

怎么让客户买股票！怎么才能买股票-股识吧

一、如何才能让客户不满仓操作股票呢？

方法有很多:1.开户注入资金时，要求客户只注入三分之一，或五分之一。

2.给客户讲明满仓的危害，以及不满仓的重要性。

要求客户只使用部分资金，根据趋势选择仓位。

3.定期对客户经行培训，让其真正理解不满仓的重要性，针对行情及趋势进行布局操作。

满仓操作：满仓操作是指资金全部买成了股票，剩余的资金不够再买100股当前股票。

注：仓位主要是指证券资金账户中的资金使用比例，按照不同程度可以分为轻仓、半仓、重仓和满仓。

满仓可以为人们增加财富收益，也蕴含着或多或少的风险。

在对待这些投资方式时，应该清楚一点：适度投资有益有趣，即便遭受损失风险也有限，但倘若倾其所有“满仓”豪赌，则充满不可预知的风险。

对于工薪族而言，踏踏实实做好自己份内的工作，用自己的勤奋与智慧创造财富与价值，远比倾其所有去“赌”一把未来更真实，更可靠，也更容易规避不可预期的风险。

二、怎么才能买股票

去券商处开户，银证转账的银行，存入资金，下载软件，开通网络交易，在计算机操作。

三、想让客户投资股票，应该用什么办法说通他

可以告诉这位客户现在股票行情很好，如果您现在投资股票，按照我们给您的操作建议来，是肯定能赚钱的。

四、请问你如何让客户了解并购买，请说出你的看法。基金和股票哪个划算？

首先你的目标是卖出银行代理的基金，这是至关重要的，所以是否合理是否有良心是无关紧要的。

股票和基金最大差别就是：买股票，你要天天盯着股票涨跌，天天担心，所以炒股属于有时间有技术的人玩。

买基金，就是把你的钱交给基金经理来投资股票，所以关键就看基金公司和基金经理的实力，所以买基金属于没时间的人的投资。

接着你要就吹捧基金公司和基金经理。

基金公司的资产规模是否超千亿，实力在全国排名一流，基金经理是老江湖，有几十年的投资经验，拿过金牛奖等等等，这些需要你做资料搜索。

当然你还要看些基金基础知识，给客户id提供基金组合，包括高中低风险的基金产品来获取客户信任，重点突出银行的基金产品。

五、怎样才能买股票？

首先，你要知道你的客户为什么要炒股？他是报着怎样的心态？是投资还是投机？其次，你必须对股票有所了解，这样你才能从股票下手，告诉他股票怎么不好，说服他。

最后，你的项目要有明显的优势于股票。

六、证券经纪人怎么向客户讲解股票

首先确定客户类别，然后在接待客户之前对客户性格，风险承受能力，资金规模，做出相近的分析报告。

个人建议最好在采集到信息之前对客户入市资金有个大概的了解，打算投入多少，最多能承受多大的亏损。

正常接待中客户会首先发问，针对客户发问开始回答。

建议从风险分析方面入手，大盘风险政策风险，交易系统风险，和客户一起探讨他的入市资金何种性质以及何种使用期限。

下一步在你准备的股票池中挑选适合的股票推荐给他，然后给他讲解你推荐的股票组合的投资风格，风险等级，收益概况。

后边的就自我发挥吧，记住经常提示客户风险管理。

参考文档

[下载：怎么让客户买股票.pdf](#)

[《股票打折的大宗交易多久能卖》](#)

[《川恒转债多久变成股票》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[《农民买的股票多久可以转出》](#)

[下载：怎么让客户买股票.doc](#)

[更多关于《怎么让客户买股票》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/37895650.html>