

# 股票居间人是什么意思，销售居间是什么意思?-股识吧

## 一、期货居间和代理有什么不一样吗?

期货居间一般是指个人与期货公司之间的合作关系，这个人称呼为期货居间人。

期货代理一般是非期货公司与期货公司之间的介绍业务合作关系，这个法人一般叫做代理，法律意义上也是居间人。

期货代理还有另外一种意思，意为期货代理交易，账户管理，资产管理等行为，证监会及期货业协会允许的合法的公司才具有这种资质。

居间人是为委托人与第三人进行民事法律行为报告信息机会或提供媒介联系的中间人。

期货市场中的居间人是指，“受期货公司或者客户的委托”，“为其提供订约的机会或者订立期货经纪合同的中介服务的”公民、法人，期货公司或者客户应当按照约定向居间人支付报酬。

居间人的存在意义是由于期货交易的参与需要交易者具有较强的专业性，而大多数交易者又缺乏对期货公司及公司相关业务以及期货交易专业知识的了解，因此就需要有人将期货以及期货公司通过他主动介绍给投资者，并用自己所掌握的专业知识帮助客户分析，预测行情的发展，以便使投资者的资金尽可能安全的增值。

期货居间人的工作一般分两类：一类是寻找新的客户，通过拜访、说明将期货投资推荐给合适的投资者，另一类工作就是分析行情，预测走势，帮助客户制定合理的交易策略。

这两项工作是相互依存，不可分割，因为期货居间人如果没有合适的客户再好的分析预测水平也无法在市场上体现，成为水中花，镜中月。

同样有合适的客户而无好的分析预测水平客户的资金无法增值甚至亏损客户也会很快流失，成为竹篮打水一场空。

虽然有部分公司居间人两者的工作会部分分工，但大多数居间人是合二为一的。

所以居间人的工作是细致而琐碎的。

期货居间人是通过帮助所介绍来的客户进行期货投资而赚取报酬的。

有的居间人只拿少量的固定工资，其主要收入是依靠客户每一笔交易成功后所缴手续费的百分比提取佣金，有的居间人则不拿工资，纯粹依靠佣金挣钱，所以客户的资金是居间人的生命线，只有源源不断的客户资金到来居间人才能获取丰厚的报酬。

而对于绝大多数期货新手来说，居间人就好比他们行走在期货市场中的领路人和主心骨，因此居间人既需要能够胜任宣传代表的职位同时又能胜任研究人员的职位，同时还需要具备管理客户的能力。

这必然需要居间人具备相关的知识、技巧和能力。

## 二、销售居间是什么意思？

销售居间就是指促成双方交易的中介！居间与代理的区别代理是在受托权限内，以委托人名义与第三者进行交易，并由委托人直接承担相应的法律责任的经纪行为。居间是指提供双方交易中的媒介服务，且向委托人收取佣金。

## 三、怎么样成为期货居间人，居间人和普通期货客户有什么区别吗？

## 四、股票居间人的条件是什么？本人有意做这个可以吗？

要考从业资格证~不过好像从2009年3月17日【证券经纪人管理新规出台】不得采取居间人等形式\*：[// \\*kiiik\\*/info/867158.html](http://*kiiik*/info/867158.html)自己上去看看《暂行规定》首次明确了经纪人的概念，清晰界定了经纪人是券商代理人，而非券商员工或居间人，因此，券商委托外部人员从事客户招揽和客户服务活动，只能采取经纪人形式，不得采取居间人等其他形式。

同时，经纪人只是代理券商从事客户招揽和客户服务等活动，与客户发生法律关系的是券商，而不是经纪人。

基于上述委托代理关系，《条例》中亦早有规定：经纪人在券商授权范围内的行为，由券商依法承担法律责任；

超出授权范围的行为，经纪人自行承担责任。

## 五、期货居间人是作什么的，具体的任务是什么

居间人不属于期货公司人员，不能以期货公司的名义去开发客户。

他的作用是期货公司介绍客户，按所介绍的客户在交易过程中产生的手续费以一定比例提成。

从资金量 and 公司政策有20%~50%不等。

## 六、居间人是和买方还是卖方签居间合同

居间合同是指当事人双方约定一方接受他方的委托，并按照他方的指示要求，为他方报告订立合同的机会或者为订约提供媒介服务，委托人给付报酬的合同。

在居间合同中，接受委托报告订立合同机会或者提供交易媒介的一方为居间人，给付报酬的一方为委托人。

居间作为中介的一种形式，其宗旨是把同一商品的买卖双方联系在一起，以促成交易后取得合理佣金的服务。

无论何种居间，居间人都不是委托人的代理人，而只是居于交易双方当事人之间起介绍、协助作用的中间人。

居间人仅为委托人报告订约机会，或者为订约媒介，并不参与委托人与相对人的权利义务关系

## 七、什么是期货居间人？

期货居间人就是为投资者向期货公司介绍期货开户或提供开户机会的个人或机构，介绍来的客户交易手续费按一定比例为居间人提成。

期货居间人的主要职责，宣传期货市场，树立期货公司的品牌形象。

居间人的首要任务是让投资者了解、认识期货市场的功能，同时推销所签约的期货公司的品牌。

利用自身的资源网络开发客户。

期货居间人幅射面广，可以形成市场开发网络，为期货公司提供大量的客户资源。

对期货公司而言，作为期货公司营销的重要补充，期货公司通过居间人发掘客户和可参与期货交易的资金，从而达到扩大成交量和增加手续费收入的目的，同时通过居间人对客户的集中代理，既方便了公司对客户的管理，也节约了有限的场地资源。

此外，期货居间人为期货公司节省了不小的人力成本。

所以在当前期货经纪业务竞争非常激烈的今天，期货公司非常重视期货居间人的招聘与合作。

## 八、期货居间人是什么

### 一、不知道具体是怎么个程序?

居间人就是期货公司和投资者之间的中介，程序很简单，和期货公司签一居间协议，双方就返佣比例达成一致。手续费在公司允许的范围内自行和客户商议。

(最好可以对投资者进行专业的操作指导和行情分析，使客户熟悉交易流程，掌握行情分析并在操作流程中对客户进行指导，提出相关建议。

)公司每月月底给你返佣，必须提供详细的交易返佣明细，以便核实财务状况。

### 二、怎么做居间人?

居间人必须手上有一定客户资源，最好自己对期货理解较深，可以更好指导自己客户，这样有利于建立口碑，有利于客户资源再利用。

当然自身客户资源越多，你的资金量越大你就越有利益可赚。

银河期货是银河证券与荷兰银行、苏格兰皇家银行合资公司，实力雄厚、信誉度高、资金安全、跑道畅通，交易快捷、服务质量优。

银河期货期待与优秀居间人合作，为您服务

## 参考文档

[下载：股票居间人是什么意思.pdf](#)

[《股票交易中午盘中休息一般多久》](#)

[《股票会连续跌停多久》](#)

[《机构买进股票可以多久卖出》](#)

[下载：股票居间人是什么意思.doc](#)

[更多关于《股票居间人是什么意思》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/67018096.html>