

上市公司销售副总一般薪水多少钱一个月--服装企业里的营销副总或营销总监应该待遇是多少？-股识吧

一、大型企业高管一般年薪有多少？

如果说，银行业的高薪酬还有业绩高增长作为支撑的话，那么证券行业人均年薪也高高在上，就更让人想不通了。

受证券市场持续低迷的影响，2022年证券业利润大幅下滑。

18家上市证券公司中，有12家利润降幅同比超过40%，业绩跌入五年来的最低点。

然而，就是在这种情况下，证券业的人均年薪仍高达20万元以上，比纺织服装行业的上市公司人均5.4万元的薪酬水平，高出了近4倍。

“上市公司高管的年薪，不能想挣多少就挣多少，总得按他对企业的贡献大小吧？企业经营得不好还要拿那么高的报酬，真的是太说不过去了！”在北京一家证券公司的营业厅，不少股民表示，上市公司提出的高管薪酬方案，虽然也要提交股东大会通过，但中小股东几乎没有什么发言权，实际上是高管自定薪酬，当然是越高越好。

最后利益受到损害的，是上市企业和广大中小股东。

二、服装企业里的营销副总或营销总监应该待遇是多少？

地区差异，你现在所在企业的规模实力、市场影响力，以及你的从业经验及成功业绩，对市场的熟悉及敏感程度都能影响到你的薪资待遇。

一般来讲，营销副总或营销总监待遇：较有规模企业，每月5千到1万元，业绩提成另计。

三、

四、北京上市公司副总裁年薪大概多少

100-150万

五、请问中国最大的企业雨润集团的销售经理的月薪是多少？

去年年报显示，雨润销售经理的年薪为80万左右。

不管你想签的是什么合同，如果想在合同生效后不至于吃亏，我建议你最好先学习一下合同法。

六、年销售额3千万的公司，副总的年薪是多少

差不多在10-20万左右，关键是看企业盈利能力

七、请问一下，现在销售副经理的待遇一般多少啊

您好销售副经理？现在销售面片上都是经理，人家不是说一个砖头砸下来，受伤的都是经理吗当然，我知道你说的经理是真正意义上的。

但工资高低，也分地域，北上广深，经理级别的底薪基本上都是6000以上加团队绩效。

内地城市，相对就会偏低。

另外，也得看这个经理在公司的角色，很多公司，都会设很多销售经理，是否带团队，很重要。

一般的公司，经理就是经理，这个职称下面一般不会设副的，副总一般是副总经理。

因为经理的职称在销售公司，并不算高的，不需要设副，顶多给个助理。

参考文档

[下载：上市公司销售副总一般薪水多少钱一个月.pdf](#)
[《股票还要回调多久》](#)

[《股票亏钱多久能结束》](#)

[《买股票从一万到一百万需要多久》](#)

[《股票账户多久不用会失效》](#)

[下载：上市公司销售副总一般薪水多少钱一个月.doc](#)

[更多关于《上市公司销售副总一般薪水多少钱一个月》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/45942727.html>