

美容美发怎么分割股权- 理发店办卡的卡金还没消费，股东可以分吗-股识吧

一、两个人开综合美容院，他们俩持平投资拿股，我没投钱，说给我百分之20股份以技术入股，我要拿工资吗

美容院这个行业就目前来看还是比较有发展前景的。
但也要看你的店面处于什么位子，地段好不好，做个小股东也是不错的选择

二、理发店办卡的卡金还没消费，股东可以分吗

不可以啊

三、东莞南城新开了一家美容院，店长的股权激励如何定比较合理？不知附近有没有提供股权激励方案策划公司？

北青博雅（北京）管理咨询公司专业提供股权激励服务。

可提供远程方案设计服务，价格优惠。

美容院店长股权的多少在于3点。

1-市场美容院工资整体水平。

2-店每年利润额度。

3-创始人愿意拿出多少。

根据市场整体水平核算全年薪酬...：固定工资 + 绩效工资 + 提成 + 利润分红（股权）
总体分配需要满足店长的期望值。

四、美发店股东怎样分配未消费的卡金？

你说指的是顾客很久没有来卡里面的金额还有这种情况吗？

一般这种情况还是按股东股份比例分配。

五、私营的理发店，，分红怎么算，，是按股份全分了，还是把办的卡钱扣掉再分呢。。

肯定扣卡金在分，卡金都分掉了你就准备关门大吉

六、贵阳大型的美发工具在哪里买合群路一带都没有

合群路一带都是做美容美发用品的，你要的就在那里，那写美发公司都有机器卖

七、美发店怎么入股分红

入股的说法 1 要吗在开店时就大家一起平摊 最好算 当然你已经不是刚开始了 现在生意好了 有人想入伙 那就看你门关系怎么样 如果关系好 技术好 《技术不好就不能同意 因为不会给你带来好处》 那吗你就评估你的店总共花了多少钱 然后叫他们 给你多少钱 你给他们多少股份 月底赚了多少钱 就按%几给他 《一般是%10》 都是工资加股份 提成和保底是你自己看到办 《他们给你的入股钱 他们以后要走 是不退还的 你要说好》 一般入股的情况都是 你看中他们的能力想留住他们的人为你长久工作才会想到让他们加入 要不就都是聘用最好 《比如 他们在你那里上班一个月1500的工资 那吗你感觉他们嫌工资底 怕他们走 所一给他股 在比如 你一各月赚了15000 那吗他们就可以分1500 加起来就3000了 就满足他们了吗 也就是你的长工 《一个店总共投资5万 你给我5000现钱不退还的 这就是%10 在月底 除掉所有开销 剩 5000利润 我就给你500

八、美容院是自己一个人装修，但朋友想入股，费用应该怎么算

资源互补方式的合作是好事，但需要注意几点，1必须一股独大有绝对的话语权，不然后期会有很多麻烦；

2分技术入股、资金入股、参与管理运作的工资正常开；

3预留股权池，作为活动资金（比如激励美容师的干股），还有更多细节 多交流

参考文档

[下载：美容美发怎么分割股权.pdf](#)

[《股票交易新股买来多久能买》](#)

[《股票银证转账要多久》](#)

[下载：美容美发怎么分割股权.doc](#)

[更多关于《美容美发怎么分割股权》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/34729420.html>