家更有发展空间？知道的朋友请告诉我，谢谢！-股识吧

一、焦点科技和阿里巴巴销售代表，哪家更有发展空间？知道的朋友请告诉我，谢谢！

阿里巴巴你不要去，里面的销售代表多如牛毛，没有发展潜力，焦点科技也是P2P网站，一样。

销售代表尤其是网站的销售只是公司开展开拓业务的排头兵而已，最容易倒下，人员流失很快，天天招人，天天走人。

公司从来不会打算培养销售代表的，除非你能力超强，业务超好（做梦吧，记住什么叫运气）会给你个销售经理做，管几个销售代表。

这种和做保险，信用卡一样，吃了这顿没有下顿的生意，实在没有什么意思。

个人建议，哪家都不要去，去找个实业的公司，做实体，脚踏实地的做。

在一个行业熟悉了，技术、生产弄明白了，销售打开门路了，会持续不短的有生意过来，你的人生由量变到质变的时候也就到了。

二、为什么选择工作这么纠结？同时收到前程无忧南京分公司和焦点科技的入职邮件，职位都是电话销售，哪个...

首先你得清楚，这两份工作的具体工作性质，然后再进行比较。

要不然盲目选择一个之后，你工作几天发现不喜欢这种工作性质，就辞职掉了，然而另外一个也耽误了，太不值。

因为我个人虽然毕业时间不长，但是工作领域还是挺多的，特别是网络和电话销售最了解，也知道不同行业的内部工作职责，前程无忧是一个招聘网，他们让你去就是每天不停的打电话，问客户有没有需求在你们网站投放招聘广告，从而挖掘潜在客户，你的工资也是靠这个挂钩的，他不好的地方就是

整天加班，要求的电话时间，打不完就加班打，没办法。

但是底薪一般都很低，主要靠提成，当然能者多劳，不过相对销售工作，工资不会很高。

另外一个焦点科技，这一类应该都是卖金融软件，比如股票软件，或者帮助别人做网站维护和网站推广，也是不停打电话，约客户，相对来比较，第一份工作工作压

力没有第二份大，第一份工作整体工资没有第二份高，第二份你能力好，三线城市月薪五千，一线城市月薪过万都不是没可能。
你考虑吧，做销售，要有顶压力的准备，要不一定会辞职的。
考虑清楚，祝你好运。

三、青岛焦点科技股份有限公司

青岛市香港中路100号中商大厦2409室.

四、焦点科技对员工怎么样

看他们公司网站上的宣传，应该不错吧，可以参考一下下*：[//hr.made-in-china*/](http://hr.made-in-china*/)

五、那个股票好600050怎么样

肯定阿里巴巴好了。

六、南京焦点科技怎么样？有没有了解的大神

没看懂什么意思？

七、广州焦点科技怎么样

不错 我之前就在那面试过 哈哈

八、焦点科技，中国制造网的销售好做吗？

过的去，别管太多，有钱赚就好了

九、那个股票好600050怎么样

不错啊，我觉得

参考文档

[下载：焦点科技股票好不好.pdf](#)
[《高端装备板块股票有哪些2020》](#)
[《什么样的股票值得炒》](#)
[《股票软件怎么查历史》](#)
[《100万炒股杠杆什么意思啊》](#)
[下载：焦点科技股票好不好.doc](#)
[更多关于《焦点科技股票好不好》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/29539099.html>