

地摊股票为什么这么火~南方创业论坛说的是真的吗?-股识吧

一、我想发财，但是为什么这么难呢？

分析一下，什么生意你最适合做。

你擅长的，自然就是你容易收获的。

创业首先要定位自己和市场的。

根据你的特点选择致富之路，道理都一样，勤奋、专著！如果会成功。

那必定在升出的价值里包含了你的辛苦。

要把握好你的社会关系，当然是利用上关系。

如果没有太多关系，一般都是消费者忠实度比较高的行业，不容易受到关系的影响难以介入。

包括，餐饮、娱乐、生产等行业。

如果你要做个体，那校园小店、2元店、饮食业，是当今小投资见效最块的快的行业。

而且大小比较灵活。

资金多了可以扩大。

资金小的话夜市、地摊几乎不要什么投资。

当然，还可以选择网络开店。实说真的 要做生意赚钱，先去多多磨练，实践工作，或是去帮别人打打工什么的，这样自己有了经验，有了信心你就有了创业的动力了！那时 船到了桥头 就会直的。

在互联网飞速发展的今天，传统的生意之道也必须随着时代的变化而改变：

以我个人的经验来看，创业需要弄清下面两个问题：1、你想做的是什？2、你能做的是什？

你想做的最好是你喜欢的，这样你才会有源源不断的动力推动你前进。

大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。

如果你每天都硬着头皮去做自己不喜欢的事，恐怕结果不会太乐观。

所谓你能做的是结合你的天赋、能力、经验和资金来考虑的。

不着边际的或超出你个人能力的事最好别做，因为我们是小本创业，经不起太大的风险。

虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来，无奈之下只得又给别人打工。

无论何时都不要忘记结合市场需求及相应的消费群体，否则只能是纸上谈兵，出师未捷身先死。

在我们选项前，下列的几点是我选择行业的若干原则：1、

必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；

产品及所在行业有广阔的前景，产品是不断增值的 2、
所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；
可以复制并可以做大 3、能发挥自己的天赋和特长 4、现款交易 5、
少和政府部门打交道，少接触饭局、歌舞厅 6、穿休闲装的时间更多 7.
朝阳产业，成长性高，能长期发展 8. 受人尊敬，有行业成就感
9. 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争
10. 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展 以上所列的条件未免太过完美，
但我们要知道，老板是这个世界上风险最高的职业，如果你要选择这个职业，一
定要先由己出发，缜密思考精心筹划，这样胜算比较高，存活的几率也比较大。
活下来才有可能赢，才有可能一步步朝着大老板、大生意的目标努力、前进。
兄弟，你这个问题，每个人都在想，每个人都想知道。
但是你知道么，。
一个会赚钱，聪明的人，吃过苦的人不会在问这个问题了。
你也许还很迷惘。
不知道怎么赚钱好。
其实嘛。
行行出状元。
这个世界上这么多人，这个中国这么大。
其实什么都缺的。
财不入急门，成功的真理时刻摆在面前，那就是：吃得苦中苦，方为人上人！
中国是农业大国。
很多食品需要加工，如果你有钱，推荐去，要有创新。
要健康。
再次强调不要违法。
“” 这些都是我个人的想法，最吃香的行业就是吃苦的行业。

二、南方创业论坛说的是真的吗？

创业成功三个必备的条件：1敢于尝试的勇气；
这个是最为重要的，创业不仅仅需要智慧，更需要迈出第一步的勇气。
当机会来临时，你再有智慧，再有经验，再聪明，不过，你就是不敢迈出第一步，
去尝试他。
这次机会也会离你而去的。
2持之以恒的恒心，创业，不是今天做，明天就有回报的，他也许需要一个星期、
一个月、一年甚至更长的时间。
创业与赚钱都是一个过程，你必须坚持下来，才有可能成功的。

你要给你自己一个坚持下去的理由，这样，你才有可能成功。
如果中途放弃，那只能以失败而告终，最大的失败就是放弃。

3选择一个比较有前景的项目。

如果现在这个项目很火，你去做一段时间，它就没有什么了，那不仅浪费金钱，而且浪费了时间的。

如果项目现在不怎么火，但是有前景，代表社会一大趋势，我想这样的项目才值得去做的。

至少，不会被社会所淘汰吧。

坚持下去，你会有收获的。

什么是机遇？其实机遇大部分都来源于新的事物，新事物的出现必然会有很多人不知道，不了解甚至会产生误解。

这些都是很自然的。

但是也一定会有很少人接受它，并勇敢地去尝试。

那么他们就有可能把握这次机遇，成就自己的人生。

不同的观念导致不同的人生。

许多人比你成功，不是他的能力比你强，不是他的经验比你多，也不是他比你更有钱，而是他的观念比你超前即眼光比你看得远。

第一批被别人没出息的摆地摊，富了；

第一批炒始股的人，富了；

第一批买地皮的人，富了....

他们富了，因为他们敢于在大多数人还在犹豫不决的时候就作出了实际行动。

他们先行一步，便抢得了商机，占领了市场。

3G时代的来临，3G商务平台是一个有前途的创业平台，我现在上大二，我一直在做这个 想和我联系 请注意我的昵称

三、2万块能做什么投资？？

要有好的项目！分析一下，什么生意你最适合做。

你擅长的，自然就是你容易收获的。

创业首先要定位自己和市场的。

根据你的特点选择致富之路，道理都一样，勤奋、专著！如果会成功。

那必定在升出的价值里包含了你的辛苦。

要把握好你的社会关系，当然是利用上关系。

如果没有太多关系，一般都是消费者忠实度比较高的行业，不容易受到关系的影响难以介入。

包括，餐饮、娱乐、生产等行业。

如果你要做个体，那校园小店、2元店、饮食业，是当今小投资见效最块的快的行

业。
而且大小比较灵活。
资金多了可以扩大。
资金小的话夜市、地摊几乎不要什么投资。
当然，还可以选择网络开店。
兄弟，你这个问题，每个人都在想，每个人都想知道。
但是你知道么，。
一个会赚钱，聪明的人，吃过苦的人不会在问这个问题了。
你也许还很迷惘。
不知道怎么赚钱好。
其实嘛。
行行出状元。
这个世界上这么多人，这个中国这么大。
其实什么都缺的。
财不入急门，成功的真理时刻摆在面前，那就是：吃得苦中苦，方为人上人！中国是农业大国。
很多食品需要加工，如果你有钱，推荐去，要有创新。
要健康。
再次强调不要违法。
这些都是我个人的想法，最吃香的行业就是吃苦的行业。

四、现在干什么赚钱？

80年代摆地摊 90年代买股票 这个年代电子商务啊 淘宝为啥发家了？为啥那么火？
Q 199 8865

五、二万元投资什么好。

二万说实话真的很少，如果自己做项目，有好的项目建议尝试。
如果没有的话，建议做保本型投资，我有一个连接：[*://iqzhuo.blog.163*/edit/](http://iqzhuo.blog.163*/edit/)，
你有兴趣的话可以进去看看，本人不建议做股票，风险大，更不建议你做外汇操盘，
抵御风险的能力太低了，但假如放在银行的话，定期存款的收益低得太可怜，仅供参考。

六、怎么能挣钱？

努力干活 学门手艺！要有耐心 毅力！能吃苦~~~很多

参考文档

[下载：地摊股票为什么这么火.pdf](#)

[《港股美股为什么大跌》](#)

[《昌红科技为什么一直涨停》](#)

[《不玩股票了需要销户吗》](#)

[下载：地摊股票为什么这么火.doc](#)

[更多关于《地摊股票为什么这么火》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/18578116.html>