

没有资金怎么自己创业板有好的项目，想自己创业，没有资金支持，可以寻求哪些帮助？-股识吧

一、没有资金，但是又想创业，怎么办？

资源不足，是很多人在初次创业的时候遇到的问题。

条件欠缺，使创业成功率降低，但要有完全充分的资源也是不可能的。

一是要有进入一个行业的基本条件，这样你才能立足行业；

另一方面是具备独特性资源，这样你可以和同行，有一定的差异化。

创业的条件主要包括几个方面：

1：资金：是否在满足生活所需之外，有足够的资金让你的生意启动和周转。

2：关系及业务渠道：有什么关系，现有哪些渠道和便利，靠什么模式赚钱？

3：经验：你对所要做的行业，是否很了解。

是否在市场上能获得优势？是否有独立经营的能力；

4：潜在客户：估计一下，立足什么样的市场，有多少人会成为我的客户；

5：行业性质：某些行业受到一些政策保护与限制，需要进入资格条件；

也有一些事情，是非法的，不可以从事。

6：人力资源：是否能招募到合适的专业人才。

并不是说，以上几个方面，需要100%的具备，很多东西，可以通过发展积累的方式来获取。

首要的，应该是资金，和渠道，其他资源欠缺也可以弥补；

如果有足够的潜在客户资源，其他资源的欠缺也容易改变。

创业具备的条件是：足够的资本？行业经验？客户资源？技术创新？商业运作能力？与即将面对的竞争对手相比是否有明显的优势？创业前要慎思

创业前要认真思考、反复评估、考虑成熟再行动。

除了要足够的资源准备外，心理准备最重要。

以下几个方面问题，值得好好思考。

第一，我为什么要创业？是否有足够的决心，愿意承担风险吗？过去的利益是否舍得放弃？第二，我是否具备创业者应有的能力与素质，是否能承受挫折，是否具有综合全面的素质，还是有专项技术特长？第三，我创业成功的核心资源优势是什么？我具备的条件是：足够的资本？行业经验？客户资源？技术创新？商业运作能力？与即将面对的竞争对手相比是否有明显的优势？第四，是否有足够的耐心与耐力度过创业期的消耗，估计通过多长时间走过创业瓶颈阶段，自己有多长时间的准备。

第五，创业最大的风险是什么，最坏的结果是什么，我是否能承受？不要只想到乐观的一方面，对风险一定要有充分的心理准备，否则，一碰到现实状况与想象不一样，一下会造成信心动摇。

回答清楚以上问题之后，再决定是否创业不迟。
很多创业者的失败，都是与创业前心理准备不够，匆匆忙忙进行创业，最后失败得一塌糊涂，假如准备不足，条件不具备，晚一点创业也不迟。

二、没有资金没有团队怎么互联网创业?

呵呵，如果真的是好的项目，也可以，建议你读一下据传为有史以来最伟大的创业经典，创造了无数零资本创业成功典范的创业圣经。
——《零资本创业》，然后去找已经深受启发的李开复，他正操纵着无数的资金寻找有想法的年轻人呢！零资本创业不是盲目的闯与创，也不是一味的充满激情，更来不得半点的马虎与大意，而是要有超人的智慧，对人类需求的透彻了解！真的希望各位创业伙伴们擦亮自己的眼睛，在实现自己理想幸福之路上不断的奋斗！持续不断的改进自己！不断的进步！直到成功！——《零资本创业》

三、想创业没有资本，该如何解决？

创业三资（智）：资金（主要为启动资本）资源（主要为人脉）
智慧（主要为知识、技能、思维方式） - - - - -
盲目跟风是大忌 与众不同赚大钱 - - - - -

你对待财运博弈的态度的不同，决定了你的财运的好坏。

要谨慎从事 要知道 - - 光有目标不行，还需要主客观条件。

成功与失败的不同在于：要所有条件都具备才能成功；

而只要有一个条件不具备却要失败..... 创业感悟10则

- 1、社会生活中处处充满商机，若没有发现，是因为缺少一对火眼金睛。
- 2、创业，机会很重要，但机会往往青睐有准备的人，如果没有准备，当机会突然降临时，是很难把握住的，因为把机会转变成财富，需要一定的能力，而这种能力不是短时间能学到的。
- 3、做小生意，是解决生活问题；
做大生意，则是要解决社会问题。
- 4、创业，最需要的不是资金，也不是人才，而是一个好的思路；
没有资金，可以筹集；
没有人才，可以召集；
而没有一个好的思路，就很难找来资金和人才，思路决定创业的出路。
- 5、创业，设定目标很重要，没有目标，就缺少了奋斗的方向，这样就容易走弯路

