

股票融资要找领航怎么联系—股权融资中把把握哪些关键点-股识吧

一、想问一下如何寻找股权融资客户呢？

归根结底，找客户靠人脉，对于大企业，已经具备一定的人脉关系，另一方面，大企业也容易得到投资商的看好；

对于中小企业来说，人脉方面可能就比较薄弱，找客户就如同大海捞针一样，比较困难，一般通过网络资源信息查找客户，线下的话可以通过中介从而参加投融资方面的会议来寻找投资商。

比如投融资界，专业为客户提供针对性的投融资信息对接和项目搓配服务。

二、有项目需要融资，如何找到渠道联系到投资人或者机构？

你可以查询基金公司或金融公司的名单，可以电话，微信联系，说明你的项目内容的方向，然后约谈。

约谈之时，你要详细阐述项目的所以相关内容，盈亏点，预期盈利时间等等。

最后，如果对方满意你的项目，而且有意于该项目，那你们才进入合作的方式和内容。

对于和你合作的潜在单位有，平安普惠等金融机构。

最后，希望你可以成功。

三、有项目如何寻找投资者

写好商业计划书，然后去对接投资人，推荐几种股权融资途径：1、到各大投资机构官网进行BP投递。

2、多参加一些线下的沙龙活动，这也是投资人经常露出的一个渠道，经济相关发达的城市都有。

3、通过三方融资平台，尽量不要选会员制的尝试成本太高，选那种能自助申请一对一和投资人直接电话沟通的平台，要选和你项目行业阶段相匹配的，电话沟通比较高效，而且能相对和投资人更详细的阐述你的项目，聊完还能加投资人微信，这

样更有助于你的项目被投资人选中推荐云对接。

四、股权融资中把把握哪些关键点

确定目标公司的作价、需要对目标公司进行尽职调查；
需要召开股东会，融资后需要修改公司章程。

五、公司需要融资，找什么途径求大神帮助

展开全部向小额贷款公司贷款。
速度快，简单便捷，不过利息稍微高一点。

六、想要创业的话，怎样才能联系到投资人？

关于创业如何联系到投资人，想必大多数的创业者都为此感到十分困扰。
应题主要求，先来解答一下融资的含义是什么：融资即是一个企业的资金筹集的行为与过程，也就是说公司根据自身的生产经营状况、资金拥有的状况，以及公司未来经营发展的需要，通过科学的预测和决策，采用一定的方式，从一定的渠道向公司的投资者和债权人去筹集资金，组织资金的供应，以保证公司正常生产需要，经营管理活动需要的理财行为。

创业如何联系到投资人，有以下几个渠道，可以了解一下：1、最容易想到的渠道——你的亲朋好友如果爸爸妈妈大舅二舅...有投资人资源，可以通过他们帮你引荐，这是较为直接快捷对接到投资人的方式，当然投资人最终给不给你融资，在考验你亲属关系够不够硬的同时还要看你的项目够不够优质。

2、最容易石沉大海的渠道——邮件海投当今不比之前，如果你觉得你拿到投资人邮件就所向披靡，那你就错了，首先你拿到的邮箱不一定就是能够在机构拍板说上话的投资人，另外有一点你要想得到，你的邮件会迅速的在成百上千的邮件中快速淹没，在你苦苦等待投资人回复的过程里，可能你的邮件从不被打开或是很早被删除。

3、选择最多的融资渠道——投融资对接平台借助投融资平台丰富的投资人资源，

根据你的创业融资需求精准的匹配合适的投资人，第一，解决了你投资人资源匮乏的问题，第二，使得融资过程变得有针对性，融资步伐会加快许多，当然在挑选投融资平台的时候，要擦亮眼睛，选择正规靠谱的平台，例如微链。

以上是给你的一些找投资人的相关建议，另外在叮嘱一下，找投资人前，先把商业计划书准备起来哈。

参考文档

[下载：股票融资要找领航怎么联系.pdf](#)

[《新三板中三类投资者需要什么条件》](#)

[《天山生物的股票什么时候上市》](#)

[《股票怎么判断主力出货信号》](#)

[《债券基金持有多长时间最好》](#)

[下载：股票融资要找领航怎么联系.doc](#)

[更多关于《股票融资要找领航怎么联系》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/21679469.html>