

做股票投资理财销售怎么样__现在去证券公司做理财顾问怎么样，前景如何-股识吧

一、你好，请问投资理财工作怎么样？好做吗？

闲来无事，跟你唠唠投资渠道。

首先送你一句忠告：投资有风险，收益越高，风险越高！！不要为了收益丢掉本金。

收益要求高，股市，期货，外汇，黄金收益超高，风险系数也超高，没有经验和基础的技术不建议入市，原油放开，现货原油炒的很热，风险也是很高。

其次我们说说基金，公募基金起投点低，收益很低，风险较小，私募基金收益可观，风险相对较高，信息披露不是很及时，可以选择些阳光私募 信托呢起投100万起，收益在8%，全国目前71家信托公司，家家大业大，信托实行刚醒对付，安全性高。

风险较低。

银行理财走低目前4%上下。

比存款高哈。

小心外泊的银行理财 现在比较火的P2P，我研究了不少。

客观收益16%以下都算合理，不过这个行业处在拨乱管理时候，小公司跟风，做乱市场。

建议找时间长，规模大的公司。

二、股票销售这是骗局吗？

我感觉这种公司大概是这样的：他们平常做股票，招员工的目的应该是让员工找客户，代客炒股，要么就是让客户把钱给他们来做（但是这种可能性很低，没有人会轻易把钱给陌生人的），要么就是在客户的账户上直接操作（但是客户的账户数量多了就不好操作了），然后盈利了公司提成，给员工分成，类似私募但是肯定不如私募有实力，八成公司自己有个什么炒股软件之类的。

是不是骗子公司我不好说，但我个人感觉，说白了，就是让你拉客户炒股，做销售，销售做好了提成都高。

我建议你，要是你对证券这行业有兴趣，可以到证券公司从经纪人做起，肯定是正经职业。

对于你补充的问题，小朋友，别太天真，不是说正规报纸就没有虚假广告，报纸靠

什么挣钱？广告啊！你说，做报纸的是愿意去过滤虚假公司的广告呢，还是愿意多做广告挣钱呢？

三、现在去证券公司做理财顾问怎么样，前景如何

证券公司属于金融行业,是目前我国高薪行业之一,能进去前景当然看好.

四、在武汉做金融投资理财股票的销售好不好做.如题 谢谢了

在哪里都不好做，特别是现在金融危机，没有多少人再去盲目的做这些相对的高风险的投资了，那么做理财投资这方面的销售，会更加困难！求采纳

五、有谁知道做理财销售好不好做

不知道你是想从事这一行业还是向投资这一行业。

如果你想从事这一行业，那你需要相当好的人脉资源，因为刚开始你想从陌生人那儿拉来钱是很难的，但是你要是比较专业的理财人士那就不用担心这个问题了！如果你想投资，那你也要有一定的知识，否则容易吃亏，没知识的话就要了解这个行业，然后再去投一些担保公司之类的公司（一定要找稳一点儿的公司，不要单纯追求高收益）。

不懂得话可以追问，本人在这个行业算不上资深人士但也摸打滚爬几年了！

参考文档

[下载：做股票投资理财销售怎么样.pdf](#)

[《股票开通融资要多久》](#)

[《股票卖出多久可以转账出来》](#)

[《股票解禁前下跌多久》](#)

[《卖完股票从证券里多久能取出来》](#)

[《股票发债时间多久》](#)

[下载：做股票投资理财销售怎么样.doc](#)

[更多关于《做股票投资理财销售怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/read/10472654.html>