

怎么样才能去上市公司工作_公司怎么样才能上市？-股识吧

一、公司怎么样才能上市？

楼上小米说的基本是官方说法。

实际上民营企业上市比较难，要不黄光裕他们那些私营老板怎么都到香港、新加坡去上市。

一楼说的是捷径，收购一家上市公司，就是俗称的买壳，买一个没人要的垃圾股，把优良资产注入到此公司中，比较简单。

二、请问去证券公司工作需要什么条件？

首要条件就是考取证券从业资格证，其它的如果你有客户资源就相当有优势了，就是说你能把大客户带去！

三、怎样才能进入大公司工作？

很简单，也很复杂。

简单说，就是要了解大公司需要什么样的人，然后努力做到就OK啦！只要努力，就有机会，机会是留给有准备的人的。

复杂的说，那就是自我完善的同时，还有接近大公司的管理层，知道他们的喜好，投其所好，但是你一定要投靠准人，不可做墙头草，找到方向后，做好你应该做好的事，要做人，做人是最最重要的，大公司和小公司在这点上是一样的，不同的是大公司的门槛要高一些，所以还要包装自己，综合素质要好，重要的是要有一项超过别人的技能并且是他们需要的那种技能而别人没有，这样你的立足就会变得长久、就会脚踏实地、就会经久不衰。

四、怎样才能成为上市公司

根据中华人民共和国证券法（2005年10月28日修订）第五十条
股份有限公司申请股票上市，应当符合下列条件：

- (一)股票经国务院证券监督管理机构核准已公开发行；
 - (二)公司股本总额不少于人民币三千万元；
 - (三)公开发行的股份达到公司股份总数的百分之二十五以上；
公司股本总额超过人民币四亿元的，公开发行股份的比例为百分之十以上；
 - (四)公司最近三年无重大违法行为，财务会计报告无虚假记载。
- 证券交易所可以规定高于前款规定的上市条件，并报国务院证券监督管理机构批准。

根据第五十二条 申请股票上市交易，应当向证券交易所报送下列文件：

- (一)上市报告书；
- (二)申请股票上市的股东大会决议；
- (三)公司章程；
- (四)公司营业执照；
- (五)依法经会计师事务所审计的公司最近三年的财务会计报告；
- (六)法律意见书和上市保荐书；
- (七)最近一次的招股说明书；
- (八)证券交易所上市规则规定的其他文件。

第五十三条 股票上市交易申请经证券交易所审核同意后，签订上市协议的公司应当在规定的期限内公告股票上市的有关文件，并将该文件置备于指定场所供公众查阅。

第五十四条

签订上市协议的公司除公告前条规定的文件外，还应当公告下列事项：

- (一)股票获准在证券交易所交易的日期；
- (二)持有公司股份最多的前十名股东的名单和持股数额；
- (三)公司的实际控制人；
- (四)董事、监事、高级管理人员的姓名及其持有本公司股票和债券的情况。

第五十五条

上市公司有下列情形之一的，由证券交易所决定暂停其股票上市交易：

- (一)公司股本总额、股权分布等发生变化不再具备上市条件；
- (二)公司不按照规定公开其财务状况，或者对财务会计报告作虚假记载，可能误导投资者；
- (三)公司有重大违法行为；
- (四)公司最近三年连续亏损；
- (五)证券交易所上市规则规定的其他情形。

第五十六条

上市公司有下列情形之一的，由证券交易所决定终止其股票上市交易：(一)公司股本总额、股权分布等发生变化不再具备上市条件，在证券交易所规定的期限内仍不能达到上市条件；

- (二)公司不按照规定公开其财务状况，或者对财务会计报告作虚假记载，且拒绝纠正；
- (三)公司最近三年连续亏损，在其后一个年度内未能恢复盈利；
- (四)公司解散或者被宣告破产；
- (五)证券交易所上市规则规定的其他情形。

五、作为一名普通二本的学生 怎么做才有机会进大企业工作

职业规划三要素为：爱好、性格和特长。

第一，爱好。

我认为爱好应该是放在一个营销人职业生涯规划考虑的首位。

因为只有你喜欢营销这个职业，你才可能去主动投入，而也只有你主动投入了你才可能有收获，才可能会取得成就。

如果你不喜欢营销这个职业，所有的工作你都是在被动的接受，手到了心却没到，没用心自然不会获得好的结果。

所以，当你决定从事营销行业时，你要问自己是否真的因为我喜欢这个行业，还是抱着试试看的态度或其他原因。

第二，性格。

古话说江山易改本性难移，一个人的性格是很难改变的，但也并不是不可改变。

我认为爱好可以改变一个人的性格。

通常性格被分为“外向、中性和内向”，作为营销人你就要分析你的性格属于哪一种？你的职业决定了你的大部分时间是在和人打交道，因此外向的性格当然较好。但也不代表内向的人就不能做营销，对于一个性格内向（如不善于和陌生人打交道，不善言辞、不善沟通）的人，关键看你能不能改变以适应营销职业的需要。

如果你无法改变或不愿改变（改变是痛苦的），那么你最好选择其他职业。

第三，特长。

特长是你现有专长和潜在专长的总称。

特长也分为基础特长和专业特长。

基础他长如沟通能力强，组织能力强等。

专业特长如计算机熟练、擅长策划等。

在计划经济时代，由于职业人在企业一干就是一辈子，改变外部环境的空间很小，所以在那个时代在进行自我完善方面强调的是如何去弥补自己的不足。

在市场经济条件下，职业人的流动性增强，改变外部环境的空间加大，因此如何最大限度的发挥自己的优点成为自我完善的核心。

世界上没有完美的东西，自然也没有十全十美的人，特长的发挥成为一个人取得成功的关键，因为有时候不足很难弥补，况且有弥补不足的时间还不如用这个时间去

发挥自己的优势。
因此，特长分析很关键。

六、要做什么生意才能快速成为上市公司

TMT行业！找对风口。
估值就高，

七、怎样进证券公司工作

证券从业资格证 就5本书。
考2本 就可以拿证 *：[//baike.baidu*/view/132708.htm](http://baike.baidu*/view/132708.htm)

参考文档

[下载：怎样才能去上市公司工作.pdf](#)

[《怎么购买股票才有分红权》](#)

[《股票买卖为什么调价》](#)

[《成交量站上5日均量线股票会涨吗》](#)

[下载：怎样才能去上市公司工作.doc](#)

[更多关于《怎样才能去上市公司工作》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/24124339.html>