

## 美容院客户股权分配怎么分：朋友到我店里开发新项目怎么分股份-股识吧

### 一、美容院是自己一个人装修，但朋友想入股，费用应该怎么算

北青博雅（北京）管理咨询公司专业提供股权激励服务。

可提供远程方案设计服务，价格优惠。

美容院店长股权的多少在于3点。

1-市场美容院工资整体水平。

2-店每年利润额度。

3-创始人愿意拿出多少。

根据市场整体水平核算全年薪酬...：固定工资 + 绩效工资 + 提成 + 利润分红（股权）总体分配需要满足店长的期望值。

### 二、私营的理发店，，分红怎么算，，是按股份全分了，还是把办的卡钱扣掉再分呢。。

肯定扣卡金在分，卡金都分掉了你就准备关门大吉

### 三、我跟朋友合伙开了一个美容院，有两年多了，两个人股份一样都是50%，现在店扩大了，把以前的客源和资金

没法算百分之五十一有完全控股权。

从法律层面说你的话语权小了。

### 四、朋友到我店里开发新项目怎么分股份

首先新项目是不是算在你的店里。

如果是的话，建议根据估值给一部分股份，或者成立一个子公司，你的店和你朋友

一起控股，这样最好，不明白的可以私信我

## 五、美发店怎么入股分红

入股的说法 1 要吗在开店时就大家一起平摊 最好算 当然你已经不是刚开始了 现在生意好了 有人想入伙 那就看你门关系怎么样 如果关系好 技术好 《技术不好就不能同意 因为不会给你带来好处》 那吗你就评估你的店总共花了多少钱 然后叫他们 给你多少钱 你给他们多少股份 月底赚了多少钱 就按%几给他 《一般是%10》 都是工资加股份 提成和保底是你自己看到办 《他们给你的入股钱 他们以后要走 是不退还的 你要说好》 一般入股的情况都是 你看中他们的能力想留住他们的人为你长久工作才会想到让他们加入 要不就都是聘用最好 《比如 他们在你那里上班一个月1500的工资 那吗你感觉他们嫌工资底 怕他们走 所一给他股 在比如 你一各月赚了15000 那吗他们就可以分1500 加起来就3000了 就满足他们了吗 也就是你的长工 《一个店总共投资5万 你给我5000现钱不退还的 这就是%10 在月底 除掉所有开销 剩 5000利润 我就给你500

## 参考文档

[下载：美容院客户股权分配怎么分.pdf](#)

[《一只刚买的股票多久能卖》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[《股票赎回到银行卡多久》](#)

[下载：美容院客户股权分配怎么分.doc](#)

[更多关于《美容院客户股权分配怎么分》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/64163104.html>