

美发店股东做不上业绩怎么办发廊已经接手两天... 因为之前的老板把生意做得很差了！这两天生意也是很差 而我们都也没有进入状态 · -股识吧

一、三人合伙开美发店，一人不做，股份不退也不能转让给其他 股东怎么解决

可以跟他协商，谁是最大的股东这事得听谁。

我个人意见：如果他人现在不做了，也不退股的话，可以按照你们之前利润分配：
比如之前是百分之50。

现在他人不做了只能给他百分之25或20的利润

二、发廊已经接手两天... 因为之前的老板把生意做得很差了！ 这两天生意也是很差 而我们都也没有进入状态 ·

我不指望成为最佳答案 希望能给你一点点帮助我从一个消费者角度说说因为一般
情况下，除非有些女孩子做发型想去大一点的店，大部分情况下人们选理发地方都
是希望物美价廉，环境要好，不是说那种金碧辉煌的好，但最起码要整洁干净，感
觉进来就能感到一种扑面的清新，个性一点。

再说说味道，理发店难免有各种美发品的味道，浓的时候让人作呕，要是你们能在
空气洁净方面下下功夫，应该会有意想不到的收获阿！还有就是告诉你们手下的理
发师，不要没事跟顾客瞎扯，顾客来是奔着手艺不是想聊天，每次我理发，理发师
跟我说话肯定拽我几根头发，而且还让我感觉很虚伪，其实只要是认认真真做好本
职工作，在对待顾客市真诚地笑一下，吸引回头客的几率会翻番！别人我不知道，
我就比较喜欢去诚恳的店，最讨厌理发师外加洗头女孩反复问我要不要什么发蜡阿
洗发水阿之类的东西，都很委婉的说‘再考虑考虑’了，还是反复问。

既然你们店的前身生意不好，那你们应该在表面做做文章，让别人一看就知道换老
板了，不然别人还以为和以前一样呢。

方放鞭炮去去晦气，也图个吉利。

多替消费者想想，赚钱是目的，但首先要诚信真诚，财源自然滚滚祝你们生意兴隆
！

三、我是做美发的，想找一个做美发培训的学校合作，但是朋友说现在有好多加盟的都是骗子，谁有好的学校请说下。

给个参考：尚艺 富康 纤手 名姿 标榜 发源地 名发世家。

- 。
- 。
- 。
- 。
- 。
- 。

太多了，不知道你在哪里？你就近选择比较好，太远成本太高

四、美发店股份合同期限为两年.入股资金为24000。合同期限没到.股东想退股入股资金怎么该怎么退？

按照合伙协议约定进行退伙，可以将股份转让给他人。

五、我是主管，由于店里业绩不好，老板微信跟我说，你给不了我结果，我就给你后果，中间没有如果。什么意思？

很正常，这个意思无非就是我不看过程不管原因只要结果，你创造不了我想要的利润，那就等着被罚吧，严重的话我会让你直接卷铺盖回家的，其实就是这个意思啊

参考文档

[下载：美发店股东做不上业绩怎么办.pdf](#)

[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)

[《股票持有多久合适》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[下载：美发店股东做不上业绩怎么办.doc](#)

[更多关于《美发店股东做不上业绩怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/46450335.html>