

基金公司为什么只培养股票交易员呢_有哪位能告诉我基金管理公司或券商内的交易员主要负责什么？-股识吧

一、基金公司的交易员怎么样

国内债券市场和股票市场还是不太一样的，股票基金经理从研究员上去的占决大多数，毕竟需要从行业研究到组合配置，基础的研究工作财务分析能力还是需要的。

国内债券基金经理研究员和交易员出身的比例似乎差不多。

至少过去几年是这样的，尤其像很多货币基金的基金经理，都是交易员出身。

当然也不一定是基金公司的交易员，有些银行的债券交易员做一段时间有了经验后也会跳到基金公司来做基金经理或者助理。

国内债券市场主要是银行间市场，是要人与人沟通的，所以一般对基金经理的要求就是既懂宏观策略又认识其他机构的人。

交易员一般容易具备后方面的特质，如果再注意加强宏观知识方面的积累就比较容易实现转变。

不过个人以为过去几年国内债券市场刚刚发展，人员比较稀缺，就像股票基金经理很多也很年轻一样，所以以前的经验未必就是未来的经验。

如果单纯从收入角度讲，还是卖方的交易员或者销售交易员挣得更多一些，当然压力也要大很多了。

二、有哪位能告诉我基金管理公司或券商内的交易员主要负责什么？

关于交易员有两种：1、基金公司或证券公司派驻证券交易所的交易代表，又称“**出市代表**”，业内称为“**红马甲**”，因为他们工作时穿一件红色的马甲。

主要工作是负责把公司及公司代理的客户的交易指令敲入交易所的交易系统内。

因为现在都实行远程热自助交易了，客户在网上或公司里就可以自己下单，所以这种交易员的工作已经很轻松了。

在以前这个工作是要要求很高的，必须输单飞快，还不能有差错，因为一个差错可能就是数十万、甚至数百万的损失。

2、在公司内负责买卖股票（公司自营或为大客户理财）的操盘手，这种交易员属于有丰富经验的股市炒手或盘手，没有至少5-6年的磨练是做不成的。

当然他们的收入也很高，通常还有利润分成。

因为他们不但要为公司及公司代理的客户做出盈利来，还要求他们保守客户的资金、交易秘密。

3、还有就是证券公司在证券公司内负责柜台上或接电话报单的人，他们负责把客户的指令输入到交易系统内。

这个工作环境在业内成为“盘房”，意思是“报盘的房间”，属于“熟练工种”（相比而言），不需要什么学历、技能的。

三、为啥我发现好多基金都是持仓大公司的股票？

风格偏向大盘股，因为去年四季度主要就是大盘蓝筹股

四、ETF操盘手为什么没有公司招聘

ETF是基金。

基金公司一般需要的是基金经理，而不是操盘手。

操盘手一般只能帮老板赚钱，一段时间连续亏钱，就可能丢了饭碗。

因此操盘手，要求比较严格。

相比之下，基金公司招聘的基金经理，更看重学历，出生，不见得要有盈利的能力，但是要能写长篇报告，能讲大道理。

这也是这两年为什么国内基金老是亏钱的重要原因。

ETF基金他们的招聘方式不是对社会公开招聘的，海归，重点高校金融博士，他们有自己的招聘方式。

五、基金经理，股票操盘手真的有那么厉害吗

他们主要还是资金优势，还有对于上市公司比较了解，同时执行能力比散户都要强不少，结合这些优势，所以经常比散户牛。

参考文档

[下载：基金公司为什么只培养股票交易员呢.pdf](#)

[《股票重组多久停牌》](#)

[《社保基金打新股票多久上市》](#)

[《挂牌后股票多久可以上市》](#)

[《股票账户多久不用会失效》](#)

[下载：基金公司为什么只培养股票交易员呢.doc](#)

[更多关于《基金公司为什么只培养股票交易员呢》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/49682607.html>