- 。
 - 6、选合作伙伴，是选择互补性！比如懂管理的，就找一个懂营销的做合作伙伴；有资金，就找一个有项目懂技术的人做合作伙伴。
 - 7、创业，有许多潜规则，这是书本上看不到的，因为潜规则本身就是说不清道不明的东西，是需要悟的，只有多次经历过了，才能悟到。
 - 8、在创业者眼里，没有什么不可能的事情，只有一些待解决的问题。
 - 9、失败对创业者来说是一笔财富，只有小的失败才能积累大的成功。
 - 10、创业，贵在坚持，对于看好的事情，一定不要轻易放弃，因为，失败与成功之间往往只有一步之遥。
- 创业迈的是沉重的脚步，稍有点不小心，就会跌倒。
有人跌倒一千次也能够坚持站起来，但是有人跌倒一次却永远都站不起来。
这或许是人的不同本性吧。
有人经不起风吹雨打，有人就经得起风吹雨打。

四、有好的项目，想自己创业，没有资金支持，可以寻求哪些帮助？

对于我们普通老百姓手上缺少资金，创业只能从小本生意着手。
但只要把握好时机，选准项目，懂得经营策略，小买卖一样会成就大老板，实现自己的财富梦想。

1、搞好调研

有人以为小笔投资没有必要搞可行性研究，这是一个十分错和幼稚的想法。
许多朋友手头有了一笔钱，就雄心勃勃想干一番自己的事业，这自然是好事。
但缺乏投资缺乏信息指导，不做市场调查，也舍不得花点小钱去咨询有关专家或机构，往往是亲朋好友凑在一块儿，举举酒杯，拍拍脑袋就决定上一个项目。
这样弄得不会鸡飞蛋打的。

2、把准时机 家电专卖店老板陈某谈了他对这一问题的看法。

他说：“不久前出差到一城市，正赶上发行福利彩票，几十万人流向发行点，此时就是绝好的时机。

那么多人需要喝水、吃饭，若每个人平均消费3元，就有近百万元的生意可做。

事实上，不少下岗职工在那儿摆摊、卖盒饭、卖饮料。

当时因下雨，地上泥泞难步，有心人灵机一动，批来大量塑料脚套，结果供不应求，发了一笔不小的财。

” 3、从小做起 经商并不是一种简单劳动，同样一种物品，同样经营，有的能卖出去有的却积压，为什么呢？这里有学问。

事实上，经商的过程看似简单，实则复杂。

比如进货，地点不同价一样，而且有真有假，质量有高有低；在销售时向顾客推销的方法，如何了解他们的心理活动……对于创业者而言，这些都是必须学习和掌握的。

然而，这些知识的书本上很难找到，要靠自己在实践中去体味，这就需要时间。因此，初涉商海者应该先从小本生意做起，因为小本生意有失误也影响不大，通过做小本生意的磨练，有了一定的经验再去做大生意。

4、不赶热门生意砸锅的投资者，一个通病就是赶“热门”，看到别人做什么赚钱也跟着去赶热门，但是成功的投资者，决不去赶“热门”，却是留心钻“冷门”，做那些有市场需要或有某种潜在需要，却又没有做的事情。

要研究人们生活中还有哪些不便，能不能通过某种服务或产品解决人们生活的不便，这就是“难点即市场”的道理。

五、想创业有项目没资金怎么办啊？

资金永远不是最重要的，假设我现在给你100万的资金，你有能力控制吗？如果你有把握操作好一个项目，有100%的信心，你可以多渠道融资，银行，朋友，家人，风投。

如果我是资金掌握者的话，就算你是个黄毛小子，但是你给我分析的你的项目是真的能赚钱的，那么我也一定会帮你的。

所以还是努力提升自己先。

六、没有足够的资金，想创业怎么办？

没有资金一样可以投资创业，关键是找准项目，再加上自己的勤奋，你可以按我说的试试。

1) *verygift.cn的产品非常有特色，你先申请做他们的网店加盟商，需要300元。其余200元可以进一些有代表性的样品。

2) 用他们提供的图片及相关资料在taobao等网站销售产品。

同时把买来的样品拿到当地的工艺品商店、旅游景点的工艺品销售店、批发市场、超市等地方进行推荐，只要勤快点，肯定有人愿意销售这些非常有特色的产品。

3) 积累一定资金后，自己直接开一个店，批、零兼营。

4) 影响做大了之后，申请做地区代理。

参考资料：*：[//verygift.cn](http://verygift.cn)

参考文档

[下载：没有资金怎么自己创业板.pdf](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《股票冷静期多久》](#)

[《小盘股票中签后多久上市》](#)

[《法院裁定合并重组后股票多久停牌》](#)

[《股票多久才能卖完》](#)

[下载：没有资金怎么自己创业板.doc](#)

[更多关于《没有资金怎么自己创业板》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/chapter/24091863.html>