

## 实力营业部买得股票怎么样...营业部经理推荐的股票靠谱吗？这个经理传说很厉害，曾经买的股票翻了20倍！让我们买他推荐的，我买的那-股识吧

### 一、买股票，国库券，保险还是存入银行好这是一个题目你们发表下意见说说没什么和什么之间的好处吧？还有缺陷

呵呵 问题比较广啊 说来话长啊首先得看看您是不是打算来理财啊，保险是您整个人生最基本的保障，也是您身体健康、收入的保障。

其次您说的国库券是只国家借老百姓的钱在固定的期限内给予一定的利息，当然肯定比银行利息高，但是很难买的到，因为很多企业和老大爷等等都排队准备好了。还有没有保障功能。

再次，股票是投资行为，所谓投资肯定有盈利或亏损，这就是“投资有风险，入市须谨慎”。

再就是银行的存款，利息低，无保障，随存随取，也可国定存取。

所以您说哪个好与坏，我也没法给您评定，真正得准备的是保险保障，其他的理财渠道自己可以灵活搭配，以却保能保本增值、抵御通货膨胀。

### 二、怎样开通股票账户？请推荐在哪开户合适？

### 三、我的股票佣金是千分之1.1，如果本金5000，买，卖分别要扣多少手续费和其他费？？国泰君安开的户

买进费用：佣金0.03%到0.3%，最低收5元，过户费每1000股收1元（沪市收，深市不收），其他杂费1-5元。

卖出费用：佣金0.03%到0.3% 最低收5元，过户费每1000股收1元（沪市收，深市不收），其他杂费1-5元，印花税0.1%。

## 四、散户买股票怎么样才能得到分红？

散户也是可以的，在股权登记日收盘时间前，持有上市公司的散户可以享受上市公司的分红。

散户也是股东，享有分红的权利。

而股权登记日是股东能否获得分红的标志日期，在股权登记日收盘后，券商系统会进行登记。

理论上，只要是在股权登记日收盘前，持有上市公司的股东，就能享受上市公司的分红。

## 五、我是一个散户，请问如果是大户上千万资金他们怎么交易也是网上软件吗？

大户交易一般布局中小板的话都是分批买进，这样第一不会让庄家发现，第二不会在买进就影响到这支股票的价格！比如一个股本只有一亿左右的票，成交不太活跃时你一下买一千万进去的话，都可以拉两个点了。

至于第二个问题，布局几十亿盘子的权重股，并不是单纯为了获利的，而是为了必要时可以控制指数，间从而间接控制到市场。

A股现阶段权重股都是用来打压或拉升指数的真正盈利还是要靠中小板的！至于你说小盘的有资金一下子是拉上去，但你拉上去谁来给你接盘啊，没人接的话，你拉上去只是让人家盈利，自己却是没钱赚！

## 六、国内证券公司营业部多有啥优势？现在基本都往上炒股了，营业部那些老头老太太能带来多少收益？

对于那些老头老太太经常在散户厅的让证券公司也很头疼，虽然他们交易的特点是有一种羊群效应，有时候你买什么我买什么，交易活跃，有大的散户厅的证券公司基本上是有自有物业，(广州日报曾经有所报道)，但是一般很多证券公司把那些在证券公司散户厅那里交易的场内交易佣金定在最高的千分之三弥补这样的场地损耗。

对于把手续费降下来降多少每间证券公司都会有一个底线的，总比给房产商交租这个问题证券公司早就想到了，但他们成交量对于证券公司来说只是杯水车薪，每逢到暑假那些老头老太太有时候会把孙子带到证券公司的散户厅那里打闹(正常现象了国内证券公司营业部多现在优势在于是容易吸引或招揽到客户而已，较主动的做法

就是证券公司地方性总部之类派人到各银行设立驻点到处招揽客户。  
至于现在很多证券公司营业部有没有散户厅是另外一个问题了，在广州的大城市很多证券公司的散户厅早就被消灭了，有的证券公司虽然有散户厅但规模比从前少多了，部分地方都改成中户厅或大户室

## 七、浙商证券的实力和业内口碑怎么样？

浙商证券注册资本30亿元人民币，总部设于浙江省杭州市。  
公司系国有控股公司，同时全资控股浙商期货有限公司，也是浙商基金管理有限公司的主发起人。  
近年来，浙商证券持续快速发展，经营业绩和市场占有率逐年提升，主要经营指标在全国107家证券公司中跻身前25位，部分指标进入前十名，取得良好经营业绩。

## 八、营业部经理推荐的股票靠谱吗？这个经理传说很厉害，曾经买的股票翻了20倍！让我们买他推荐的，我买的那

不管怎么说。  
股票百分之八十是亏的。  
因为股票是容易被别人操控的

????

- [?????????????????.pdf](#)
- [????????????????](#)
- [????????????????](#)
- [??????????????](#)
- [????????????????](#)
- [?????????????????.doc](#)
- [??](#)

??

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/9657680.html>