

怎么找推荐股票的人--大家都是如何选择股票的？请大家介绍些自己的经验心得-股识吧

一、怎么样才能找到炒股的人？

此类事物有几种：

想当年，刚刚开始做股票，跟着人家东买西买，忙进忙出，往往是亏多胜少。

更气人的是，这些股票好像和我是冤家一样。

我买了，它要么下跌要么不动。

弄得我屏不住了，刚刚扔掉就涨了。

气得我时常想，自己大概真不是做股票的料。

最推荐的一种：一天，一位朋友听说我在做股票，就推荐了爱死磕网，让我大开眼界。

巴菲特就靠长期持有可口可乐、运通等几只股票，成为与企业共同成长的亿万富翁。

推荐理由：1. ;

从这几年的投资经验中，我深深感到，选股没有什么秘诀，要获得长期的稳定收益，关键是要找到好股票。

2. ;

另外，拿住了好股票，还应该不断研究它，跟踪它，这样才能从公司的变化中收到长期稳定的收益。

二、大家都是如何选择股票的？请大家介绍些自己的经验心得

每个人都有自己的选股方法，就像不同武功门派，无论技术派、基本面派，最终检验标准只有一个——是否赚钱。

我个人选股思路：基本面为主，参考技术指标。

1) 选择好大的方向：紧紧抓住经济发展中的主要矛盾和大的趋势，相关企业在未来几年肯定将受益于政府政策和市场份额的快速增长。

例如节能减排、新能源、新材料。

2) 选择优势突出的公司：一个公司的优势有很多，资源优势、技术优势、成本优势、销售优势，最重要寻找在本行业中排名靠前的企业。

建议花费2-3个月去游侠股市模拟炒股，多练习，坚持下去就会见成效。

学开车肯定要去驾校，但炒股很少有人去培训，去做模拟练习。

这是新手亏损的主要原因。

3) 具体财务数据分析：一个长期大牛股，必然是业绩持续稳定增长的公司，随便翻开历史无不如此。

而一个企业业绩的增长，首先来自主营业务收入的增加，其次来自盈利水平的稳定或者提升，只要盈利水平不是持续下降都可以考虑，最后必然是业绩的增长超过营业收入的增长，否者是低效的增长。

4) 市场资金关注：股票价格上涨本质上是交易的结果，是资金追逐的结果。所以有资金持续进入，是牛股的必然条件。

三、怎么样才能找到炒股的人？

呵呵，楼主只怕是做证券这行的经纪人吧？不知道怎么去挖掘客户吧... 现在随便走到哪儿都可以听见谈股票的投资者的声音，建议楼主细心留心自己身边的一切... 靠的是自己的恒心，毅力

四、在银河证券里怎样找到推荐的个股

进入银河证券，点击银河研究，可以看到最新研究报告和股票分析。

点击首页---股票 盘面追踪，里面都有。

仔细阅读便知。

五、如何找到值得投资的股票

第一步：筛选我们没有那么多时间看完这4000只股票，你也不会有。

你可以通过筛选来减少一些候选股票。

如何筛选取决于你想要调查研究哪类公司。

但如果你是个投资新手，你只想投资相对安全的美股以达到优化你的投资组合这一目的话，也许你就要最先排除规模非常小的，刚刚成立的，还没开始盈利的这三类公司。

如果排除了这三类公司后剩下的公司还有很多的话，你就可以专找股票收益在过去几年逐年上升的那类公司了。

那类公司的股本回报率要高于你设定的某一水平，市盈率就要低于你设定的某一水平等等。

就像一家公司如何筛选一些求职应聘者一样，成功的股票筛选也要讲究平衡：限定条件太多的话会令你筛掉那些合格的候选股票，限定条件太少的话可能一个合适的候选股你也找不到。

