

哪些股票周期性回调上涨~哪些行业的股票是周期性股票？为什么？-股识吧

一、周期性股票的典型的行业

中国典型的周期性行业包括钢铁、有色金属、化工等基础大宗原材料行业、水泥等建筑材料行业、工程机械、机床、重型卡车、装备制造等资本集约性领域。

当经济高速增长时，市场对这些行业的产品需求也高涨，这些行业所在公司的业绩改善就会非常明显，其股票就会受到投资者的追捧。

该类股票诸如汽车制造公司或房地产公司的股票，当整体经济上升时，这些股票的价格也迅速上升；

当整体经济走下坡路时，这些股票的价格也下跌。

与之对应的是非周期性股票，非周期性股票是那些生产必需品的公司，不论经济走势如何，人们对这些产品的需求都不会有太大变动，例如食品和药物。

绝大多数行业和公司都难以摆脱宏观经济景气周期的影响。

虽然作为新兴市场，中国经济预计还要经历20年的工业化进程，在此期间经济高速增长是主要特征，出现严重经济衰退或萧条的可能性很低，但周期性特征还是存在。

中国的经济周期更多表现为GDP增速的加快和放缓，如GDP增速达到12%以上可以视为景气高涨期，GDP增速跌落到8%以下则为景气低迷期。

不同的景气阶段，行业和企业的感受当然会很不一样，在景气低迷期间，经营的压力自然会很大，一些公司甚至会发生亏损。

二、哪些是周期性的股票

这个公司处于周期性行业，这个公司有股票就是周期性股。周期性行业是指和国内或国际经济波动相关性较强的行业，其中典型的周期性行业包括大宗原材料（如钢铁，煤炭等），工程机械，船舶等。

周期性行业的特征就是产品价格呈周期性波动的，产品的市场价格是企业赢利的基础。

市场经济情况下，产品价格形成的基础是供求关系，而不是成本，成本只是产品最低价的稳定器，但不是决定的基础。

市场经济的特征就是行业投资利润的平均化，如果某一个行业的投资利润率高了，那么就有人去投资，投资的人多了，投资利润率就会下降，如此周而复始。

汽车、钢铁、房地产、有色金属、石油化工等是典型的周期性行业，其他周期性行业还包括电力、煤炭、机械、造船、水泥、原料药产业。
简单来说，提供生活必需品的行业就是非周期性行业，提供生活非必需品的行业就是周期性行业。

三、哪些行业的股票是周期性股票？为什么？

周期性行业是指行业的景气度与外部宏观经济环境高度正相关，并呈现周期性循环的行业。

周期性行业的特点是产品价格、需求以及产能呈现周期性波动的，行业景气度高峰期来临时产品需求上升，价格大涨，为满足突然膨胀的需求，产能大幅度扩张，而在萧条期时则刚好相反。

汽车、钢铁、房地产、有色金属、石油化工等是典型的周期性行业，其他周期性行业还包括电力、煤炭、机械、造船、水泥、原料药产业。

食品饮料、交通运输、医药、商业等收益相对平稳的行业就是非周期性产业。

还有一些产业被称之为防御性产业。

这些产业运动形态的存在是因为其产业的产品需求相对稳定，并不受经济周期衰退阶段的影响。

在经济衰退时,防御性产业或许会有实际增加,例如,食品业和公用事业属于防御性产业。

参考资料：<http://www.souping.com/more?cat=%CE%CA%D6%AA&aid=87721>

四、哪些行业的股票是周期性股票？为什么？

严格意义上讲所有股票都是周期性行业，因为当经济不景气时几乎所有的行业都会受到影响。

股票上讲的周期性行业实际上是指强周期性行业，这些行业的股票特点就是波动性极大，例如中国远洋，07年三季报还有2块多，08年业绩便成了负几毛。

主要包括：1 有色金属 2 化工 3 钢铁 4 石化 5 焦炭 6 汽车 7 家电 8 航空 9 航运 10 房地产

五、请教哪些股票有周期性，只是能源股和消费股吗

你对股票周期性的理解较为准确，除你所述之外还有钢铁股、有色股、旅游股、白酒股具有周期性。

股票往往是提前炒作，就象你说的冬季啤酒股涨，夏天白酒股涨，冬季极寒天气旅游股涨，往往是提前几个月时间炒预期。

六、周期股票有哪些？

严格意义上讲所有股票都是周期性行业，因为当经济不景气时几乎所有的行业都会受到影响。

股票上讲的周期性行业实际上是指强周期性行业，这些行业的股票特点就是波动性极大，例如中国远洋，07年三季报还有2块多，08年业绩便成了负几毛。

主要包括：1 有色金属2 化工3 钢铁4 石化5 焦炭6 汽车7 家电8 航空9 航运 10 房地产

参考文档

[下载：哪些股票周期性回调上涨.pdf](#)

[《东方财富股票质押多久》](#)

[《股票卖出后多久能确认》](#)

[《股票理财资金追回需要多久》](#)

[下载：哪些股票周期性回调上涨.doc](#)

[更多关于《哪些股票周期性回调上涨》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/47846030.html>