

证券渠道经理是正式工吗、和证券公司签劳动合同的客户经理岗位是公司的正式员工吗？-股识吧

一、证券公司除了营销部，像交易员、合规部、综合部这些都是正式编制的公司内部员工吗？

交易部、办公室、电脑部、客户服务部、营销部中的营销经理室内部员工，也就是正式的，而客户经理不算是内部员工了！

二、和证券公司签劳动合同的客户经理岗位是公司的正式员工吗？

这个问题比较复杂，看我的回答你满意不。

客户经理属于营销岗位，一般非编制内员工。

转正后签的合同也分几种，非全日制劳动合同和全日制劳动合同，这两者区别很大。

此外，转正后的客户经理一般有底薪，提成，五保一金，但无年终奖，那个是正式编内员工的待遇。

总的来说，客户经理即便转正，也和编内员工待遇差别很大，而且每月都有任务，好的证券公司可能任务轻点，苛刻的公司任务可能重的你做不了多久自己走人，解除合同。

可以这么比喻，转正的客户经理相当于有合同的临时工。

三、请问现在证券公司的客户经理是证券公司的在编员工么？

我觉得不应该再用以前的所谓“编制”概念来看客户经理这个岗位了。

就我目前供职的公司来看，客户经理和我这样的客服人员一样，都是签订正式的劳动合同，五险一金一样不少，只不过我是直接和公司的人力资源部签合同，客户经理是和公司下属的财富中心签协议。

此外客户经理的考核机制和我们不一样，薪金构成也不一样。

一楼说有些客户经理是金饭碗，但据我所知但凡是客户经理，哪怕是总监级别的，也一样有巨大的展业压力。

只不过这些人除了基本的营销奖励外，还有一块管理上的提成，说白了就是从手下的业务员业绩中再拿提成。

四、证券营业部的客户经理属于正式员工么？

客户经理属于正式员工，但是因为是前台人员，在福利等方面要比中后台差一些，如果您有兴趣从事相关岗位的话可以上证券英才网了解。

五、招商证券渠道经理主要做什么啊？待遇怎么样？

带一个团队开展业务，发展团队、发展业务

六、我算不算是证券公司的正式员工？

证券公司的员工分合同工和正式工，正式工里面有分编制和非编制的，看你的情况应该是正式的，但编制的话估计还难说。

你可以看看你有没有员工编号哦

七、什么人才算是证券公司正式员工？

1、正式员工和非正式的差别其实主要是在福利，年终奖，内部竞聘机制上区别对待的，所以和有没有五险一金没关系。

有些公司会拿这个误导你，其实交五险一金是天经地义的事情。

2、如何区分，很简单，看工资是怎么构成的，一般凡事底薪加提成的，都不算正式员工，也就是说，很多东西与他们无缘，比如高福利，高奖金，比如内部竞聘，客户经理一类的只能在客户经理这个体系里面，而不可能成为你希望的分析师等等，因为内部招聘，一般会把这类人排除在外，为什么排除？想想最初进去是不是很容易。

3、一般来说，证券公司营业部的正式员工不会超过20人，大一点营业部也就是30

人左右，人数不会很多。

4、待遇，光福利费就能顶上客户经理一年的底薪了。

难不难达到，一般来说，本科以上学历，最好是名校，有硕士学历最好。这样你才能有很好的职业发展。

八、我算不算是证券公司的正式员工？

参考文档

[下载：证券渠道经理是正式工吗.pdf](#)

[《购买新发行股票多久可以卖》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[《股票订单多久能成交》](#)

[《股票订单多久能成交》](#)

[《股票多久能买完》](#)

[下载：证券渠道经理是正式工吗.doc](#)

[更多关于《证券渠道经理是正式工吗》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/73754957.html>