

炒股的客户在哪儿找~怎样找炒股票的客户？-股识吧

一、想给人做股票咋找到客户？

客户编号开户时候在柜台上你开户的券商会告诉你。
另外给你个初始密码。
回去下你开户券商的网络客户端在上面把密码改了再交易。

二、请问股票操盘手怎样寻找客户？

兄弟不要太看得起自己了，我是工科非金融专业自学通过国家证券咨询资格，你真有那么厉害，找几个有钱的玩股票的陌生人，或者在网上找股票群的人，天天给别人股票，胜率高也可以，不要求100%，有钱人看到这些能力，再傻都会跟你合作，你早发财了，这是你没钱的情况下的方法，你如果有钱自己就闷着赚吧。

三、炒股票的客户究竟去那里找？nuskin到底应该怎么做？

- 1.发展新的炒股票客户即费劲效果也不大，因为他们的交易量不会很多。
- 2.所谓擒贼先擒王，应该去多发现那些交易量大的，或者资金量大的客户，（比如我的月成交额在1300万左右，可以顶你发展50--100个散户交易量，）给他们优惠条件把他们挖过来，事半功倍。
- 3.多建立几个QQ群，发展本地或者外地的股友，你是业内人士可以给他们指导，在谈话中发现潜在客户。
- 4.创造更多的优惠条件。

四、如何寻找股票客户

股票贵金属等一手资源，效率高寻找长期合作伙伴，需要的请联系qq735891204

五、股票业务员怎么能找到客户??

证券公司的吧 银行开户是需要运气的 另外就是多跟大堂经理和银行的一线业务员沟通 他们都会有大量的客户在手里 如果银行的人愿意帮助你 你开客户就不存在问题 大户也是大大的有的。

六、怎样找炒股票的客户？

呵呵 证券公司的吧 银行开户是需要运气的 另外就是多跟大堂经理和银行的一线业务员沟通 他们都会有大量的客户在手里 如果银行的人愿意帮助你 你开客户就不存在问题 大户也是大大的有的。 预祝你成功！！

七、股票经纪人有那些方法寻找客户？

首先就是找自己的熟人，以及熟人的熟人在人流量大的地方和时间在路边摆桌子，给中小投资者提供免费的咨询

参考文档

[下载：炒股的客户在哪儿找.pdf](#)
[《股票上升趋势多久比较稳固》](#)
[《股票转账多久到账》](#)
[下载：炒股的客户在哪儿找.doc](#)
[更多关于《炒股的客户在哪儿找》的文档...](#)

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/read/30077456.html>

