

如何引导客户进入股票直播间 - - 和客户聊天怎么切入股票-股识吧

一、做股票经纪人如何拉到客户啊

1、股票经纪人工作内容和作为公司正式员工的客户经理一样。

提成和正式员工一样，但是没有任何保障，不享受最低工资标准，没有五险一金。要想拉到客户，可以从以下几个方面入手（1）每天在上班前先看一下，中国证券报，上海证券报，证券时报，也可以到相关的证券网站上去查询一下。（2）到公司后，要看一下国内的每日晨会内容，如中金，申万，招商，中信，成都建投等多家公司的每日晨会。（3）关注一下自己股票池里面是否有相关信息的公布。（4）给客户做出操作计划，同时也要介绍一下周边股市的情况。

（5）盘中一直关注股票池的异动情况，尤其是你客户的股票，好好利用股票短信预警这个功能为你的客户做好预警提示。

（6）查一下投资策划与个股研究报告。（7）收盘做功课，总结今日盘面的特点，可多可少内容，找出一些形态较好的个股，然后再查相关的基本面资料。（8）每天强迫自己写一份投资建议书送给客户，模仿研究所的正规模式。力求实用，不求表面的格式，尽量要结合基本面与技术面分析。

2、股票经纪人的职责是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的股票投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过股票经纪人来买卖证券的。

股票经纪人作为买卖双方的中介人，是这样代理客户买卖证券的：它询问证券买卖双方的买价和卖价，按照客户的委托，如实地向证券交易所报入客户指令，通过证券交易所，在买价和卖价一致时，促成双方证券买卖的成交，并向双方收取交易手续费（佣金）。

二、做现货白银投顾怎么去包装自己的老师让客户进直播间

首先你们的老师必须要有实力 不然不会长久 会坑客户 时间久了口碑会很差

三、拉股民进直播间最快方法

动之以情晓之以利

四、拉人进去vvy讲课直播间讲股票投资金融类的是骗人的嘛

基本都有问题，不要轻易相信。

一般情况下都会说收益率很高，但是不可信，风险很大，不要轻信。

五、怎么进入腾讯股市直播室

<http://finance.qq.com/stock/live/index.htm> 下载QQLive播放器 · · 查找自己需要的频道 · ·

六、和客户聊天怎么切入股票

首先问对方做股票做的怎么样，后然可以给他看看，后面就解说等等，望采纳

参考文档

[下载：如何引导客户进入股票直播间.pdf](#)

[《股票从业资格证需要多久》](#)

[《周五股票卖出后钱多久到账》](#)

[《股票卖出多久可以转账出来》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《一只股票停牌多久》](#)

[下载：如何引导客户进入股票直播间.doc](#)

[更多关于《如何引导客户进入股票直播间》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/33890952.html>