

# 开店没钱怎么找投资~想创业不够钱，怎么去筹啊-股识吧

## 一、没钱创业如何找投资人

做好方案设计，给投资公司，得到大佬们的认可，就有钱了

## 二、想做生意没钱怎么融资

可以通过以下步骤来融资：首先，针对所要开的门店生意领域有了解，并且要做深入的行业调研，根据调研结果分析总结出所要从事的创业项目优势、劣势、机会、威胁等，并分析可行性；

第二，根据分析出的所有数据，以及调研情况，制定出详细的创业商业计划书或是报告；

第三，寻找相关机构，比如天使投资机构等，找到专门的负责人，向其提交自己的创业计划，申请资金的支持；

或是找到比较靠谱的亲友来寻找创业资金；

第四，还可以根据创业计划及报告，在相关的众筹平台上公开融资，比如众筹网等；

第五，可以向当地银行申请创业贷款，只要符合要求，一般都可以贷款成功；

第六，还可以召开项目路演，在线下开展融资活动等。

不管是哪一种方式，关键是自己的想法能否落地，有没有市场，是否可以说服投资人来投资。

## 三、我想做生意，没钱怎么办？

创业投资的基础，要做一个很好的计划。

计划里要针对自己，针对市场做一个周密的分析。

知道自己适合做什么。

整理一下有哪些可以利用的社会关系。

估计一下资金如何运转。

在了解一下市场的需求以及类似创业成功或者失败。

只有你充分准备了。

你才能最快的速度赚到钱。

如果要赚到更多的钱。  
那就看你对利润的把握。  
市场是由市场规律和国家调控平衡的。  
投资大，风险大，自然收益也大。  
根据自己的情况选择一个合适的职业。  
是最为关键的。  
不知道投资什么？你可以参考下：1：考虑你的兴趣，做你最喜欢做的，只有让工作成为乐趣。  
你才能更好的在这个行业发展。  
2：分析你拥有经验，做你最擅长的。  
内行的身份，会让你在很多事情上得心应手。  
3：再看看你的资金情况！几万元，可能做不了什么大的投资。  
一方面，你可以作为自己生活保障，选择一个平台，去工作学习一番。  
另一方面，可以尝试一些低投资的行业，比如个体户、小摊贩、网络商店。  
逐渐积累成本和渠道。  
4：这里强调一下关系渠道，这个靠社会生活中的积累。  
多一个渠道等于多一个机会。  
往往发财靠关系。  
这话也不是没有道理的。  
5：适当的也要考虑一下，地区的商情。  
这个说起来比较复杂。  
其实也是个人的经验。  
做一个商人，需要有一定的商业嗅觉。  
到什么地区，就能估计到做什么会比较容易立足。  
也可以请教一下当地的投资顾问公司，甚至工商局。  
他们或许能给你不少启迪。

#### 四、想创业不够钱，怎么去筹啊

银行贷款或者是亲戚朋友借啊，反正只要你有这个决心那就一直要坚持下去哦！加油哦！

#### 五、我要开商店，但是我没有钱，我要怎么拉投资人呢

如果有好的想法，可以去找人投资，如果没有，那就做小生意先赚点钱，马云当年也摆过地摊

## 六、想自己开家店，可是自己又没有钱投资，怎么办？

可以去贷款啊！！或者跟亲戚朋友借！西西，卖什么的呀？衣服么？

## 七、想创业不够钱，怎么去筹啊

## 八、我有创业项目没钱怎么融资

以下几条融资渠道参考下：1.

朋友引荐靠自己的人脉寻找到投资人，朋友引荐的投资人，投资成功概率更高。

2. 找FAFA主要价值就是他们的专业，他们会帮您梳理项目融资的逻辑，帮您对接合适的投资人和机构，以及帮您全局协调从面谈到协议交割的所有流程。

3. 参加创投活动或者路演项目方要根据自己的商业模式设计，制作符合投资人要求的BP，符合目前市场的企业估值，投资项目的建议书，对项目进行路演。

4. 寻找各种社交平台相关的投资群加入找相关的投资人的微信群、QQ群加入进去，观察投资人对哪些领域的项目比较感兴趣、项目投资阶段及投资金额。

平时要注意报刊杂志媒体，在各种报刊、杂志、网络媒体中，会出现大量投资者寻找项目的信息，收集投资方的联系方式。

——欢迎采纳，恩美路演

## 九、做生意没钱，怎么融资

你去了解一个公司怎么运作上市你就知道怎么去融资了简单说 你没钱 但你有项目 而且你还有人可以执行这个项目 然后你就找有钱的主谈 一起合作这个项目 然后就是利益分配问题

## 参考文档

[下载：开店没钱怎么找投资.pdf](#)

[《股票买进需要多久》](#)

[《股票填权后一般多久买》](#)

[《唯赛勃的股票多久可以买》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[下载：开店没钱怎么找投资.doc](#)

[更多关于《开店没钱怎么找投资》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/75656482.html>