试着在初次筛选时最多找20个你想调查的候选股吧。

我们也经常做筛选，即使不是正式的筛选。

我们会看关于股票分析的文章。

朋友间也一起分享各自的看法。

在日常生活中我们也会偶然发现也许适合将来投资的公司。

通过这些途径形成的投资思路可以当成是筛选结果：验证它们的可行性同样需要你历经一个系统的过程。

也就是说，挖掘值得投资的股票所做的每一步都可以看成是一层筛选。

第二步：确定哪些筛选结果值得进行进一步研究你能猜得到哪些筛选结果适合做进一步研究吗？你依然是没有那么多的时间调查研究所有你筛选出来的公司。

可以通过排除那些复杂难懂行业的股票来再次缩减你的筛选结果。

比如，我不会考虑投资一家正准备生产一种新药品的生物技术公司。

我没有生化专业的相关学历，也没有该行业多年的从业经历，因此我没有优势认识像这样的股票。

一旦你排除了那些真正复杂的行业后，你就可以找那些你感兴趣的公司进行研究了。

如果你找到了一家很有吸引力的公司，随着时间的推移，你可能会越来越喜欢研究它，追捧它。

从筛选出来的不超过20只股票中，扪心自问“我了解这个行业吗？”“我会对这个行业感兴趣吗？”这两个问题，以便再次缩减你的筛选结果至5只股票以内来促成更深入的调查研究。

第三步：调查研究相关行业很快我们就从那19000只股票中选出那么一小撮作为研究对象，现在就要开始做真正的调查研究了。

我们要自问自答这个问题：“这个行业的发展状况现在有多好？首先要注意的是我们问的是行业，而不是某一只股票。

从这个角度来说，我们对股价或市盈率等信息不感兴趣。

那些是与股票有关的数据，我们感兴趣的是整个行业的发展状况——它是怎样挣钱的，它的发展潜能有多大以及它是如何跟它的对手竞争的。

也要注意到这个问题是有局限性的，其实没有数学公式可以表明这个行业的发展状况有多好。

我们要做的就是多了解这个行业，然后通过梳理一些摘要的主观的信息来形成自己的看法。

怎样能更好地了解一个行业是一个很大的话题——我们甚至可以写本书详述它！现在我们只能概述这个话题。

我们以浏览相关信息作为开端。
我们会去看企业最新的年度报告及季度报告。
我们也会花时间详细考察企业的官网，去看企业是如何向客户推介它自己的。
大部分公司都会在其官网上设置投资者情况介绍这一页面。
如果能看到这部分内容的话，这会成为很大的一个信息源头。
绝大部分美国公司会跟投资分析师召开季度电话会议，去看那些电话会议的会议记录是很有用的。
我们也有可能跟企业的管理人员举行电话会议，在会议上我们可以直接问他们一些问题。

六、怎样才能搜到钱眼推荐的个股

老看别人推荐的股票，不是长久的时，说白了，他推荐的股票能涨，自己早就发财了，你的对未来中国的发展略知一二，你可以做贵金属啊，t+0交易，现买现抛，回报高当然风险也很大，投资有风险！

七、怎样从身边寻找好股票

此类事物有几种：

想当年，刚刚开始做股票，跟着人家东买西买，忙进忙出，往往是亏多胜少。

更气人的是，这些股票好像和我是冤家一样。

我买了，它要么下跌要么不动。

弄得我屏不住了，刚刚扔掉就涨了。

气得我时常想，自己大概真不是做股票的料。

最推荐的一种：一天，一位朋友听说我在做股票，就推荐了爱死磕网，让我大开眼界。

巴菲特就靠长期持有可口可乐、运通等几只股票，成为与企业共同成长的亿万富翁。

推荐理由：1. ;

从这几年的投资经验中，我深深感到，选股没有什么秘诀，要获得长期的稳定收益，关键是要找到好股票。

2. ;

另外，拿住了好股票，还应该不断研究它，跟踪它，这样才能从公司的变化中收到长期稳定的收益。

八、怎么样去向客户推荐买股票的内容

这些全靠自己的技术和对市场走向判断的经验。

看好市场走向，选定带动市场的版块，从板块中挑选龙头，所谓龙头就是此版块中最先启动的，和业绩什么的无关。

还有记得一只股票不要推荐给3个以上的客户，小盘股就更是如此了。

推荐给客户多的话，主力会开始洗盘，主要就是洗这些大户，怕他们在拉升途中抛货给他们造成损失。

这是肺腑之言哪.....我的客户被洗了一个月.....

九、怎样从网上找到炒股的人，具体的方法告诉我下，资金多少都可以

网上找的没什么用啊 除非你看盘真的可以比人才会跟你聊

但不可能每次都准的啊建议你最好是打打电话吧

如果是做客户的话还是要靠转介绍的

参考文档

[下载：怎么找推荐股票的人.pdf](#)

[《为什么股票下跌令人痛苦》](#)

[《股票买入价格怎么定希财网》](#)

[《为什么卖出的股票成本高》](#)

[《筹码低位高换手率高说明什么》](#)

[下载：怎么找推荐股票的人.doc](#)

[更多关于《怎么找推荐股票的人》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/72127020.html>