

保险是不是智商税炒股拌饭保险不是人做的，是人渣和骗子做的是不是??-股识吧

一、我是一名做商业保险的业务员，可是市民对保险的意识不是很强，我想请问怎样才能让市民树立起保险意识？

主要是以前的市场被做坏了 现在只要坚持你的想法继续走下去就算是做贡献了

二、保险不是人做的，是人渣和骗子做的是不是??

首先，很多保险公司到处拉人，造成非常恶劣的社会影响，而且大部分代理人离职后，都会到处宣传被骗因为保险公司招人的时候说的天花乱醉，其实隐瞒了佣金制度，感觉就是被骗进去的，因为这个职位根本搞不到钱，而大部分人进保险公司不是为了保险是为了自己搞钱，其次，代理人佣金问题无法解决，高了客户不满意，低了代理人劳动得不到回报，/.目前国内保险公司平均佣金1-2%然后. 保险公司害怕代理人跑的太快，就给代理人施加压力，代理人必须整天缠着某些准保户，这样会造成逆反心理，客户会认为你根本是想骗钱，你越急，他越不买，最后对保险非常反感...最后，保监会和保险行业都背上传销骂名... 客户不是傻子，保险产品他也能看懂，不需要代理人整天缠着别人否则跟抢钱有什么区别呢?? 真正性价比很高的东西是不需要过分营销的，保险采用传销模式反而证明保险产品性价比差，划不来，卖不出去，真要是很好，客户自己就会抢着购买，如果有什么不懂的问题，就咨询专业的核理赔人员，这是完全足够的，.. 如果继续靠隐瞒佣金制度欺骗代理人来保险公司培训或者卖保险，最后的结果就是激起全社会的强烈抵制，，只能让这个行业越来越臭，最后人人都知道卖保险的都是被骗进去的，谁还敢买保险呢??

三、保险到底是不是骗人的，是不是玩文字游戏

保险不叫骗人，保险说白了是玩的文字游戏，你读懂了就是你厉害，没读懂你就会感觉被骗！保险是将来的趋势，但适合你自己的保险才是好保险！

四、保险与炒股

呵呵，这个问题好象不是那么容易有个确切的答案哦：) 保险是理财的一部分，它是家庭理财的基础，但绝不是为了投资收益。

购买保险是为了有一份保障，确保在某个时候有一笔钱可以度过难关。

而炒股虽也是理财的一部分，但它是属于高风险高收益的，在理财金字塔中，它是站在塔尖的位置，您要有足够的资金和心理承受能力，因为它不但能赚钱也会赔钱。

至于这家保险公司的股票是什么样的收益，那就只能看公司的情况和股市整个的走向了，谁也不能说稳赚或赚多少。

五、好多人都说保险是骗人的请问是这样的??

医院也常常会有医疗事故，可我们不能据此判断医院都是骗人的和所有的医生都是庸医。

这是以偏概全的毛病观念。

同理，保险是不会骗人的，很多人根本没买过保险，却言之凿凿地说保险是骗人的，只由于他听他人说的。

保险是投保人与保险公司就1定范围内约定责任，双方对等有权利和义务的合同。

在合同范围内，附和约定条件就能够得到赔付；

不符合条件或在约定范围以外就不能赔付。

有的投保人买保险时总想是少买点，医疗险不买或少买，结果需要医药费报销时才发现当初根本没买医疗险，或买的保额太低根本不足以补偿费用支出，这时候就会说保险不好，是骗人的。

我买了保险，住院都不给我报销。

保险是1种公道的，科学的制度，每一个人都需要购买合适自己需要的保险。

需要购买符合自己需求的保险，而不是盲目的跟风，他人买啥我买啥。

相信您也常常在央视看到这样的公益广告：保险让生活更美好！美好的东西怎样会骗人呢？祝您的生活也愈来愈美好！

六、大童保险有个险种是保险员一次买20万的保险送800股本公司的股票是真的吗，保险公司说这是原始股三年后在

这个不靠谱。

大童公司在美国上市时间还未确定，上市后的股价估值受到多方面因素影响，到时候是否能有现在承诺的股值都没有定论。

七、请问汽车的保险是怎么算的，是不是按车价来订的

是按车的级别定的。

。

。

一般保险公司 什么样的车 给你什么样的价钱越高档越贵 ~ 很简单

八、保险不是人做的，是人渣中的骗子做的是吗???

卖保险的全是被骗进去的 不了解佣金制度

参考文档

[下载：保险是不是智商税炒股拌饭.pdf](#)

[《基金公司买卖股票要交哪些费用》](#)

[《关于股票市场的主力是什么意思》](#)

[《每股收益和市盈率怎么计算股价》](#)

[《基金转换等于买入吗》](#)

[下载：保险是不是智商税炒股拌饭.doc](#)

[更多关于《保险是不是智商税炒股拌饭》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/29267982.html>