

马可营销股票怎么样、马可波罗推广的一年多少钱，做多久可以收回成本？-股识吧

一、谁知道马可波罗网推广好不好啊？

还是挺不错的，在国内，马可波罗网的B2B做的也算好的。

我刚开始做的时候也不见有回响，也担心过的，不过到了第2个月，有一个客人找上我。

后来慢慢生意就来了。

反正，到目前为止，我们已经用了半年了，觉得效果还是可以的。

二、马可波罗推广的一年多少钱，做多久可以收回成本？

我之前在马可和慧聪上都试着做过一段时间的免费会员，马可的效果在10多天以后还算明显，价格的话应该是不高，我做了2个月成本就回来了，还赚了一笔比较适合创业的人员，慧聪网就是后期没啥效果，持久看的话还是马可稍好一些。

三、在马可波罗网上进行推广，效果怎么样？

全球最大的精确采购搜索引擎，是中小企业实现“精确采购搜索”和“精确广告投放”的首选B2B电子商务平台。

马可波罗网满足中小企业用户低投入，高回报的发展需求，帮助中小企业更快、更有效的达成交易。

四、在马可波罗注册公司的费用是6600,送一个公司的官方网站和一年的推广，这个公司靠谱吗

这个公司也是知名的B2B网站了。

至于具体推广性价比，要看具体服务项目和市场定位了。
其实可以自己做一个网站再推广，费用上也差不多。

五、马可波罗怎么样和宣传相符吗？？请高人解答

在电商平台应该还算可以吧。

马可波罗采购搜索是全球领先的精准采购搜索引擎，中国最大的采购商聚集平台，2006年12月由闽商财团投资组建，2022年获得英特尔及LG电子联合注资，现已成为B2B电子商务采购搜索流量第一的专业搜索引擎。

其不仅是百度2022年度B2B领域最佳合作伙伴，同时也是2022谷歌战略合作伙伴成长奖获得者。

根据第三方权威咨询机构艾瑞咨询公开数据显示，马可波罗网在B2B行业综合排名已位居第二，仅次于阿里巴巴。

目前公司员工扩张至近1000人，并预计2022年上市。

马可波罗目前主要产品和服务有：订单通、来电通、外贸通等。

“订单通”是马可波罗采购网根据多维精准搜索系统，首创的电子商务精确广告营销模式。

通过订单通，供应商可针对每个竞价关键词自由定价（即“竞价排名”），且只为带来的意向客户买单，真正做到按效果付费。

“来电通”是马可波罗采购网为中小型企业量身订做的只为意向客户买单的广告模式。

只有当意向客户查看您联系方式的时候才收取您费用，帮企业做到精准营销。

“外贸通”

是马可波罗采购网专为国内中小外贸企业精心打造的一站式外贸营销平台。

其不仅为中国供应商和全球采购商提供了一个发布供求信息 and 寻找贸易合作伙伴的机会，同时还为供求双方提供了其它涉及相关业务与贸易过程的产品及服务。

六、马可波罗网推广效果好吗？有没有做过的给点实质性的意见。谢谢啦！~

我开始也是抱着尝试的心态做的。

结果做完之后感觉还行！陆续接过小单子！他们的优化工具不错！

七、在马可波罗网做推广好不好？

还是挺不错的，传统的网站广告分为按年付费和按位置付费的广告，付费之后广告能有多少效果，广告主都不知道；

那个平台是按照点击付费的，点击企业联系方式才扣费，展示不扣费。

去马可波罗网的人肯定比去百度少，不过来的基本上都是想采购的，总得来说，性价比比百度高。

我朋友就是在上面做的推广的，还挺好。

八、马可波罗网推广有效果吗？和慧聪比哪个更好？

哪个效果好，确实不好说，阿里会员多，同行竞争多，马可波罗网倒是可以关注，马可波罗网的平台在不断的升级，操作越来越简单了。

九、听说有一种按点击付费的广告投放平台，不知道推广效果怎么样？

我知道马可波罗网，就是你所说的那种按点击付费的广告投放平台，我觉得效果还是很不错的，我当初只是抱着试试看的心态用用马可波罗，因为想着反正是按效果付费，所以即使没有很多的投资回报也没关系，权当为打破传统营销模式的体验罢了。

没想到我们做的广告上线刚一个星期，就有客户主动打电话询问相关业务。你也可以先试用一下。

参考文档

[下载：马可营销股票怎么样.pdf](#)

[《股票st以后需要多久恢复》](#)

[《机构买进股票可以多久卖出》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[《财通证券股票交易后多久可以卖出》](#)

[下载：马可营销股票怎么样.doc](#)

[更多关于《马可营销股票怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/store/12590073.html>