

香港创业板现在怎么样了-公司怎样才能上市？-股识吧

一、香港创业板上市有什么要求

主场的目的：目的众多，包括为较大型、基础较佳以及具有盈利纪录的公司筹集资金。

主线业务：必须从事单一业务，但允许有围绕该单一业务的周边业务活动业务纪录及盈利要求：不设最低溢利要求。

但公司须有24个月从事“活跃业务纪录”（如营业额、总资产或上市时市值超过5亿港元，发行人可以申请将“活跃业务纪录”减至12个月）业务目标声明：须申请人的整体业务目标，并解释公司如何计划于上市那一个财政年度的余下时间及其后两个财政年度内达致该等目标最低市值：无具体规定，但实际上在上市时不能少于4,600万港元最低公众持股量：3,000万港元或已发行股本的25%（如市值超过40亿港元，最低公众持股量可减至20%）管理层、公司拥有权：在“活跃业务纪录”期间，须在基本相同的管理层及拥有权下营运主要股东的售股限制：受到限制信息披露：一按季披露，中期报和年报中必须列示实际经营业绩与经营目标的比较。包销安排：无硬性包销规定，但如发行人要筹集新资金，新股只可以在招股章程所列的最低认购额达到时方可上市

二、香港创业板上市怎么办理

- 1 公司决定申请上市；
 - 2 公司聘任一名创业板保荐人及其他专业顾问；
 - 3 公司连同一份预计已是最后定稿的上市文件及所有其他所需文件呈交申请（聆讯至少足25个营业日）；
 - 4 上市聆讯；
 - 5 创业板上市委员会批准申请；
 - 6 公司刊发招股章程（一般于10日至14日后）；
 - 7 挂牌上市进行买卖。
- 详细可以咨询瑞丰德永。

三、为什么香港的创业板这么便宜

成熟市场 香港买2万的股票是交200港币的

四、香港创业板市盈率仅12倍 如何挑股潜力股（名

2月24日收盘是300039-上海凯宝，动态市盈率26.12倍

五、浙江核新同花顺网络信息股份有限公司 电话销售怎么样？是骗人的吗？能不能赚钱哦

我现在是应届生，前几天参加过他们电话销售的培训，具体来说有这几点感受：1，公司声誉，待遇，培训制度总的来说是比较标准的，不会骗人。

但是虽说是上市公司，确是在香港创业板上市的，这意味这这家上市公司不是很成熟。

2，他们公司第一次面试后招的人比较杂，也比较多，是为了在后面5天的培训里双向选择。

经过5天培训的话留下的人就很少了。

据我看到的大部分是没上过大学的中专生，个体等等。

经过5天不带薪资的培训后有个深度面试，由主管确定要不要你。

3，之后三个礼拜的魔鬼训练让你能上手，给客户打电话。

我感觉压力还是蛮大的，因为只有在三周里至少签了两个单子才能留下。

4，公司软性要求加班至少到7：30的规矩我灰常不喜欢，不过做销售要完成业绩也只能这样了。

5，待遇实际是1300底薪，另外100的全勤奖，100的完成业务量奖金。

我觉得他们要求的业务量还是很大的。

一天至少3个半小时与客户通话时间，90通电话。

我觉得还是很大的。

6，要赚钱的话还是靠自己努力吧，不付出超乎平常的时间和精力是没办法赚到钱的

六、公司怎样才能上市？

楼上小米说的基本是官方说法。

实际上民营企业上市比较难，要不黄光裕他们那些私营老板怎么都到香港、新加坡去上市。

一楼说的是捷径，收购一家上市公司，就是俗称的买壳，买一个没人要的垃圾股，

把优良资产注入到此公司中，比较简单。

参考文档

[下载：香港创业板现在怎么样了.pdf](#)

[《股票tick多久一次》](#)

[《股票一个循环浪期多久》](#)

[《股票型基金需要多久》](#)

[《小盘股票中签后多久上市》](#)

[《股票发债时间多久》](#)

[下载：香港创业板现在怎么样了.doc](#)

[更多关于《香港创业板现在怎么样了》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/26533077.html>