

货币型基金直销渠道有哪些类型|购买基金的渠道几种？ - 股识吧

一、货币基金有哪些特点 货币基金有什么购买渠道

若是招行代销基金，购买基金前，请注意： 首次购买基金，需本人前往招行任意网点（境内）办理风险评估，或者通过手机银行购买基金并进行首次风险评估；需开通基金对应的登记结构的基金账号。
请登录手机银行app，点击“我的”-“全部”-“基金”，查看“基金列表”点击您要的产品进入购买界面。

二、买货币基金的渠道有哪些

若是招行代销基金，购买基金前，请注意： 首次购买基金，需本人前往招行任意网点（境内）办理风险评估，或者通过手机银行购买基金并进行首次风险评估；需开通基金对应的登记结构的基金账号。
请登录手机银行APP，点击“我的”-“全部”-“基金”，查看“基金列表”点击您要的产品进入购买界面。

三、购买货币型基金有哪些渠道 如何选择货币基金

基金有直销，有银行销售，还有现在很流行的第三方代销基金公司，为何选择第三方的，因为可供选择的基金类型比较多，而且申购费率都有折扣，像众升财富，经过中国证监会批准成立的，能够独立代销基金的公司，代销基金近2000只，不同类型都有，而且线下申购费率三折起，线上申购费率四折起，还可以选择现金宝和账户管理。

四、购买货币型基金有哪些渠道 如何选择货币基金

招商银行有代销基金，您可以参考下招行五星之选基金（*：[//fund.cmbchina.com/FundPages/OpenFund/OpenFundFilter.aspx?Filter=00000050](http://fund.cmbchina.com/FundPages/OpenFund/OpenFundFilter.aspx?Filter=00000050)），温馨提示：基金有风险，投资需谨慎。

若需购买，请您进入招行主页*cmbchina* 点击右侧“个人银行大众版”，输入卡号、查询密码后登录，进入后点击横排菜单“投资管理”-“基金”-“购买基金”，可以看到招行代销的基金列表，在您需要购买的基金前点击“购买”根据提示操作。

五、购买基金的渠道几种？

目前购买开放式基金主要有三个渠道，最便宜的是场内交易：证券公司开放式基金，指数基金，封闭基金，LOF基金，股票，权证，债券，都可以买卖，开放式基金有600多种，一。

银行申购：是最差的一种买卖基金方法：前端收费要申购费1.5%，赎回费0.5%，后端收费按2%左右收取赎回费，不过那是属于持有不超过半年的情况，赎回费是按年递减收取的，一般持有超过3年就免赎回费。

每个银行可以购买大约100来种基金，钱还要4—7天到帐，时间长。

说不定行情变化了，你想再申购，可是钱没有到帐。

是最差的一种买卖基金方法。

二。

直接从网上去基金公司申购：要申购费1.5%可以打6折，赎回费0.5%。

每个可以基金公司购买自己的基金，要从网上去多个基金公司注册。

开通网上银行，赎回时钱要4—7天到帐，时间长。

说不定行情变化了，你想再申购，可是钱没有到帐。

开通网上银行，从网上去多个基金公司注册，比较麻烦，是较差的一种买卖基金方法。

三。

开通证券账户，坐在家，网上申购，不必去银行。

在证券公司购买基金：买入申购费0.3%。卖出赎回费0.3%，开放式基金如：南方积极配置，南方高增广发小盘基金，还可以买指数基金就是8个ETF基金，如：易方达深100ETF 华夏上证50，友邦红利ETF，好处是费用低，在证券公司买卖基金手续费0.3%，不要印花税，资金到帐快，即时到帐，即时使用。

六、我国开放式基金销售的主要渠道有哪些

看看如下网上摘录就清楚啦：窗体顶端开放式基金的销售渠道【进入论坛】

【推荐朋友】【关闭窗口】2007年11月01日14：29开放式基金的销售是一个持续的过程，目前销售方式主要有直销和代销两种手段。

直销指基金管理公司通过自己的直销中心（理财中心）直接向投资者出售基金的基金单位；

而代销指基金管理公司通过其他拥有代销资格的机构，如银行、证券公司等，向投资者出售基金的基金单位。

代销采取的是“就近”原则，极大地方便了异地投资者的购买，投资者可以通过这些代销机构和网点进行交易和查询；

直销与代销相比，在交易手段和赎回资金在途时间上更为便捷。

目前，国内基金管理公司都建立了呼叫中心和网站来为直销客户提供自助交易手段。

同时，由于减少了中间环节，直销客户的赎回资金一般在t+3个工作日内即可到帐，而代销客户一般需t+7个工作日。

七、基金交易存在哪些渠道？

您可以通过同花顺爱基金平台进行场外基金交易。

1.首先您需要在爱基金平台开户2.开户之后，您可以挑选您要购买的基金进行购买

八、购买基金可以通过哪些渠道？

如果是上市的封闭基金可以通过证券公司的交易渠道购买，和买股票是一样的。

如果是开放式基金，可以通过银行、证券公司或着基金公司的直销渠道购买。

九、基金销售的渠道

基金销售主要有三个渠道，即基金公司直销中心、银行代销网点、证券公司代销网点，现在邮储网点也已成为基金销售的第四个渠道。

另有少数几家专业基金销售公司可销售基金。

不同渠道认购基金区别：基金公司直销中心：优点是可以通过网上交易实现开户、认(申)购、赎回等手续办理，享受交易手续费优惠，不受时间地点的限制；缺点是客户需要购买多家基金公司产品的时候需要在多家基金公司办理相关手续，投资管理比较复杂。

另外，需要投资者有相应设备和上网条件，具备较强网络知识和运用能力。

银行网点代销：优点是银行网点众多，投资者存取款方便；

缺点是每个银行网点代销的基金公司产品有限，一般以新基金为主；

投资者办理手续需要往返网点。

证券公司代销：优点是证券公司一般都代销大多数基金公司产品，选择面较广泛，证券公司客户经理具备专业投资能力，能够提供良好分析建议，通过证券公司网上交易、电话委托可以实现基金的各种交易手续；

资金存取通过银证转账进行，可以将证券、基金等多种产品结合在一个账户管理；

缺点是证券公司网点较银行网点少，首次办理业务需要到证券公司网点。

参考文档

[下载：货币型基金直销渠道有哪些类型.pdf](#)

[《股票跌停多久退市》](#)

[《股票钱多久能到银行卡》](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[下载：货币型基金直销渠道有哪些类型.doc](#)

[更多关于《货币型基金直销渠道有哪些类型》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/58874735.html>