

请问公司想上市科创板，请问科创板是什么呀-股识吧

一、我们公司要在中小板或创业板上市，请问要具备的条件是什么？

1：符合法定人数 设定股份有限公司 2人以上200人以下为准
必须半数人在中国境内有住所. 2：最底注册金RMB500万
公司发起人首次出籽金额不能少于注册资本的20% 3：按照规定申报文件
承担公司筹办事务 4：发起人制定公司章程 有公司的名称 有公司住所
你的问题好广 又没有分给 我又不喜欢复制 不能怪我不能详细解释了
等待下面的人复制给你吧~~~

二、请问科创板是什么呀

科创板的全称为科技创新板，在注册程序上，科创板将提供更简单的注册程序，只需满足：形式审查，即公开拟挂牌公司的信息，规定时间内无异议即可挂牌；最近12个月内取得推荐机构不低于200万元投资，而且推荐机构不成为企业第一大股东或者实际人，同时投资锁定期为一年。

在五年以前，大家都期待新三板有更多的制度供给，但实际上我们看到这一次科创板是要实现注册制的，这跟以前的不论是主板、中小板、创业板，都是完全不一样。

注册制不再由证监会来进行审核，而是把审核的权利放在交易所，它的效率和速度会非常高。

而它的选择和发行其实也跟交易所和主办券商有了更加深度的捆绑、利益相关，这对科技型创新企业来说，是一个巨大的机会。

很多技术含量高的企业，过去并不一定能够到资本市场上实现自己高速发展的梦想的，因为资本市场里面还是要看利润和规模的。

但是其实科创板真正强调的是科技含量，强调的是技术能力，强调的是自主性的知识产权，强调是如何做强的这样一种内在的动因。

科创板对个人投资者的要求是，有金融资产50万元以上。

所谓金融资产包括银行存款、股票、基金、期货权益、债券、黄金、理财产品等。对于没有50万的朋友来说，没法直接投资科创板，但可以购买科创板的基金，现在已经有多家公司申报，从证监会官网批露的信息来看，一共有50只基金在排队，估计在今年的第三季度初可以购买。

三、上了新三板的企业可以上科创板吗

科创板是属于区域性股权市场，也就是四板市场，门槛比新三板要低很多，上了新三板的企业除非是被摘牌了才会往下级市场走。

科创板将重点面向尚未进入成熟期但具有成长潜力，且满足有关规范性及科技型、创新型特征中小企业，对于企业来说多个融资渠道也是不错的选择。

四、科创板拟上市公司获上交所问询什么意思

或上交所问询，应该算利好消息吧，意思就是你想在科创板挂牌，资料都提交上去了，上交所问你公司什么情况，是否符合上市要求。

也就这样。

类似于你非常喜欢一份工作，简历交上去了，获得一个面试的机会，但是能不能被录取还不一定呢

五、哪些企业会上科创板？

你好，科创企业应当是符合国家战略、掌握核心技术、市场认可度高，属于互联网、大数据、云计算、人工智能、软件和集成电路、高端装备制造、生物医药等高新技术产业和战略性新兴产业，且达到相当规模的创新企业。

”如今日头条、滴滴、蚂蚁金服、商汤等。

六、已经在上证和深圳上市的企业可以继续申请科创板么

科创板设在上海，和主板一样，是针对未上市科技创新型企业首次公开募股（IPO）而设立的，所以已经在沪深主板上市的企业不可以直接在科创板同时上市。

扩展资料科创板和新三板一样属于场外交易市场，其挂牌上市基本条件有：1，属于科技创新型股份有限公司。

2，业务独立，具有持续经营能力。

- 3, 近一年(或一期)末公司经审计的净资产不低于300万元。
 - 4, 不存在显著的同业竞争, 有失公允的关联交易, 大股东侵占资产损害投资者利益的行为。
 - 5, 在经营管理上具备风险控制能力。
 - 6, 治理结构完善, 运作规范。
 - 7, 股权归属清晰。
- 且须满足以下条件之一: 1、最近一年内研发投入较大, 并取得较为明显的技术突破。
- 2、拥有行业领先的投资技术。
 - 3、具有创新的商业模式或属于新业态企业。
 - 4、拥有有权机关批准的特许经营资质。
 - 5、最近一年营业收入增长率不低于30%。
 - 6、最近一年营业收入不低于3000万元, 净利润不低于300万元, 且持续增长。
 - 7、最近一年营业收入不低于3000万元, 资金流净额不低于500万元, 且持续增长。
- 沪深主板已上市公司虽不能在科创板申请挂牌, 但其未上市子公司如果条件具备, 依然是可以申请的。

参考文档

[下载: 请问公司想上市科创板.pdf](#)
[《涨停板集合竞价挂单怎么卖》](#)
[《股票价格怎么自动动的》](#)
[《股票账号和资金账号是什么意思》](#)
[《大家都用什么软件获取股票信息》](#)
[下载: 请问公司想上市科创板.doc](#)
[更多关于《请问公司想上市科创板》的文档...](#)

声明:

本文来自网络, 不代表

【股识吧】立场, 转载请注明出处:

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/30052860.html>