

如何维护股票客户__我是做黄金投资顾问的想请教一下如何维护好客户-股识吧

一、股票客户亏了怎么维护

成为你的客户一个月后，打下电话。

询问下炒的怎么样了？给他一些建议（什么板块最近好），还有大盘要变盘的时候要提醒下，无论对错，他都会感激你的。

还有他生日打电话祝福下，过年过节的时候买一些礼品给他等等。

用心去对待他，就行。

二、股票跌了怎么安慰客户

告诉他所持有股票的前景下跌只不过是暂时的；

胜败乃兵家常事，跌了止损就是了，不在乎对的比错的次数多，在乎对的比错的赚的钱多。

很多股民对的多，错的少，但是对了赚一点点就跑了，错了拿着个套着的股票拿很久，最后导致还是亏损的。

所以错了不要急，知错能改，止损割肉就是了。

首先要找原因，为什么没有止损。

你有业务能力开发客户，公司是否有能力帮你维护客户，你要考虑。

一般大的证券就算给客户做错了，也会提示止损，客户不会因为一次亏钱而取消合作。

像你们这样就危险了。

你应该是个比较感性的人，做业务这样下去肯定不行。

所以建议你调整心态。

至于你现在这个客户套深了，那要找你们老师好好分析一下这支股票，该割就割，亡羊补牢，为时不晚。

后面跟客户说明原因，郑重的道一次歉，再给合大盘给予信心。

三、股票客户亏了怎么维护

认亏，换股再赚回来。

四、证券经纪人如何维护客户？

经纪人很悲哀的，证券公司不会把你当员工看的。

做个自由经纪人吧，维护很简单，诚信的对待客户，事实说话，短信电话定时的问候，偶尔要送一些东西，毕竟客户就是你的财神爷，你待他好，他也会介绍一些客户给你的

五、我在宁波有个股票证券公司，维护客户怎么做??

有很多办法，途径就是要建立好的关系，目的肯定是双赢！可以试着使用邮件、短信、电话等综合的方式对客户进行拜访，特别注意电话不能太多，特别是对还没有建立太好关系的客户，可以利用短信的方式进行拜访或者服务介绍。

然后再电话沟通~北京速达移动商务中心就有正规106短信平台，各方面还不错。

一般企业够大可以直接咨询10086，和移动签订合同。

一般情况跟运营商的合作伙伴比较合适一些。

短信策略上需要跟业务挂钩，比如如何策划好短信内容，如何安排跟进的电话拜访的时间等等。

千万记住不能让客户觉得你骚扰他，你是为他提供有意与他服务的~

六、我是做黄金投资顾问的想请教一下如何维护好客户

那就是置身客户的角度出来想问题，首先基本的金融要掌握，另外多提供一些影响黄金的即时信息以便其及早采取交易

七、证券公司怎么进行客户维护？

成为你的客户一个月后，打下电话。

询问下炒的怎么样了？给他一些建议（什么板块最近好），还有大盘要变盘的时候

要提醒下，无论对错，他都会感激你的。
还有他生日打电话祝福下，过年过节的时候买一些礼品给他等等。
用心去对待他，就行。

参考文档

[下载：如何维护股票客户.pdf](#)
[《股票账号多久可以开通创业板》](#)
[《社保基金打新股票多久上市》](#)
[《买到手股票多久可以卖》](#)
[《股票放多久才能过期》](#)
[下载：如何维护股票客户.doc](#)
[更多关于《如何维护股票客户》的文档...](#)

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/book/41707625.html>