

股票开户什么经理股票入门 开户需要客户经理吗?-股识吧

一、股票入门 开户需要客户经理吗?

客户经理就是经纪人。

你如果是在他的名下就是下次有什么不懂的地方问他方便点，因为他是根据你的成交量提成的，他们是要考核开户数和成交量的。

现在证券公司都是全员经纪人制。

二、股票开户为什么要客户经理啊？

最好找个经纪人，毕竟能够提供点咨询，好的话还能给你分析分析股票。比你一个人瞎搞强多了。

三、

四、开户一定要有客户经理买卖股票吗

最好是找客户经理，一般手续费都要便宜点，再一个也有人为你服务。

证券客户经理是指接受证券公司的聘用，从事客户招揽和客户服务等活动的证券公司营销人员（业内自称金融业农民工）。

其主要职能是开发和招揽客户、向客户进行理财产品销售等。

其主要职能是开发和招揽客户、向客户进行理财产品销售等，可以根据证券公司的授权从事下列部分或者全部活动：

- （一）向客户介绍证券公司和证券市场的基本情况；
- （二）向客户介绍证券投资的基本知识及开户、交易、资金存取等业务流程；
- （三）向客户介绍与证券交易有关的法律、行政法规、证监会规定、自律规则和证券公司的有关规定；
- （四）向客户传递由证券公司统一提供的研究报告及与证券投资有关的信息；

- (五) 向客户传递由证券公司统一提供的证券类金融产品宣传推介材料及有关信息；
 - (六) 法律、行政法规和证监会规定证券经纪人可以从事的其他活动。
- 不得有下列行为：（一）替客户办理账户开立、注销、转移，证券认购、交易或者资金存取、划转、查询等事宜；
- （二）提供、传播虚假或者误导客户的信息，或者诱使客户进行不必要的证券买卖；
 - （三）与客户约定分享投资收益，对客户证券买卖的收益或者赔偿证券买卖的损失作出承诺；
 - （四）采取贬低竞争对手、进入竞争对手营业场所劝导客户等不正当手段招揽客户；
 - （五）泄漏客户的商业秘密或者个人隐私；
 - （六）为客户之间的融资提供中介、担保或者其他便利；
 - （七）为客户提供非法的服务场所或者交易设施，或者通过互联网络、新闻媒体从事客户招揽和客户服务等活动；
 - （八）委托他人代理其从事客户招揽和客户服务等活动；
 - （九）损害客户合法权益或者扰乱市场秩序的其他行为。

五、炒股新手，客户经理是用来做什么的

1. 客户经理主要是为客户服务的，比如说最近有什么好股票可推荐，对于投资有什么建议都可以咨询客户经理，当然，炒股这件事还是得靠你自己，别人是永远靠不住的，谁也不能保证你稳赚不赔，毕竟股市有风险，入市须谨慎嘛。
2. 客户经理主要是靠证券公司向客户收取的佣金做提成，不会向客户直接收费，判断客户经理好坏最直观的方法就是他给你推荐的股票是否能让你赚钱，你向他咨询股票时是否能够真心实意的为你答疑解惑。
3. 如果去外地开户你必须本人亲自去，因为涉及到照相的问题，不过有些证券公司可以场外开户，也就是说证券公司的人找你办理业务，不需要你亲自跑，但貌似这项业务属于违规操作。
至于外地开户最有可能遇到的问题就是如果将来你想转户是一件很麻烦的事情，你得一趟一趟的跑。
4. 本人不在深圳，不太清楚哪家证券公司服务好。
至于佣金是要看你个人投资的资金的多少了，资金越多，佣金也就越低，大部分默认是在千分之二，你要谈的话直接就问能不能降佣金就行，这个没什么不好开口的，一般能降到千分之一点二左右就差不多了，说实话，如果你资金少的话完全没必要在乎那么点佣金，根本多收不了你几个钱，关键看证券公司的服务吧。

六、在证券公司营业厅开户的有客户经理吗？

在证券公司营业厅开户的有客户经理的，也可以直接去证券营业部找，还可以问了解更多的信息。

1、首先要了解你所需要开立的账户种类；

开户有两个方面，即开立证券账户和开立资金账户。

证券账户用来记载投资者所持有的证券种类、数量和相应的变动情况，资金账户则用来记载和反映投资者买卖证券的货币收付和结存数额。

2、其次带着相关证件（二代身份证加一张普通银行卡即可。

没有二代身份证的可凭一代身份证办理开户，但是需要辅助证件，比如驾驶证、居住证等）到当地证券公司进行开户申。

证券开户时需填写《证券交易开户文件签署表》和《证券客户风险承受能力测评问卷》；

如果客户从未办理过证券开户的，需填写《自然人证券账户注册申请表》；

这些表的填写都非常简单，按照说明进行即可。

3、然后证券开户本人带着从证券公司那申请的账户号到银行，将你的银行卡和证券帐号关联起来。

办理银行三方存管，需填写《客户交易结算资金第三方存管协议》，没有该银行借记卡者仅需在银行柜台另新办借记卡即可

4、最后开户之后你回家在网上下载这个证券公司的软件，安装，然后输入你的帐户帐号秘密进入，将关联的银行卡上资金导入证券帐户。

在交易时间段（周一到周五，早上9点30到11点30，下午1点到3点）就可以进行买卖交易股票。

七、为什么股票开户要找客户经理比较好

股票开户要找客户经理比较好可以和经理协商佣金价格一般柜台一样可以协商

八、打算开股票账户，如何选客户经理？

1、炒股开户，选择客户经理最重要的是，他能给的佣金低。一般人和客户经理打交道的不多，而客户经理能决定交易佣金的高低，所以要选择佣金低的客户经理即可。

当然，要选服务态度好的客户经理。

在股票、基金、权证、债券等证券投资方面有任何问题、任何需要只要一个电话，他（她）就会第一时间解决。

2、客户经理既是证券公司与客户关系的代表，又是证券公司对外业务的代表。

（以证券公司为例）客户经理的职责 其职责是开场，全面了解客户需求并向其营销产品、争揽业务，同时协调和组织全行各有关专部门及机构为客户提供全方位的金融服务，在主动防范金融风险的前提下，建立和保持与客户的长期密切联系。

参考文档

[下载：股票开户什么经理.pdf](#)

[《买入股票成交需要多久》](#)

[《证券转股票多久到账》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《股票挂单有效多久》](#)

[《股票盘中临时停牌多久》](#)

[下载：股票开户什么经理.doc](#)

[更多关于《股票开户什么经理》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/38009463.html>