

做金融股票销售前景怎么样、金融做销售有前途吗-股识吧

一、现在做金融产品的销售咋样，对自己发展有利吗？？跟企业管理比哪个更有利于年轻人以后的发展？？？谢谢

圆通、全局观、组织能力、创新营销问题。

2、做管理具备的基本素质，不怕得罪人，解决市场问题、业绩问题，当然也要有梦想，喜欢接受挑战，争强好胜，有抱负。

当然也必须有对市场的敏锐视觉，最好有销售实战经验，才能带领好一个团队、一个企业、创新思维、企图心强，多是和事打交道我这里有个小技巧、沟通能力、对人的掌控能力。

多是和人打交道，不断地思考，思考组织架构。

当然销售什么要看你是否喜欢这个东西，有随和的性格，几乎不与人发生争吵，不妨向管理上靠靠，不断地解决问题：真诚、不怕失败，肯定没错。

因为，如果你相对喜欢金融行业、做销售要具备的基本素质：1、人力资源、发现企业问题，可以一试。

如果你感觉自己喜欢按部就班的做一些事，有目的地提升自己的管理能力，思想和行动上不愿受约束：如果你感觉、分析问题解决问题、如何建立良好的人际关系等，那你比较适合做销售工作

二、做股票金融电话销售怎么样？是骗人的吗？未来的前景怎么样？

这个工作本身没问题，问题就是看你找到公司靠不靠谱，现在金融公司鱼龙混杂，你要了解好公司。

金融方面的工作待遇相比其他工作要高很多，做好的话，一年有车有房取老婆，呵呵，不过一样要看公司是不是靠谱。

三、在投资理财公司里，做股票期货的销售，怎么样？有前途吗？

你好，做金融方面的销售是有前途的，任何的销售都是要自己的能力的，只要你的销售能力强，业绩好，金融是挑战调薪的行业，一切都是看自己怎么做！

四、金融做销售有前途吗

我觉得现在还是学厨师是比较赚钱的，工资高，以后发展方向广，是比较有发展前途的专业

五、现在金融行业前景怎么样？

作为师兄，说一下经验：现在比前两年好多了，如果是11或12年毕业的更糟糕。

金融行业找工作的话，看你做股票还是炒黄金白银的。

炒股的要有证券从业资格证，就是过了两本书就OK了（一共5本书）。

你有亲朋好友炒股的那就容易了，叫他转账户到你的公司，对他没损失的，只是换一间公司。

如果你要炒黄金白银的，就不要加入那些炒外汇的公司，就是资金都转账到国外账户来炒的。

进入在国内炒黄金白银的公司，有点保障，客户开户不用钱，但是激活账户要10万以上，那些几千块就可以激活的，基本都亏死你，因为基本资金太低。

不管炒股还是黄金白银的，一般不是著名本科学校的毕业生都做业务员，有亲戚炒股的，劝你去证券公司；

炒黄金白银的，就找个开宝马的亲戚，一般有三个客户你就月入4000了。

当然，做业务的还是要看脸，看口才。

找工作挺简单的，只是人家收不收你而已。

直接到证券公司问，或者在网上投简历，一开始可能比较害羞，你面试一两次就没问题了。

炒黄金的收入要求很低，是人就收。

炒股的要有个证券从业资格证。

就这样。

孩子

六、

七、金融 股票这个行业现在怎么样呀？

不錯的行業啊！

八、问：问：做金融，投资，股票这类的网络销售前景怎么样！压力大不？

前景倒是很好，但不知道你能不能挺到那时候。

现在阶段不好做，金融涉及现金白银，而且动辄就是几十万上百万，通过网络渠道很难取得信任。

如果您的问题得到解决，请给予采纳，谢谢！

九、金融行业的证券经纪人（新人）就业前景如何

做证券经纪人的话非专业阻碍会有一些，但不是太严重，因为证券经纪人看重的是你拉客户的能力而非专业水平。

但是问题在于如果你对证券知道得不多，很难保证能拉到客户，维持客户。

证券经纪人其实要求不高，最好可以去考出证券从业资格证，这个对你从业生涯帮助非常大。

给你一点建议，第一，如果你进入的是股票市场，先确保自己身边周围一定量的客户。

第二，抓紧考好证券从业资格。

也可以顺便丰富专业知识。

第三，证券公司的话，看你个人能力，每家公司底薪和提成不一样。

一般性小公司提成会高一点。

大公司比较难进一点。

如果你有客户想要进你在的证券公司，那小公司没有问题的。

参考文档

[下载：做金融股票销售前景怎么样.pdf](#)

[《him会持有腾讯股票多久》](#)

[《一般股票持有多久才能赚钱》](#)

[《吉林银行股票多久上市》](#)

[《核酸检测股票能涨多久》](#)

[下载：做金融股票销售前景怎么样.doc](#)

[更多关于《做金融股票销售前景怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/36895248.html>