

美发店股份怎么加比较好呢_-股识吧

一、发廊股份扩大由100（10份）扩大到120是（12份）~百分之二十是一个什么算法

$(120-100) \div 100 = 0.2 \times 100\% = 20\%$ 也就是在100的基础上扩大了20%

二、我想和朋友合股开个美发店，但我不知道怎么写美发方面的协议书

咱俩同行！给你点建议吧！多大的理发店偏要合伙啊？？做生意最好不要俩人合伙干，除非对方是你的亲兄弟姐妹。

如果非要合伙建议两个人以上合伙。

为什么给你说这些这都是我的经验，我开过好几家店了。

遇到利益问题最扯不清，你说的那些合同协议之类的说难听点废纸一张。

你问的一些问题我感觉挺幼稚的，这些都是你和合伙人自己商议的，问别人哪行啊。

你要是连这个账都算不过来建议你别开！！知道我说的话你不爱听。

但忠言逆耳！开店多打听一下过来人，现在开理发店这饭碗不好端。

我不知道你们店看得怎么样。

我可以明确的告诉你，近两年北京市内70%以上的店面都在赔钱经营。

房租水电乱七八糟的这个账可要算好了啊！！不要把开店想成特美好的事！！

不好意思，给你泼了点冷水啊！！店要开了我祝你生意兴隆吧！！

三、

四、发廊如何股份管理制

如果担心分钱的话，合作伙伴可以选择共同经营，一人负责一部分，按比例分利润

五、美发店怎么入股分红

入股的说法 1 要吗在开店时就大家一起平摊 最好算 当然你已经不是刚开始
现在生意好了 有人想入伙 那就看你门关系怎么样 如果关系好 技术好 《技术不好
就不能同意 因为不会给你带来好处》 那吗你就评估你的店总共花了多少钱
然后叫他们 给你多少钱 你给他们多少股份 月底赚了多少钱
就按%几给他 《一般是%10》 都是工资加股份
提成和保底是你自己看到办 《他们给你的入股钱 他们以后要走 是不退还的
你要说好》 一般入股的情况都是
你看中他们的能力想留住他们的人为你长久工作才会想到让他们加入
要不就都是聘用最好 《比如 他们在你那里上班一个月1500的工资
那吗你感觉他们嫌工资底 怕他们走 所一给他股 在比如 你一各月赚了15000
那吗他们就可以分1500 加起来就3000了 就满足他们了吗 也就是你的长工
《一个店总共投资5万 你给我5000现钱不退还的 这就是%10 在月底
除掉所有开销 剩 5000利润 我就给你500

六、理发店合伙协议 我开了家理发店2年，现在有个发型师想入20%的股份。合作协议怎么写合适？

那就写个合作合同，把各项事宜都写到里面去。
可以先写一个入股协议，关于他想入股但股份要在工资里扣体现出来。
等到他的工资扣完后在重新签个合作合同！！

七、美发店股东怎样分配未消费的卡金？

你说指的是顾客很久没有来卡里面的金额还有这种情况吗？
一般这种情况还是按股东股份比例分配。

八、两个人合伙开理发店，通过协议我想5：5分成。应该怎么出资？

合伙人出资的形式有很多，具体可以由合伙人协商决定。
只要是你们两个合伙人都同意，就合适。

九、开8万理发店甲投资6万乙股东投二万，怎么分股份，乙的股份多少

甲股东是75%乙股东是25%就是按照出资的数额占整体的比例来计算就行了。

参考文档

[下载：美发店股份怎么加比较好呢.pdf](#)

[《股票定增后多久通过》](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《股票钱多久能到银行卡》](#)

[《混合性股票提现要多久到账》](#)

[《上市公司离职多久可以卖股票》](#)

[下载：美发店股份怎么加比较好呢.doc](#)

[更多关于《美发店股份怎么加比较好呢》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/37508170.html>