

人流量大的地方放什么比较好点、什么地方人流量较多-股识吧

一、有个门面人流量一般，不知道做什么好。

1.如果你想创业，选择项目最重要，也是最难的环节，好的项目可以让你轻轻松松把钱赚到手。

很多人在选项目的时候，面对市场上众多的项目不知从何下手，在看过一遍后更是迷茫，不知道哪个适合自己。

现在创意礼品店行业前景非常好，。

创意礼品店具有投资小、回报快、收益高、操作简单等特点，非常适合初次创业的年轻人，是您创业的最佳选择。

2.目前diy手工店比较流行，你的想法很好，但是有几点需要注意

(1) 原材料要准备好，包括价格，以及进货渠道

(2) 店面选择，尽量靠在人流量大的位置。

(3) 做好服务工作，因为这个就是服务行业，客户的回头率是最重要的。

二、摆地摊卖什么最好卖？在南京哪里摆人流量大，城管少。在那里进货比较便宜？

摆摊的话 我个人观察最好卖的是袜子 女孩各种可爱的袜子 男士的呢主要要两种

一种是便宜的不是棉的有低收入的会选择 还有一种是10块钱三双的 纯棉的

也比较好卖 建议你选择在迈皋桥这里摆摊 一天的摊位费是十块钱

这段时间快过年了 天气也相对较冷 你可以搞一些带有过年性质的东西去卖

随着季节的变化最好你要积累经验 锻炼自己的观察力，在这些条件不成熟前

强烈建议你卖袜子

还有鞋垫（要布的，不要进那种什么竹炭的、什么乱七八糟的卖不出去的）

我家也住在迈皋桥地区 我观察过 这里外地人和南京本地人都很多，人气很旺

如果觉得回答不错 别忘了选为满意答案哦

三、什么东西在人流量多的地方销售率高

很多东西都适合在人流量大的地方销售的
食品、快速消费品或者人们关注量大的东西都适合的

四、什么地方人流量较多

问错地方了火车站，汽车站，医院，市中心，

五、有个门面人流量一般，不知道做什么好。

- 1.摆摊的话，喇叭是肯定少不了的，那是聚集人气的一种方式2.正是因为你不想卖这个产品了，所以你应该把他给甩卖了3.换产品就跟换工作一样，进了一个新公司就得去熟悉这家公司的规则，你换个产品，就得熟悉这些产品的进货，卖货，产品属性，N多东西4.如果你是要到市场摆摊的话，请先摸清楚用户的想法，比如到市场买菜的都是有家室的不会因为觉得你的东西好看就买了回去放着，说实在的我就买了6个杯子 10块钱3个买的；
- 5.市场可以卖些实惠的东西，让用户觉得 花点钱买你的东西值得.

六、什么地方人的流量最大？

在中国应该是广东

参考文档

[下载：人流量大的地方放什么比较好点.pdf](#)

[《股票市盈率为负是什么意思》](#)

[《铁矿石降价利好河钢资源吗》](#)

[下载：人流量大的地方放什么比较好点.doc](#)

[更多关于《人流量大的地方放什么比较好点》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/book/52299487.html>