

如何创业！青年人创业有哪些具体步骤？-股识吧

一、什么都不会怎么创业

首先你需要想好，自己对什么行业有兴趣、那一种行业适合自己【销售、手工艺等】，然后给自己一个小一点的目标来完成，循序渐进的发展自己的特长，成功是会不知不觉的来到的。

祝你事业有成

二、青年人创业有哪些具体步骤？

怎样去创业 技巧一：因地制宜选行业

位于交通枢纽处的商铺，应以经营日常用品或价格低、便于携带的消费品为主。

位于住宅附近的商铺，应以经营综合性消费品为主。

位于办公楼附近的商铺，应以经营文化、办公用品为主，且商品的档次应相对较高。

位于学校附近的商铺，应以经营文具、饮食、日常用品为主。

在投资商铺之前，就应该为它寻找“出路” 技巧二：坚决“傍大款” 如果你相中的商铺位于著名连锁店或强势品牌专卖店附近，甚至就在这些店面的隔壁，那么，你大可省去考察商铺市场的时间和精力，因为你的商铺将可以借助这些店面的品牌效应招揽顾客

技巧三：巧用“物以类聚” 管理部门并没有对某一条街道、某一个市场的经营进行规定，但在长期经营中，某条街道或某一个区域，很可能自发形成销售某类商品的“集中市场”

技巧四：独立门面不可少 有的店面没有独立的门面，自然就会失去独立的广告空间，你也就失去了在店前施展营销智慧的空间，这会给店面今后的促销带来很大麻烦

技巧五：周边民众购买力需知晓

商铺周边人群购买力的大小和质量，决定了商铺的基本价值。当然，在那些购买力较强的区域，商铺的价值高，你获得投资回报的成本也相对较高

技巧六：人流量很重要 投资商铺的收益在很大程度上取决于人流量。

真正支撑商铺长期盈利的是固定人流，其次是流动人流、客运流(公交、地铁的客流)

技巧七：路边店能讨巧 如果商铺位于一条道路的一侧，就拥有了道路上来回两个方向的客流，这种临街的商铺，价值不低

技巧八：建筑结构必须好

建筑物的结构也直接影响到商铺的价值，这一点很多人没想到。建筑物的结构多种多样，理想的商业建筑结构为框架结构，或者大跨度的无柱类结构(如体育场馆)，这些结构的优点是：展示性能好，便于分隔、组合，利于布置和商品摆放

技巧九：了解商铺的开发商

选择品牌开发商，确保资金安全，是成功投资商铺的一个重要方面。实力雄厚的开发商往往拥有完善的开发流程，以及众多的合作伙伴，这对商铺的商业前景来说就是一种保证

技巧十：周边交通要便利 理想状态下的商铺或商业街市，应具备接纳八方来客的交通设施，周边拥有轨道交通、公交车站点，当然，停车场也是不可或缺的

技巧十一：不忽略发展空间 投资商业物业要具有发展的眼光。有一些看似位置较偏的商铺，前期租金很低，商户难寻，似乎没啥“钱”途，不过你可别忘了，任何事情都可能发生变化

技巧十二：把握投资时机有诀窍 从总体上说，经济形势良好、商业景气、商业利润高于社会平均利润的时期，未必是投资商铺的最佳时机，投资者选择商铺的空间很小，而且获得商铺要付出的成本很高。反之，在有发展潜力的区域，商业气候尚未形成或正在形成中，投资者可以在较大的范围内选择商铺，需要付出的成本也相对较低。

三、如何创业..?

一、创业要有足够的资源：业务资源：赚钱的模式是什么；

客户资源：谁来购买；

技术资源：凭什么赢取客户的信赖？经营管理资源：经营能力如何；

财务资源：是否有足够的启动资金；

行业经验资源：对该行业资讯与常识的积累；

行业准入条件：某些行业受到一些政策保护与限制，需要进入资格条件；

人力资源条件：是否有合适的专业人才。

二、创业前要慎思：第一，我为什么要创业？是否有足够的决心，愿意承担风险吗？过去的利益是否舍得放弃？第二，我是否具备创业者应有的能力与素质，是否能承受挫折，是否具有综合全面的素质，还是有专项技术特长？第三，我创业成功的核心资源优势是什么？我具备的条件是：足够的资本？行业经验？客户资源？技术创新？商业运作能力？与即将面对的竞争对手相比是否有明显的优势？第四，是否有足够的耐心与耐力度过创业期的消耗，估计通过多长时间走过创业瓶颈阶段，自己有多长时间的准备。

第五，创业最大的风险是什么，最坏的结果是什么，我是否能承受？不要只想到乐观的一方面，对风险一定要有充分的心理准备，否则，一碰到现实状况与想象不一样，一下会造成信心动摇。

四、我想创业，但不知道怎么开始

大市场，前景行业，无非是能源、通信、金融行业 小市场，比较有前景的，是大众所需，消费忠诚度比较高的行业，比如饮食，零售、生产

五、我想问一下怎么才可以开始创业

在你的思维达到了可以创业的时候了，你就可以了。
创业不是有钱就可以做，也不是行业好就可以做。
做实业还要讲个人能力。

六、如何创业？？？

如果想要赚钱的话，你可以买个代理软件嘛！像是上个星期买E虎直通车这软件的，因为便宜啊只要70块钱左右就可以了，不过本店新店开张，有惊喜送，绝对令你满意，还有售后服务。

还会送你核心经销商权限。

本人是学生，绝对不会骗你！你在那里面还可以充值移动，联通，电信的充值卡，以及所有热门游戏点卡的，如果有什么不懂的你可以旺旺给我，我会一一帮你解答我的旺旺是：恭贺新禧80后...！我Q1424001200我回答你问题的名字就是我的QQ，你也可以加QQ问我！注：本店还代理易赛自动充值软件和点讯自动充值软件！

七、怎么样自己进行创业？

大市场，前景行业，无非是能源、通信、金融行业 小市场，比较有前景的，是大众所需，消费忠诚度比较高的行业，比如饮食，零售、生产

参考文档

[下载：如何创业.pdf](#)

[《股票买进需要多久》](#)

[《行业暂停上市股票一般多久》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[《股票流通股多久可以卖》](#)

[下载：如何创业.doc](#)

[更多关于《如何创业》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/75189925.html>